

《秘密》

图书基本信息

书名：《秘密》

13位ISBN编号：9787802227675

10位ISBN编号：7802227674

出版时间：2008-12

出版社：柯里尔、宋丽、益群 中国华侨出版社 (2008-12出版)

作者：柯里尔

页数：234

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《秘密》

前言

由于受到美国经济大萧条的影响，我们在美国的公司全面崩盘，而美国的业务量却占到整个公司所有业务的一半以上，这种可怕的局面直接导致LM爱立信公司全球所有分公司的巨大震荡，业务量急剧下滑。在我熟知的超级企业家中，大名鼎鼎的“麦当劳教父”雷·克洛克，也因为华尔街股市的暴跌而变得一贫如洗，干起了纸杯推销员的工作。许多破产的企业家、银行家或自杀，或发疯，有的则沦为乞丐。经济大崩溃的恐惧阴霾笼罩着世界的每一个角落。

《秘密》

内容概要

《秘密4》是罗伯特·柯里尔《秘密》系列丛书中的第四部，关于书的意义，他本人如此说道：斯芬克斯问道：“什么生物早晨四足行走，中午两足行走，晚上三足行走？”过路者们都要面对这个奥妙费解的谜语，凡猜中者即可活命，凡猜不中者一律被吃掉。

这就是古老的斯芬克斯谜语。现代的斯芬克斯谜语变得更加困难：“我怎样可以赚更多的钱？怎样才能让我和我的家庭衣食无忧，富足快乐？”

这个问题摆在你的面前，每天在你的心头萦绕，直到你解决它。这就是现代的斯芬克斯谜语，任何解答不了者下场和古代没有多大区别。

因为贫乏是人类现在最大敌人。但是每个人都知道我们的世界资源应该是富饶丰盈的，不仅仅是对在世的人们而言，而是对世界上过去和未来的人都是如此！

那些懂得神秘而又无所不在的内在心灵力量的人们，他们才懂得如何让自己的生活充满富足、健康与快乐。但是只有极少数人通晓这种力量，一旦你理解了它，你就无所不能。

之前还没有一《《秘密》》完全解释过这种内在心灵力量，以及指导人们如何得到这种无限的力量。但是现在，这《《秘密4》》出现了。

《秘密4》会指引你找到并且驱使这种无限的力量，让这种力量帮助你找到你人生中最大的宝藏，让你心想事成。

《秘密》

作者简介

作者：(美国)柯里尔 译者：宋丽 益群罗柏特·柯里尔，出生于美国的圣路易斯，小时候家人希望他成为一名牧师，但他违背了家人的愿望，前往弗吉尼亚寻求新的出路，后来，他来纽约，和他的叔叔创办了柯里尔出版公司，在出版界取得了巨大的成就。他是一个富有传奇色彩的成功大师，在美国，他是和戴尔、卡耐基齐名的成功学大师，同时他还是一位伟大的多产作家和出版商，他的数十本著作，都十分畅销。罗伯特·柯里尔在国内已经出版的著作有：《秘密》、《秘密——远东大师的惊人秘密》。他的另一重要著作：《秘密——生命中的磁铁》也即将出版，将告诉你如何运用生命中的吸引力法则获得美好人生。

《秘密》

书籍目录

第一章 芝麻开门 感激的力量 多说好话能够提升精神和道德水准 你喜欢别人，别人也就喜欢你第二章 先有单词，再有实物 雅各的故事 先有单词。再有实物 两万美金的故事 抓住机会，幸福就会接踵而来第三章 成功梦想板 梦想板的神奇力量 上苍之盒 试金石的呼吁 适者生存第四章 祈祷的力量 奇特的祈福广告 成功的关键要素第五章 爱的力量 爱的法则 地球上最不开心的生物 爱能创造奇迹 我们还有什么 爱创造了一切 美女和老虎 爱是磁铁 爱的游戏 今天是最美的一天第六章 生命的三大定律 三大定律 均等定律 趋势定律 毛吸定律第七章 成功的最大秘密 首要动因 实现你的渴望 信念和渴望的种子 如何结出果实 将赞美他人当作习惯 提供是积极的力量 激活你的生命种子 黄金定律第八章 愿望的力量 力量的源泉 “动机”的力量 欲望的适用原则第九章 欲望的吸引力 只要你的欲望足够强烈 欲望的吸引力 “好运气”的秘密第十章 万能成功公式 万能成功公式，自我解析 选择的普遍规律 生存斗争 想象因素 联想因素第十一章 “一定要”的力量 达到了极限的欲望 激发出压倒一切的欲望 潜在的情感力量 想要还是一定要 只有永不知足，才能不断前进 激发你的原始欲望 开凿渠道 暗示的刺激作用 如何克服瓦解你志向的诱惑 你必须付出代价 由意愿到意志的转化 欲望能量形式转换的实例 “我想要”的力量 无声的伙伴 超意识的“保护力” 你比你想象的更加伟大第十二章 语言的秘密 语言的秘密 你决定做某事，必然能取得成就 最基本的生命原理 控制你生命的关键钥匙 获得你要的一切 向大自然学习 不是为财富而工作，而是增加你的能力第十三章 能量的秘密 能量的秘密 给予会释放你的能量 你能摆脱环境的束缚 “密名”的秘密 感恩带来富足第十四章 思想创造奇迹 思想的运作方式 你拥有无限的力量 每个人都拥有的权利 成功就在你心中第十五章 成功的种子 一切始于精神意念 唤醒内在的力量 成功的种子。 终极成功秘密

