

《第2份工作（新版）》

图书基本信息

书名：《第2份工作（新版）》

13位ISBN编号：9787539653620

出版时间：2016-1

作者：温言

页数：336

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《第2份工作（新版）》

内容概要

前公司晴天霹雳般的被收购让翠贝卡明白：所谓好员工，就是在公司好的时候你是幸运儿，在坏的时候你就成了牺牲品；而再好的老板，危机当前，也一定会先跑路再想到你。

于是，翠贝卡毅然决然地跳槽到了力德中国的市场部。

力德是五百强中的好公司，市场部更是风光无限。但只有身处其中的翠贝卡才能领会：在大象间走钢丝，难度在于既不能被大象挤着，还要努力向前走；在这样的平衡中求生存，一味妥协就只有被踩死的份儿。翠贝卡终于明白：企业大了就要简单问题复杂化，因为只有这样做起事来大家才最安全。当翠贝卡终于似乎与期待已久的辉煌和荣誉近在咫尺时，却完全没有发觉在这些的背后，其实还有一张悄然撑开的网……很多时候，遵守游戏规则远比赢得单子更重要。

世界500强企业多位高管合力推荐

静待你外企丛林生存108条 字字真切 句句经典

如果你想成为职场的佼佼者，而不愿在枪林弹雨中遍体鳞伤，那么请相信：

这本书不但会是你的防弹衣，还能成为你所向披靡的精锐武器。

职场需要的是IQ还是EQ？需要的是能力还是态度？职场一定会有潜规则，但潜规则不是一切……其实，这本书想讲的是——修炼你自己才是王道。

——ABB中国市场部经理Karen Liu

在过去的两年里，我曾不厌其烦地推荐身边下属和小朋友们看这本书。原因很简单：一、它讲了一个跌宕起伏、引人入胜的故事；二、看完故事，还能有不少收获；三、你可以开始更多的思考。

——埃森哲咨询公司总监段新乙

这本书是我一口气熬夜读完的，它用清心的笔触勾画出职场生涯的分合起落，其中有职场法则，有个人能力与公司平台资源之间的关系，还有生活与事业之间的得失取舍，引人深思。

——中融国际信托资金资本市场部 副总经理 李欢

在HR领域奋斗了十年，也待过不少企业。我衷心将这本书推荐给大家，如果你还未进入职场，它会让你赢在起跑线上；如果你是懵懂期的职场新人，它会帮你捅破那层窗户纸，看到新曙光；而对于那些职场老鸟们，它的作用更多在于启迪你从新的角度去思考和自省。

——Royal Canin法国区HR经历 陈晨

感谢温言给无数奋斗在职场的白领男女们奉上的又一本教科书，力德教给翠贝卡的是国内外两个顶尖大学都没有教给她的职场规则，这些鲜活的案例中也许辛酸，也许惊险，但不能低估的是这些事对她的帮助，一步一步帮她进化成一个职场达人和一个快乐的人……合上书之后我想，一个鲜活的外企就是由那些拼搏着的翠贝卡们组成的，她们的努力造就了跨国企业在中国的繁荣，然而对于她们自己，职场又何尝不是一场修行……

——奔驰（中国）财务控制部高级主管Paul高

只要你身在职场，就能从这本书里看到自己的影子。翠贝卡经历了乙方到甲方的转变，这二者的世界是天壤之别。职场小说各有各的理论，也各有各的方法，但是看着翠贝卡一步步的成长，可以给你一副职场路上不断推深的全景。主人公的很多经历令我感同身受，而很多观点又让我有醍醐灌顶的感觉。本书可以让你在遇到问题时少走一些弯路，遇到挫折时多一些释然。最后开句玩笑，外企真是所大学堂，留在里面的都成了专家，而出来的那些都成了作家。

