

《马云和他的对手们》

图书基本信息

书名：《马云和他的对手们》

13位ISBN编号：9787115405549

出版时间：2015-11

作者：李强

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《马云和他的对手们》

内容概要

从创业到立业再到上市，十几年的发展历程，马云的商业生涯犹如一部精彩的商战剧。eBay、易趣、百度、腾讯、拍拍和财付通、微信和理财通、京东、反阿里巴巴联盟……一个又一个强劲的竞争对手，成就了阿里巴巴的辉煌，也成就了马云。

本书以中国移动互联网的发展为大背景，讲述了马云与对手们的博弈历程，既为读者总结了马云精彩的商战生涯，也是十几年来波澜壮阔的中国互联网发展史，更是阿里巴巴走向世界电商王座的史诗传记。最强的对手成就最强的自己，精彩的商战故事、实用的商战经验、卓越的商战智慧，读者必定会看到一个不一样的马云。

《马云和他的对手们》

作者简介

李强，社会观察家、财经观察家，曾服于多家500强企业，长期从事企业营销管理工作，有着丰富的企业管理和营销管理经验，对现代企业的经营发展有独到的见解和深入的研究。

书籍目录

第一章 登临王座的第一战

虽千万人吾往矣，不按常理出牌亿元“豪赌”，在万千嘲笑声中不顾一切地用“鸡蛋”去碰“石头”，是疯子，是狂人，还是自信使然？互联网江湖，又会留下怎样的传说？淘宝网的成功有什么必然之处？让我们一起回顾马云登临王座的第一战。

淘宝网：后知后觉的“豪赌” / 002

最强对手——eBay与易趣手拉手 / 005

我只要8000万用户中剩下的7500万 / 008

被封杀的日子 / 011

支付平台，你做不好我来做 / 013

花落谁家，2岁的淘宝与6岁的易趣 / 016

第二章 收购雅虎的“阴谋论”

企业收购的谈判桌上，历来都是没有硝烟的战场，争与夺、舍与得交相辉映。阿里巴巴收购雅虎堪称一场“世纪大战”，双方在谈判桌上来回博弈，有人说阿里巴巴收购雅虎是“阴谋论”，有人说这是“蛇吞象”的自杀式行为，也有人说这是在为雅虎“赎身”……那么，究竟个中有什么玄机，请看本章分解。

阿里巴巴“蛇吞象” / 020

雅巴联姻，马云险失控股权 / 023

是真收购，还是为“赎身” / 026

三种文化的艰难磨合 / 030

芭茨——一个不得不说的女人 / 033

第三章 搜索大战：淘宝与百度的如烟往事

搜索是互联网行业中极为重要的分支，已经成为同支付、销售、通信、网游、娱乐等并行的几大支柱之一。阿里巴巴作为支付和销售领域的霸主，在向其他领域渗透时，第一剑便刺向搜索，这就不可避免地与国内搜索龙头百度和国际搜索巨擘Google火并，巨人与巨人间的争雄，究竟鹿死谁手呢？

搜索“头狼”的威力 / 040

百度C2C与淘宝硝烟 / 044

阿里巴巴养“虎”不为患 / 047

“娇妻”挑战Google与百度 / 049

淘宝遭遇“十月围城” / 053

马云和李彦宏究竟谁“睡不着觉” / 057

将相和，一夜间“仇人”变“情人” / 060

第四章 财付通PK支付宝

当支付宝高高在上地享受天下唯我独尊的滋味时，另一个互联网巨头打造的一款产品悄悄地具备了向支付宝挑战的实力，这就是财付通。财付通可不是单打独斗的野孩子，而是有着优秀背景的高富帅，它的“老爹”是“企鹅”。眼见敌人兵临城下，马云必须迅速应对，他要怎么做？对决双方究竟谁比谁棋高一招呢？

另一匹绝世好“马” / 064

拍拍的后盾是人尽皆知的QQ / 066

QQ边聊边买，旺旺边买边说 / 068

横空杀出个财付通 / 071

支付宝与财付通，一对高科技武器的定位战 / 073

“大雨来袭，蚂蚁搬家” / 075

再怎么样，也“拍不死”淘宝 / 078

第五章 微信这张好牌

绝世好“马”不是一天练成的，总有其过人之处。马化腾在支付领域同马云的交锋尚在火热时，他又在自己擅长的通信领域内做起了文章，于是，微信诞生了。这是一款神奇的软件，马云称之为“好牌”。不过，看起来微信是通信软件，难以给阿里巴巴造成威胁，但马云锐眼识针，早已预料到微信的

强大能量，果然微信也能支付了，在其强大用户群的支撑下，微信的支付会给阿里巴巴、淘宝造成什么样的冲击？马云将以什么招数应战呢？

仅仅一年，对手突然增加了2.5亿个新用户 / 082

微信也能支付了 / 084

微信商城威胁到谁 / 087

安全性大比拼 / 090

当“余额宝”遇上“理财通” / 093

3Q大战，让马云轻松不少 / 096

第六章 “快的打车”与“滴滴打车”的“酣战”

忽然间，一场震惊世人的打车烧钱争客大战在两大互联网巨头的推动下越战越猛，你返5元，我返10元；你返10元，我返12元；你拿出10亿元，我比你拿出的更多……人们在惊声尖叫的同时，能做的就是——一边享受大佬返现的快乐，一边期待他们长久地“招”下去……但是，大佬终究是大佬，不会散尽家财只为拼，大战愈演愈烈之际，各自选择悄然熄火，战略合并。这是怎样的过程，从战况炽热到无声无息到战略合并，他们想做什么？