章节摘录

第一章 芝麻开门感激的力量唐·布雷丁在书中提到了大萧条的那段历史，形容自己的财政陷入困境，精神和身体也到了崩溃的边缘。失眠、嗜睡一直困扰着他，几乎整个人都散架了。更甚者，他认为自己很可怜，还认为这种可怜名正言顺。他贷款住进了一家小型艺术中心，试图恢复正常生活，重塑健壮体魄。在这家艺术中心还有一位夏威夷男孩，名叫麦克。他一直看上去很高兴，也充满活力。很自然，这引发了布雷丁的思考。因为在布雷丁认识麦克之前，麦克就已获得这个世界的恩赐。有一天，布雷丁问麦克，是哪一位仙女给你施了魔法，让你点石成金。麦克指着刻在他床头的一排字母，说道：“理得格弗塔迪姆。”布雷丁看了，没明白什么意思。于是问：“什么意思？藏宝洞的咒语，‘芝麻开门吗？’”“对我来说，是‘芝麻开门’。”麦克回答道。还向布雷丁继续解释这个咒语如何帮助了他。看上去，似乎麦克也经历了几次大起大落，但是在她落魄的时候，她幸好遇到了一位导师，给他展示了表扬和感激的力量。查理斯·费尔默说道：“有一种固有的思维模式，无论我们称赞什么我们都在成长。欣喜是所有生物对赞美的反应。驯兽员会给服从命令的动物分发美食；孩子们会因表扬而满心欢喜。甚至蔬菜也会由于有人关爱而长得更好。我们也能称赞我们自己的能力，说到鼓励和倾慕的溢美之辞，特质的脑细胞会不断增长，使我们更加聪明。”“无论表扬和祝福什么，都会产生翻倍的效果。”这是一条不变的成长定律。他们成长，多亏你的祝福。如果你需要支持，现在就开始赞美进账的每一枚钱币，视其为上帝博爱的化身。并且向其代表的神性致敬。向上帝祈祷，赞美他给与无穷充足的支持。不久你会惊奇地发现，小钱币已经成为了数额巨大的财产。工作时也要祝福，祝福你的雇员和每一位顾客。要知道，他们是上帝神圣的代表，所以祝福他们吧。如果你为他人工工作，还想拿到高额的薪酬，那就为你现在所拥有的祈祷吧，去祝福，去感恩。感谢你所做的工作，感谢每一次机遇，因为是它们提升了你的技艺，给你服务他人的机会。无论多么的微薄，也要感谢你挣的薪水。试想，你的老板似乎没有感恩之心，而且很冷酷。同样你要祝福他。不管这眼前的收获有多少，也要感谢他给你这次诚恳服务的机会。你要尽全力欢喜地感谢这个机遇，你会惊奇地发现，你升迁的有多快。不一定是你目前的老板提拔你，但一定是所有的大老板都会提拔你。我记得一位在干旱地区的妇女写给我一封信，她说她家不像大多数邻居那样缺水，反而水很多，庄稼也长得很不错。她还说：“每当我丈夫犁一块地，我就祈祷。每一粒撒下的种子我也祈福过。我一直认为，这样做一定会丰产的。今年邻居们都很惊讶我们收完的麦垛子。我们在第三轮收割之前就将麦垛子给卖了。”“每天我默默地祝福牧场，企盼得到爱护，我祈祷，保佑每一位来到牧场的人。”但很少有人认识到表扬和祈祷的力量。表扬可称作伟大的解放者。你还记得保罗和拉斯的故事吧。他们被关在监狱里，戴着镣铐，但他们一点都不绝望。相反，他们欢喜，他们唱起了颂歌，这高墙给震倒了，最终他们获得了自由。劳威廉写道：“任何人能够告诉你通往幸福和完美最确定的捷径，他一定会告诉你，自己要养成习惯，学会感恩，感激你得到的一切。无论看起来什么样的灾难发生了，如果你感谢上苍，你就把它变成了福祉。这样你就可以创造奇迹，这种感激的精神会比你为自己做的更多，因为它将它接触过的都变为了幸福。多说好话能够提升精神和道德水准你怎么才能增加自己的支持呢？你怎么才能得到生活中更多美好的东西，财富和幸福呢？前些时候，《思考你的梦想》杂志刊载了亚历山大关于赞美如何起作用的文章。他说：“三句好话当钱使，而且还能提升精神和道德水准。这既激励了被表扬者，也鼓舞了表扬者本人。它会反复好几千次。我知道一家公司，在大萧条期间，全部营业额从260万涨到800万。这就是称赞在起作用。前不久，一场离婚官司讲的是，一位男士从劳工干到总裁的故事。一位朋友问他，为什么抛弃他几乎终身的伴侣，尽管她需要你来养。他说：“今天我妻子表扬我的能力，告诉我做的对，然而我的孩子们知道我的缺点，并且给我说了。我很不高兴，因为我喜欢听好听的。”“小事就能起作用。当你的秘书穿了新衣服，戴了新帽子，很时髦，你要告诉她；当职员找信件很快，也要告诉她；当警察在巡逻，看见一男孩很安全，他随即向男孩招手，你要说警察先生你是一流的。“我的佣人是个老太太，她人很好。她生活很艰辛，没上过学，说话也颠三倒四，但她每天早晨很早就来打扫屋子。每当我早晨外出时，她常常对我说：‘先生，您今天看起来很精神。你干大事业的，又很努力，你会赢的。’她认为我很棒，我出门后，我就确实很棒了。企业的高管们都知道赞美的含义，司机、佣人和园丁的赞美，无论是在市场、会议还是指导中，时刻萦绕在高管的心头。他们也记住了，但你不能太高高在上了。“母亲认为自己的儿女是正确的，即使没人能帮上忙，她也要帮帮忙。“我保有这样的信念，表扬无论大小，都能结交朋友，赢得尊重，挣到薪水，帮助搬运工、安慰家庭主妇和鼓励实业家去做得更好更大。你什么都不用付出，只有真挚的微笑。“作为妻子