——伊莱克斯（中国）法务总监Vali潘

《第2份工作（新版）》

自从捧起书稿，我就再也没放下过。花了一天时间用一口气读完。眼睛有点疼，但觉得很值。我其实都有些窃喜，因为这本书里浓缩了太多精华，很多是我在工作中摸爬滚打多年也不见得能看透的道理，省去我很多时间。翠贝卡毫无保留地把她在“第二份工作”中获得的感悟倾囊托出，字字刻骨铭心，可想她为这份事业所付出的代价与汗水，也显见她作为国内外顶尖学府毕业生，所具有的高情商与大智慧。我甚至读得出她在奋力工作时的那份酸涩：饥肠辘辘，满腹委屈，着急，牢骚，以及一定“超值交付”的志气。与其他很多白领典范相比，翠贝卡似乎少了幸运之神的眷顾和凭小聪明取胜的机会，也没有令人羡慕的爱情从天而降；她靠着自己的勤奋和悟性，艰难且踏实地向前走。如果你想成为职场的佼佼者，而又不愿在枪林弹雨中遍体鳞伤，那么请相信我：这本书不但会是你的防弹衣，还能成为你所向披靡的精锐武器。

——联合国国际劳工组织Ninan吴

我是被小说的题目吸引来的——“第二份工作”——意味着比菜鸟多一些经验和小聪明，比老鸟少一些世故和大智慧。

如果说人生的第一份工作充斥着“被选择”的随机性和被动无奈，那么第二份工作往往决定了你最终将行驶在什么轨道上、有多大的发展和成为一个什么样的人。

——腾讯搜索联盟总监Kevin CC

做过程序员，做过运营，也做过市场；做过通信，做过互联网，也做过咨询……总结自己的职场十余年，如若重新选择，我也会像主人公一样坚定地从业开始。而书中经典的外企丛林生存108条，字字真切，句句经典，真不敢想象在现实中要经历多少磨难才能领悟到。对每个人，读书得来的还需要自己用时间去印证，选择在你，但真理永恒。

——IBM全球咨询事业部咨询顾问Leon段

多次也想自己动笔写些什么，但读了这部小说便放弃了，因为作者不止一次地说出了那些落在我心坎里的话，和我关于事业发展的一些Insights（见解）。即便现在的我已不再需要任何职场小说的辅助，但主人公的命运仍深深吸引了我，而形形色色的人物也颇有值得借鉴参考的地方。喜欢结尾处关于五百强的那句话，这也正是我想说的。

——汇丰银行经济研究部Steve Kong

《第2份工作（新版）》

作者简介

温言，本科毕业于北京大学，后就读于伦敦政治经济学院，获得硕士学位。曾先后供职于埃森哲咨询、IBM等全球500强企业。

《第2份工作（新版）》

书籍目录

序.....	1
1. 再好的老板，危机当前也一定会先跑路再想到你.....	1
2. 求职中搞促销，虽然好卖，却难卖个好价.....	4
3. 求职有一万种技巧，招聘有一万种准则——而所有的标准和原则都抵不过气场的相合.....	6
4. 只有在接受offer前，才有对薪水和级别提要求的权力.....	9
5. 外企也一样是等级森严的.....	13
6. 大事靠流程，小事靠面子.....	16
7. 在夹缝中求生存，一味妥协只能被踩死.....	20
8. 开始时没能跟着部门一起发展上去的人，以后也再难有机会了.....	23
9. 优点突出的人，往往缺点也突出.....	26
10. 有进展就该主动向老板汇报，不过仅限于自己的老板.....	29
11. 被别人踢着跑永远找不到解决办法.....	33
12. 一旦白纸黑字地落在纸头上，就没有回旋余地了.....	37
13. 往往弱小的部门，反而存在着强大的老板.....	40
14. 先对别人有利，才对自己有利.....	43
15. 今年花不掉的钱，明年就没了.....	47
16. 无论什么政策，总是能想出对策的.....	50
17. 人和人之间像镜子，你对别人怎么样别人也对你怎么样.....	52
18. 大家都看着好的男人未必适合嫁.....	55
19. 帮你不是为了助人为乐.....	58
20. 太顾脸面的人在大企业走不远.....	62
21. 没人规定灰姑娘就得是终身制的.....	64
22. 只会埋头干活的人，没法共商大事.....	67
23. 一个老给别人跑腿的人，即便乙方也不会尊重你.....	70
24. 小公司没效益，大公司没效率.....	73
25. 外企算福利，国企算机遇.....	75
26. 与其在幕后做一百件好事，不如在老板面前做一件露脸的事.....	77
27. 企业大了就要简单问题复杂化，只有这样做起事来才最安全.....	79
28. 给高层作汇报要先从结论开始，否则他们没耐性听；要用他们能理解的顺序说，否则他们会觉得你没逻辑.....	82
29. 如果不能先把重要的事做好，就会成天被紧急的事追着跑.....	85
30. 转向管理是技术人员的唯一出路.....	88
31. 很多时候，说比做更重要.....	91
32. 上面的脸色是下面态度的风向标.....	94
33. 玩笑也不是随便就开得的.....	97
34. 无论哪种竞争，到最后都会沦为体力的竞争.....	100
35. 反正也逃不掉的还不如主动承担，至少还能把没有价值的工作甩掉.....	103
36. 不参与决策过程，就只能做执行者，时间长了就会越来越低端.....	106
37. 作甲方的，最忌讳被乙方分成三六九等.....	109
38. 想成大事的人，都得能吃得了小亏.....	113
39. 外行领导内行，就得细节上尊重内行，整体上管理内行.....	116
40. 婚姻的成功率与男人付出的多少成正比.....	120
41. “失踪”也是一种解决问题的方式.....	123
42. 签字的本质就是“牵制”.....	126
43. 水平高低往往体现在对突发事件的处理上.....	129

