

《高考报考学》

图书基本信息

书名：《高考报考学》

13位ISBN编号：9787301205273

10位ISBN编号：7301205279

出版时间：2012-4

出版社：北京大学出版社

作者：赢鼎教育高考报考教研中心

页数：177

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《高考报考学》

内容概要

由赢鼎教育高考报考教研中心编著的《高考报考学》主要内容首先分析了高考报考的存在的问题，提出确立高考报考学这一新型学科的观点，建立了高考报考学的理论体系，在此基础上，透析了高考报考学对教育进步的推进作用，重点分析了高考报考实务，为考生和家长分析高考信息、控制风险提供了实操性的指导，并梳理了高考报考咨询的操作流程，提供了完整案例，使考生和家长在报考时有章可循，按照流程指导，为高考作出切合个人实际的英明决策。

书籍目录

上篇 高考报考学的提出 第一章 高考报考：中国社会的选择之殇 第一节 无选之选：历史遗留的无痕框架 1. 源起：1952年院系调整 2. 高等院校的计划“色彩” 第二节 无的之选：缺乏目标的盲目选择 1. 考大学不是终点 2. 流于表象的高考报考目的 第三节 无知之选：基于信息不对称的心智模式 1. 心智模式的核心：不完全经验 2. 高中与高校之间的信息鸿沟 第四节 无法之选：难以控制风险的非科学 1. 随机事件：依靠猜测的决策方式 2. 高考报考的风险控制及其价值 第二章 高考报考学：确立一门新的学问 第一节 战术教育的没落，战略教育的崛起 1. 战术教育：技能的提升 2. 战略教育：方向的选择 第二节 高考报考学的诞生 1. 高考报考学的基本要素 2. 一门实操性的交叉型学问 中篇 高考报考学的理论体系 第三章 高考报考学的核心理念 第一节 边界问题：高考报考与学业规划。 1. 读研：高考报考的时间拓展 2. 留学：高考报考的空间拓展 第二节 有关生存：高考报考与职业发展 1. 取势：高考报考的长焦视野 2. 明道：避免成长的断层 3. 优术：持续学习与综合能力提升 第三节 有关生活：高考报考与人生幸福 1. 人生幸福的基础：六大需求与三大关系 2. 人生幸福：高考报考的终极思考 第四节 核心原则：成就的科学满足的艺术 1. 成就的科学：个体——价值——收益循环 2. 满足的艺术：平衡个人与社会需求 第四章 高考报考学的系统架构 第一节 高考报考学的基本原理 1. 艺术品人生：个体对个体的问题 2. 特质因素论：高考报考规划的三步骤 3. 排除法：一个合理的逻辑过程 第二节 自我世界探索：确定选择的标准 1. 自我探索中的评估过程 2. 价值观探索：挖掘深层影响源 3. 兴趣探索：专业定位的重要基础 4. 专业定位：兴趣与能力的交集 5. 性格探索：辅助性方法 第三节 外部世界探索：获取人生备选项 1. 行业：社会利益的分配 2. 职业：两种岗位、人才与文化 3. 专业：穷举与匹配 4. 地区：被忽视的重要因素 5. 高校：知识技能与平台的提供者 第四节 信息的匹配：决策与行动 1. 决策：用艺术拟合科学流程 2. 行动：先发优势中的动态路径 下篇 高考报考学的现实应用 第五章 高考报考学对教育进步的推动作用 第一节 中国教育存在的问题 1. 教育资源分配不平衡 2. 社会分工错位与教育资源的浪费 3. 重视分数、忽视选择，导致教育服务业乱象丛生 第二节 云教育时代的高考报考 1. 云教育：后工业社会的教育革命 2. 特点：不受限的时空与资源的平权 3. 典型模式：批量化后的个性化 第三节 以高考报考学为先导的教育整体解决方案 1. 以高考报考为先导，打通教育系统的屏障 2. 系统性教育平台的建构 第六章 实操性价值：高考报考实务 第一节 高考报考中的角色定位 1. 考生：信息来源与最终决策 2. 家长：辅助决策与风险控制 3. 指导师：提供专业服务与建议 第二节 高考报考咨询的操作流程 1. 收纳面谈 2. 评估 3. 知识学习 4. 方案确定

章节摘录

专业调剂意味着如果考生的高考成绩达到了某所高校的学校录取分数线，却没有达到他“志愿”学习的专业录取分数线，如果他选择“服从调剂”的话，他就会被分配到那些录取分数比较低，但是他自己再也无法控制，甚至都没有听说过的专业当中去。中国每年死于交通事故的人数超过了十万人，而每年高考报考被调剂的考生数达到了近百万，远远高于死于交通事故的人数。由于专业方向的改变，这些被调剂的考生绝大多数都在大学毕业后的职业选择面前痛苦地挣扎。“调剂”这个概念，体现着浓厚的计划色彩，是教育资源严重不平衡的大背景下，以胁迫考生牺牲个人前途满足国家教育体制招生计划的残酷写照。一个对世界充满期待的青年，在高考报考面前，很可能被“调剂”学了一个自己都不知道的专业，从而走上了一条莫名其妙的灰色人生之路。欧美模式的大学之所以并不存在所谓的“调剂”，有如下几个方面的原因：一是欧美学校的录取是申请制而不是考分制，申请制本身就杜绝了调剂的存在。生物系的教授没有必要也不可能去问没有被数学系录取的考生，他是否有“调剂”到生物系的意愿，除非考生本人修改了自己的申请意愿。申请制的深层文化基础是对个人意愿和求学自由的高度尊重。同时也强调了考生要对自己的人生选择负责，除了考生自己，没有人可以代替考生做出选择。……