一场疯狂的烧钱“秀” / 104

“打车神器”背后的巨头魅影 / 108

“烧钱”背后的本质是移动支付之争 / 111

意料中的结局：战略合并 / 114

第七章 京东崛起 淘宝殒城

当一个对手从默默无闻到有人喜欢了，你是不是该注意他了；当一个对手从有人喜欢到被人追随了，你是不是要防备他了；当一个对手从被人追随到受人追捧了，你是不是要进攻他了；当一个对手从受人追捧到令人疯狂了，你想消灭他也做不到了。这是被对手逐渐超越、打败的过程。马云是聪明人，他不会允许对手疯狂起来，要在对手还未真正疯狂前，将其打压下去。淘宝与京东就经历了这样一场打压与反打压的鏖战，最终谁哭着撑到了最后？

对手靠“搬箱子”起家 / 120

京东挽救拍拍对抗淘宝 / 123

叫板“天猫” / 127

“扣率”之争，京东甩掉支付宝 / 131

“菜鸟物流”，挤进红海之争 / 135

反淘宝联盟发起“网络围攻” / 138

王树彤——挑战马云的女人 / 141

第八章 控制权的暗战

良禽择木而栖，贤臣择主而事。当良禽和贤臣随着主人功成名就后，一些人的感觉就变了，从辅助者变为搅局者，这时候领袖需要怎样做？受人滴水之恩，当涌泉相报。当提携你起来的恩公希望你能将涌泉报之于他时，你应该怎样做？让马云的实际行动告诉我们吧。

“十八罗汉”的过去和现在 / 146

“杀”卫哲，只是一场运动中迫降的风筝 / 150

“帝国”内幕：不为人知的政治体系及内幕冲突 / 154

马云的防线与控制线 / 157

支付宝“单飞”，马云背上“小偷”之名 / 160

马云同孙正义、杨致远的三方角力 / 164

“暗战”后牌照时代 / 168

第九章 “无卡”的银联动了谁的奶酪

“银行不改变，我们就来改变银行。”这是一句大多数人说出来都会被当成疯言疯语的话，而只有一个人说出来被当成了真话，这个人就是马云！他真的做到了。一款余额宝直接撬动了别人的奶酪箱。于是，对手也要行动了，而且一上来就是超级大动作，谁都知道这将是一场旷日持久的阵地争夺战。马云在战火的硝烟里会迷失还是越来越有方向感呢？

余额宝撬动了谁 / 174

一夜之间，“银联在线支付”排到了支付宝的前面 / 177

《马云和他的对手们》

全线争夺 / 180

第三方支付将洗牌 / 183

“现场购物、手机支付”不再只是猜想 / 185

阿里与云峰：利益冲突引担忧 / 189

第十章 亿元豪赌，零售的未来在线上还是线下

一个亿是什么概念？在某些人眼中，一个亿就是嘴巴上的一个赌约。他们不在乎输赢，一方面他们都是超级富翁，一个亿并不在话下；另一方面气势才是最重要的，就是他们都认为自己必将赢得赌注。赌约已定，赌注也已下好，只是赌局尚需时日。谁将赢得一个亿已经不受人关注了，而是这一个亿被谁拿走，决定了未来零售业的走向。你觉得赌约的两方谁会赢？马云还是王健林？

中国首富之争 / 194

“和平”是短暂的，“战争”才是常态 / 197

万达 + 百度 + 腾讯 = 反阿里巴巴联盟 / 199

以赌之名，全面“开战” / 202

万达阿里均上市，未来竞争格局走向如何 / 205

第十一章 终极猜想：马云能否笑傲美利坚

“吃着碗里的，看着锅里的”，这是一句民间谚语。它告诉我们什么呢？做人要有野心……当马云麾下的企业已经成功占领中国网上零售市场，扩张成了必然，于是，我们看到了阿里巴巴的火速并购，看到了海外淘宝大步流星地淘向海外。但强龙总是要受到地头蛇的阻挡，看起来一场更加艰苦的硬仗等待着马云，这条中国龙将如何应战？

客场“作战”，阻力重重 / 210

阿里巴巴并购提速 / 212

抢滩移动电商 / 215

扛起中国的打假问题 / 218

海外淘宝——淘向海外 / 221

阿里巴巴海外扩张：一场长期“硬战”待打 / 224

《马云和他的对手们》

精彩短评

1、其实说的都是那些很容易在网上找到的内容，只不过作者将其整理出来，避免了去网上东找西找的麻烦。当时图便宜买的，感觉还不错，想拿起来看或者放下都很容易，内容也很简单。

《马云和他的对手们》

精彩书评

1、其实对于BAT的成功，我一直有个困惑：是时势造英雄还是英雄造时势，对于马云来说，我更愿意相信后者。从最早的淘宝网，到后来的支付宝，再到其后的余额宝、快的打车，以至于最近的赴美上市IPO成功，不得不承认马云及他的团队们，颠覆了以往人们对于网络的认识。他们最大的成功并非是打造了阿里巴巴这个商业帝国，而是创造了一种全新的理念，并且通过策划，让这种理念成为一种习惯，这才是他们最大的成就！这种理念并不仅仅是足不出户、全球购物的便捷，也并非仅仅是一手机在手、天下我有的无忧，更不是单纯的让银行发生改变的魄力，而是对传统观念的颠覆能力，以及只要你敢想，现实就能实现的安徒生式童话。从此以往，不要轻易否定每一个看似疯癫不着边际的想法，因为有了成功的先例，谁也说不准未来的路，如何走？！可能性，才是那个决定一切的关键词。这才是我理解的，马云最大的贡献。（至于书，反正我是半天之内看完的，爱信不信）

《马云和他的对手们》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com