《秘密》

，要懂得这个道理：你要了解你的丈夫，他不会骗你，但你对他要诚实，要表扬他，微笑着送他出门，记住要表扬，这样你才有貂皮大衣穿。”你喜欢别人，别人也就喜欢你，你喜欢别人，别人也就喜欢你。表扬和赞美别人，别人会更加表扬和赞美你。在生活中，你想拥有健康和幸福，想追逐财富和成就，就要学会表扬。为你周围的人和事祈祷，赞美你接触过的人和事，甚至是所遇见的困难，感谢困难，你就可以将不利情况变成有利情况。你可以调整它们，让它们带给你好处，而不是厄运。只有你对美好麻木了，生活才会很苦涩。美好可以膨胀和高速发展。心中的期待和自信可以让你坐上通往成功的高速列车。你感恩周围你就可以成功，感谢它们，向它们致敬吧。接下来的篇章里，会介绍如何表扬和赞美给大家带来好运的东西，如何用这个办法得到你想要的东西。“无论你走进谁的房间，你首先要说——你好，房间。”雅各的故事我们常常把心理学和形而上学当作是新的学科，认为它们兴起于19世纪中叶。倘若你翻翻《圣经》，就会发现书中涉及的应用心理学比当今我们的课本讲的还多。例如雅各的故事。你记得吗，雅各为了娶拉结，同意服侍拉班7年。但由于他岳父很狡猾，他不得不再服侍拉班7年。当时间干满了，他要返回自己国家时，拉班求他再多呆一会儿，同意给他发工资，给他“花斑牛、黄牛和花斑山羊还有绵羊”。当拉班打开牛棚，雅各要靠着几头牛发家致富，希望还是很渺茫。但是雅各显然明白《圣经》，其中内容对我们来讲也很新颖。他先想到了一个词，接着做几个动作，他寻思着做买卖的时间。那他都做什么了？“雅各拿来杨树棍、栗树棍和榛树棍，堆出了一个白色木栏，木棍看上去里面是白色的。”这堆木棍放在畜群饮水槽的必经之路上，当畜群去喝水时，它们就会交配。“畜群在木棒堆前面交配，包括那些有花斑牲畜。”雅各自己来区分羊羔，把那些畜群对着拉班的畜群，让它们穿过拉班的畜群，这样走过来，强壮的都交配了，这时雅各把木棒拿起来，放到牛群的眼前，于是那些交配了的强壮母牛就跟着雅各走了。“留下的孱弱的畜群就是拉班的了，强壮的都去了雅各那里了。”雅各发展很快，不久就拥有很多牛群、女佣、男仆、骆驼和资产。你应该听过英国布谷鸟的叫声。它们很懒，从不抚养自己的幼雏，它们找不到食物时，就飞到别的鸟巢去产蛋，并且做个记号，以后还会飞回来，找到有记号的鸟巢继续产蛋。耶稣被钉死在十字架上，很多圣徒凝视许久，后来也在自己的手上、脚上和两侧做记号，是为了模仿耶稣。最近我看到一则报道，就在几个月前一个孩子死了，几个月后，他的父母收养了一个孩子。这个被收养的孩子，长得越来越像养父母自己的孩子。