

# 《推销口才训练教程》

## 图书基本信息

书名：《推销口才训练教程》

13位ISBN编号：9787560417738

10位ISBN编号：7560417736

出版时间：2002-10-1

出版社：西北大学出版社

作者：周荣,史晟

页数：416

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《推销口才训练教程》

## 书籍目录

### 第一章 推销员的口才培训方法

#### 第一节 基础培训

#### 第二节 素质培训

#### 第三节 技能培训

#### 第四节 综合培训

### 第二章 提高推销员口才的捷径

#### 第一节 在素质方面提高口才

#### 第二节 在业务方面提高口才

.....

### 第三章 电话推销的学问

.....

### 第四章 怎样与顾客接触

.....

### 第五章 商务洽谈如何进行

.....

### 第六章 说服顾客的艺术

.....

### 第七章 推销谈判

.....

### 第八章 如何使推销成功

.....

# 《推销口才训练教程》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)