《高考报考学》

编辑推荐

高考报考——中国社会的选择之殇 12年苦读，3天选专业定学校，1分钟决定一生？ 高考报考是科学流程，不是赌博！ 本书是高考报考理论的奠基之作 中国高考报考教育的领导者——赢鼎教育倾情巨献 赢鼎教育简介： 赢鼎教育作为中国高考报考教育的领导者、中国个人战略教育的开创者，面向学生提供以个人战略教育为核心的教育整体解决方案，是一家集教育培训、教育产品研发、网络平台以及实习平台提供等项目于一体的终身会员制教育科技集团。

精彩短评

- 1、对，读了书是了解了作者创业赢鼎教育的初衷，但内容重复的太多了。对于高考报考来说没有核心的内容。
- 2、1、在《中国教育报》看到这本书的介绍，买了看有较大收获。2、字体大，行与行间隔宽，估计我70岁看都不用戴老花镜或用放大镜。替读者想得真周到！
- 3、都是一些报考重要的话，绕来绕去的。不太喜欢。
- 4、孩子还上初中呢！马上要上高中了，买着屯着
- 5、这个商品不错.内容有点空
- 6、希望给弟弟们一些指导
- 7、理论性的东西挺多，看看对报考有益。
- 8、是一本职业规划的指导书
- 9、科学性理论性强，
- 10、不错有可读性，比较清晰，内容丰富，可以参考
- 11、对报考升学很有意义
- 12、关于中考的书。
- 13、以为是报考指南之类的，结果买回来看，发现超越了一般的报考指南之类的书籍，学术性很强，不仔细琢磨不太容易懂，但真的很深刻，不流于俗套，喜欢
- 14、专业选择有时候比分数还重要，要买相关的书籍看看
- 15、第一次看到有关高考报考的著作，就买下来慢慢研读。感觉理论性很强，能增加实战技巧更好。说实话，我是通过江苏卫视某一期《一站到底》参赛者--本书作者之一姜萌了解到有这本书的，该节目很好地为这本书做了一次免费广告。
- 16、为表妹而买，是对她即将面临高考的一种支持和鼓励吧。
当初我参加高考时，便只顾着念书复习，从没想过报考的问题，一直到考试结束，才发现只有两天的时间决定报考哪个学校和专业，而参考资料就是上一年的分数集，很多学校听都没听过，很多专业也不熟悉。偷懒交给了爸妈，还记得那天半夜三点多起夜，爸妈还在他们的房间研究，事关女儿前途，他们也倍感压力吧。
真正上了大学，才发现就读的学校和专业并不如预期，这个学校很好，这个专业也很热门和适合我，但是这个学校的这个专业实力并不强，只能说是差强人意。可相比于我其他的误报了不适合自己的专业的同学，我的选择已然是危险系数最小的了。
想起当年的慌乱，再看这本书，就更有感而发。报考是门学问，它不能仅凭一个人的性格、或是爱好、或是能力、或是社会热门度决定，要综合多方考虑。因为它决定了未来的发展方向，它是第一次让原本在同一条道路上的人们走向不同的方向，是人生第一个十字路口。在此之前，从来都是别人规划了路线，我们来走，这一次，我们要设计自己的路线，当然要慎之又慎。设计错了就会走弯路，当然弯路也可以被后来的选择修正，但是却很有可能损失了时间和机会，而落后于当初原本在同一起跑线的人们。更简单的是，我们都希望我们的大学四年在适合的学校和专业上游刃有余。
当表妹信任地问我她该如何进行报考选择时，我很有压力，宛如当年我的父母。这本书帮了我许多，至少让我规避了很多风险。我思考了若干方案，当然，最终还是她来做选择。而且，方案是否是成功的，需要她的未来验证。
祝愿我亲爱的妮妮考上最适合她的学校和专业，祝愿她有个成功的未来！
- 17、不看后悔哟 非常好 高考报考的科学方法论 送同事的
- 18、由赢鼎教育高考报考教研中心编著的《高考报考学》主要内容首先分析了高考报考的存在的问题，提出确立高考报考学这一新型学科的观点，建立了高考报考学的理论体系，在此基础上，透析了高考报考学对教育进步的推进作用，重点分析了高考报考实务，为考生和家长分析高考信息、控制风险提供了实操性的指导，并梳理了高考报考咨询的操作流程，提供了完整案例，使考生和家长在报考时有章可循，按照流程指导，为高考作出切合个人实际的英明决策。
- 19、给同事买的，说是理论太多了，因孩子用还太早，没太注意
- 20、这本书让我意识到高考报考的重要，就是贵了些，一个小薄本。
- 21、有点理论，但思路很独特。

22、 般

23、 看了一遍，理论东西太多

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com