父母当然很高兴，自己的孩子又重生了，但对我来讲这仅仅是母亲自己的主观臆断。她在失去孩子后极度痛苦。收养一个流浪儿，为的是填补内心的空虚。看到养子的一举一动，就勾起了她的回想，过去的画面在她眼前不断出现，而他们的养子就充当了这种角色。先有单词，再有实物翻到《圣经》的创世篇，你在里面能发现什么突出的地方吗？在上帝造物之前，他就有了这个物体的名字，然后才创造这个物体。听着：“上帝说，创造光明，做出天空，创造人类。”先有单词，再有实物。科学家说单词表达一种概念，主观概念。你根据一个物种所用的概念的范围，可以判断出它进化的程度。它的语言反映它的思想。单词少，思想少，自然概念也很少。因此，上帝说，“让我们给大地种上草吧。”他一定在头脑中有了草的概念。换句话说，他已经有了一个模板。就像《圣经》里说的那样，“上帝创造了大地和天堂，以及植物和兽群。”他头脑有意识，有模板。只是需要力量填上模板和形成实物。那也是你的全部。给你的单词赋予力量，先形成概念，再将各个必要的元素组合在一起，最终形成大家可以看见的实物。你想先要什么？健康、幸福还是财富？要健康，就要忘记生病和瑕疵的病态形象。要控制自己的神经系统，使你对疾病的观念像气泡一样一戳就破，所有器官正常状态的概念已经病变。器官正常状态的形象，在你眼睛里可以很清晰地看见。然后你心中的上帝会帮助你，用所有的方式凸现这个形象。先想到这个词，然后再创造。如果没有信念，创造就没有效果。当你头脑中已经有了这种概念，那就命令你心中的上帝把生命需要的元素注入到你体内，相信你得的东西。在大脑中要看到你健康的形象，那么你的器官也会健康。对于财富，也是同样的道理。忘记你身陷债务泥潭，忘记你不能完成的任务。想象你是这样一个人，他不会欠债，他不会受局限，外界不可能强迫他生活在贫困中。记住，上帝为你的进步付出了很多。你怎么能因为债务和局限而退缩呢？如果你只有10美分，就用它来构想。如果你只有想法，那就开始行动，即使只能迈开第一步。记住，先要构思，再创造。没有信念不会有进步。尽快用你身边的每一个元素，展现你的信念，一定要显著。即使没有其他的元素，你也得知道，你整个结构都是完整的。两万美金的故事你读过吉纳维夫·白汉德写她如何赚到两万美金的吗？从现实讲，她赚到那些钱的几率几乎为零。在《你潜在的力量》中她写道：“每晚睡觉之前，我就在想两万美金，它是我从师特洛华德所必需的。每天晚上，我在床上就幻想有1000美元。我不断地暗示自己，2万美金可以让我去英国，可以让我到特罗华去学习，我就这样构想着，终于看见自己被特洛华德录取了。每天不分早晚，我不断地提醒