《第2份工作（新版）》

- 44. 工作目标不是以个人能力为限，而是以老板满意为限.....132
- 45. 不要过度承诺，但要超值交付.....135
- 46. 基层管理对事不对人，高层管理对人不对事.....137
- 47. 发自己的光，也别吹熄别人的灯.....140
- 48. 不要按紧急程度、而要按照优先级程度来处理.....143
- 49. 口头表扬不落到笔头上就只是说说而已.....146
- 50. 若想以最快的速度融入一个公司，就要：抄袭，研究，学习，创新.....149
- 51. 知道的人不开口，自然有保守秘密的理由.....152
- 52. 即便是享受公司的正当福利，也会或多或少地占用别人的资源.....156
- 53. 自己不宣传自己，甭指望老板会主动挖掘你的闪光点.....159
- 54. 赞扬也是分三六九等的.....162
- 55. 职业女性就是要忠于职业，否则就要做好被职业抛弃的心理准备.....164
- 56. 不懂管理艺术的老板到头来只能孤军奋战.....168
- 57. 和对方谈条件的前提是，你开出的条件对方能给得出来.....171
- 58. 事事亲力亲为，对于员工是敬业，对于管理者是失败.....174
- 59. 性别不同本身就是一种优势.....177
- 60. 只有主流业务部门的人，才能获得最多的发展机会.....180
- 61. 双赢就是：我去了一块心病，你也得到了更好的发展.....183
- 62. 身处职场的人，对职场笑话总是百听不厌的.....186
- 63. 会打高尔夫的不一定是赢的那一个.....191
- 64. 直到你要走那一天，老板才会看到你的价值.....193
- 65. 别人对你的判断，要么来自你的直接老板，要么来自他们亲眼所见.....196
- 66. 细节！细节里有魔鬼！.....199
- 67. 施以小恩小惠，不如帮她搞定老板.....202
- 68. 远程恋爱的问题在于你们没有共同的生活基础，即便感情再深厚，也会渐渐失去共同的话题.....205
- 69. 管理下属就是要骑马，牵牛，赶猪，打狗.....208
- 70. 虾的大红之日，便是它的大悲之时.....211
- 71. 当对手让你越来越生气的时候，说明他更强大了.....213
- 72. 金字塔尖，不是单靠业绩和能力就能进去的.....215
- 73. 只有下属完成不了的任务才值得经理去做.....218
- 74. 大家都心知肚明的，往往不能落在书面上.....221
- 75. 老板的关注永远是形式大于内容，言辞多于行动.....224
- 76. 幸与不幸都是比较级，要有垫底和对照才感觉得到.....226
- 77. 小洞不补，就会大洞受苦.....229
- 78. “我支持你”就是：你干活，我支持.....233
- 79. 吵架也是一种沟通的方式，但不是唯一的方式.....235
- 80. 对你好，不等于你可以为所欲为.....239
- 81. 当男人遇见女人，从此只有纪念日，没有独立日.....242
- 82. 透支的基础是信用度，信用很重要，度也很重要.....245
- 83. 在大象间走钢丝的难度在于既要向前走，还不能被大象挤着.....248
- 84. 想等有时间再解决的问题，其结果是永远没有时间解决.....251
- 85. 不了解情况的时候，就少说多看.....253
- 86. 拍马屁就是要头脑灵活、立意新颖、感情真挚、态度诚恳.....255
- 87. 我和老板穿一样的牌子，让她穿什么.....258
- 88. 大公司作出的决定往往不是最优的选择，而是部门间彼此妥协的结果.....261
- 89. 看上去再万无一失的计划也总会有意外发生，
我们无从预测这些意外，却可以提前做好备案.....264
- 90. 发生意外，首先得能稳住自己，才能把损失降到最低.....267