《秘密 》

自己：“我的想法是行动的中心。”我一直努力把这种想法藏在内心，因为我还没有想好如何拿到那么多的钱。很可能是因为我还没有想过这2万块从何而来，故此才没有挣钱的门道。所以我就坚守这个信念，让动力为我找到一条出路。“一天我漫步在大街上，练习深呼吸，一个念头从脑海中闪过，‘我的想法是行动的中心’，如果上帝要创造世界，他也要事前做好思想准备。如果我想得到2万美金去特罗华留学，我一定懂得生命的真谛。资金和生命的真谛都是我的财富，尽管我还不能感受到物质上的证明。”我自言自语道。“我一直在琢磨这些事，时不时总好像有种念头挥之不去，‘我是物质的人’。然后大脑又蹦出另一种想法‘万事在头脑中得有个概念，这就包括那些最为关键的东西，不仅意味着财富还有其他的东西。’我接受了这个想法，很快我大脑紧绷的弦也就放松了。有种绝对确定的感觉，生命有力量赋予你一些东西。这样在快乐中，我对钱、老师和我自己的人生也不再担心了。我继续向前走，心中越来越高兴，好像万物都向我发出灿烂的光芒。走过我身边的每个人都和我一样光芒四射。所有对人格的担心都消失了，在那时充满了无尽的高兴和满足。“那一晚，我又在梦想我那2万美金，但是思考的角度完全变了。在以前，我在思考时，我感到自己唤醒了自己内心的什么似的。这次就没有这种感觉。我仅仅想了想那2万美金。顿时突发奇想，从一个我没有意识到的角度考虑了一下，似乎对我敞开了一条挣钱的康庄大道。“很快周围环境就给我指明了方向，从哪里可以赚到那些钱。这就像给我播下了希望的种子，我不仅朝着指明的方向倍加努力，还慢条斯理地一步一个脚印，最终我赚到了2万美金。”那么，要获得幸福，方法是一样的。涉及人性的任何行为都是有规律的，没有什么可以阻止你给你的所爱做点什么。反而是，能做多少就做多少。慷慨的给与和种庄稼一样有收获。给与时不思回报，但你确实帮助了他人，反过来他定会报答你。如果碰上那些情况，你要用你自己的眼睛看到，自己给每一位自己关爱的人所提供的帮助。你眼中的形象，会让你心中的神，给你机会去关爱你爱的人，让他们更加幸福。一有机会出现就要抓住机会，不管它有多小，都要抓住它。

《秘密》

媒体关注与评论

这本书是一部不朽的经典，更代表着一个时代前进的方向。 ——厄尼
斯特·巴克里 这本书改变了我的生活。它向全新的维度打开了心理的门扉。大概30年前，一位朋友给我一本。感谢你，罗伯特·柯里尔。 ——林达·德希仑 这是任何时候都是最好的、激励人的自助书。我已经把它当作我的《圣经》近20年。无论什么时候我需要鼓励来使我的动机“汁液”涌流，我就一读再读它。 ——L·鲍威尔 对于那些想要读或已经读且享受这本书的人。我恳请你们别停止，你们几乎恰恰就在你想去的那儿。
——文森特·普尔送一个伟大的秘密！这是一本创建一家积极励志类图书馆的“奠基性”伟大书籍。易于阅读和理解，任何一个人都应该收藏一本。
——罗伊·戴维斯 这是一本简朴的、我所读过的最好的书之一！我偶然在我区域中最大的旧书店里找到一本。它是可以帮助任何人的永恒经典。你只需确信无疑地按它所说的去做，就能在生活中得到你所寻求的结果。 ——莫弗斯

《秘密 》

编辑推荐

这个秘密曾被埋藏，这个秘密令人窥视，这个秘密曾被禁止，这个秘密遭到封锁。《秘密4》是全美励志畅销书，常年位居亚马逊网站畅销书排行榜，登上《时代》杂志封面的成功学家柯里尔巅峰巨作，获得健康·成功·财富·幸福·智慧都是你天生的权利。了解这个秘密的人，将拥有一切美好的事物！知道这个秘密的人都是历史上最伟大的人物。莎士比亚·牛顿·林肯·贝多芬·爱迪生·爱因斯坦·拿破仑，都因这个秘密而改变命运。一个拥有无数宝藏的金矿即将由你打开，你的世界就操控在你自己手中。你要相信，最棒的事物很快就会成真！一个千百年来无数伟人保守的秘密。所有的知识都写在我们面前一本打开的书上，但我们又学会了多少呢？只不过是别人放在浅盘中交给我们的那一点。所有的能力都交在我们手中——我们又使用了多少呢？仅仅是用来勉强完成日常工作的那极小的一部分。所有的财富都摆在我们面前——我们又拿走了多少呢？只是能够买每天的食物和生活必需品，带来一点点舒适的那一小部分。就像植物叶片中那些小小绿色“懒汉们”一样，我们浪费了99%的原材料。书店里无数本励志书，但是，只有很少一部分书对你真正有用，这《秘密4》正是其中之一，一旦你运用《秘密4》的法则，就会亲自证实更多的机会、财富、灵感等等美好的事物进入你的生活中，你将迫不及待地和周围的人分享这一神奇的改变！

《秘密》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com