《第2份工作（新版）》

- 91. 商场里的“利他”行为背后一定有“利己主义”的存在.....270
- 92. 对方没有其他选择的时候，就是讨价还价的最佳时机.....273
- 93. 机会要保密，方能最大化它的价值.....276
- 94. 单独和领导经历他最光辉的时刻，因为领导也需要有人印证他的辉煌.....279
- 95. 该表扬的没表扬，一定是事情起了变化.....283
- 96. 男人一旦对自己的价值有了再认识，就会重新界定他的价值观.....285
- 97. 一份工作并不能改变我们，它只是让我们更明白自己是什么人，什么在自己心中更重要.....288
- 98. 对待匿名信，与其息事宁人，不如把问题转嫁.....291
- 99. 和老板一起喝咖啡，喝什么不重要，说什么才重要.....294
- 100. 所谓惊喜就是你苦苦等的兔子来了，后面却跟着狼.....297
- 101. 有时候，遵守游戏规则远比赢得单子更重要.....300
- 102. 好领导会给你严肃的爱，但别以为那是真爱.....303
- 103. 证据不是最主要的，重要的是把适当的线索在适当的时间透露给适当的人.....306
- 104. 跳槽是解决不了问题的.....309
- 105. 变化就意味着机会，越是翻天覆地的变化就越是意味着大的机会.....312
- 106. 曾经势同水火的人，也不过是当时的环境所决定的.....315
- 107. 人生最重要的事情，是在适当时候开始为自己奋斗.....318
- 108. 五百强不是靠几个天才造就的，而是靠把数以万计的精英磨圆后变成平凡螺丝钉后，才确保商业机器的有效运转.....321
- 读者的话.....325

《第2份工作（新版）》

精彩短评

- 1、2016/7/2【26】温言写的职场小说。真实、犀利。一个女孩从职场小白逐渐成长的故事。值得一读再读。纸质排版真的不敢恭维。建议入手电子版。
- 2、第一本花人民币买的电子书，前600页已经在kindle和作者的博客上读完了，发现没有结尾，就这样付出了第一笔豆瓣阅读支出。虽然不在外企，这本书依然给上班族提供了另一种思维，受益匪浅。非常喜欢作者，在外交机构的工作经历也非常有趣，是非常具有可读性的众生相。
- 3、虽然没有身处外企，但是也从中学会很多职场道理
- 4、读了之后有种醍醐灌顶的感觉！才发现这么多年的工作中，总有分不清轻重缓急而导致费力不讨好的时候，非常感谢作者能将工作的技巧分析得这么透彻！
- 5、虽然时过境迁，也不在同一个环境里，意外的发现，还是有诸多的经验可供参考，还是有不错的视角可供借鉴，感谢温言，期待第三本书
- 6、我的第一份工作在国企做财经编辑，生活优哉游哉；第二份工作在私企做证券事务，生活鸡飞蛋打。不得不说这本书说出了很多职场的道理，力荐。
- 7、没有读完。看了一半实在没有兴趣看下去了，每一个故事都很简短，然后主人公也总是可以顺利度过。那些小标题道理并不适用于其他职业，让人没有读下去的欲望。其实我是作者的脑残粉，还是比较喜欢全力以赴那本。
- 8、觉得有些人的评论有些言过其实，小说的内容有些过于夸张化。适合职场人士作为一般枕边读物，有些人情世故观点可以借鉴。但是真要想靠着这本书混成个什么职场达人，即便读108遍也无用。
- 9、贴切，实用。
- 10、【纸质排版很差，买书的请慎重。】但书的内容很好，很好，真的很好！！只打三星都是因为那纸质和排版。不知道第一版的会不会好很多，原本这本书是打算买来收藏的，因为第一次是看电子书，当时完全欲罢不能。现在的想法是：我不想看到这本书，太丑了，真的。

《第2份工作（新版）》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com