

# 《大商人》

## 图书基本信息

书名：《大商人》

13位ISBN编号：9787545910540

出版时间：2016-3-1

作者：傅国涌

页数：433

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《大商人》

## 内容概要

掀开历史的一层层帷幕，这些曾叱咤风云大半生的企业家们，给我们留下的是一个极富个性特征的传统。张謇创造的“南通模式”，造厂力求其快的“荣宗敬速度”，小鱼吃大鱼的“卢作孚神话”，“永久黄”的团队精神，穆藕初引入的科学管理法，刘鸿生用西方谚语概括的那些格言……这一切都是中国企业史上积累起来的宝贵经验，具有独特的价值和永久的魅力，是后世企业家值得珍视的遗产。

# 《大商人》

## 作者简介

傅国涌，历史学者，独立作家，1967年1月生于浙江乐清，现在杭州家中读书写作，主要关注百年中国言论史、知识分子命运史、近代中国社会转型和近代企业传统等。

## 书籍目录

前言 追寻企业家的本土传统 // 001

- 一、我的追寻之旅 // 001
- 二、近代企业家的五个来源 // 004
- 三、外在因素：制度的不可抗力 // 007
- 四、内部因素：企业家精神 // 012
- 五、重温企业家的本土传统 // 014

### 第一篇

“天地之大德曰生”

——张謇和大生集团

- 一、世界地图上的“唐家闸” // 003
- 二、“机枢之发动乎天地” // 008
- 三、大生成功的五大原因 // 010
- 四、大生元老和张三、张四兄弟 // 013
- 五、第一次大生股东会 // 015
- 六、江北“小上海” // 018
- 七、大生二厂、三厂和副厂 // 021
- 八、通海垦牧公司 // 025
- 九、“父教育”和“母实业” // 031
- 十、“得尺则尺，得寸则寸”：从立宪到共和 // 036
- 十一、“中国有力的实业家” // 039
- 十二、“张南通”名副其实 // 041
- 十三、“伶工学社”：五线谱上的毛笔和钢笔 // 046
- 十四、“南通模式”和王牌“千生” // 049
- 十五、黄金时代的消逝 // 053
- 十六、大生失败原因：“二无二差” // 057
- 十七、“一花一谢皆关心” // 061
- 十八、“即此粗完一生事” // 064

### 第二篇

谁创造了“中国实业上的敦刻尔克”？

——卢作孚和民生公司

- 一、宜昌大撤退 // 071
- 二、药王庙创世记 // 076
- 三、“卢作孚神话”：小鱼吃大鱼 // 079
- 四、大制度和小细节 // 083
- 五、“公司魂”：民生精神 // 088
- 六、朝会和《新世界》 // 093
- 七、影响和帮助卢作孚的人 // 097
- 八、“你的跟班比你穿得漂亮” // 101
- 九、没有私产的总经理 // 105
- 十、读书和看戏 // 108
- 十一、“我从来不想过官瘾” // 110
- 十二、“选卢作孚做行政院长吧” // 114
- 十三、“这东西不男不女” // 117
- 十四、“民生公司的股票交给国家” // 122

### 第三篇

书生之见VS发财之念

——范旭东和“永久黄”团体

- 一、久大精盐公司 // 132
- 二、军阀绑票勒索 // 137
- 三、永利碱厂 // 141
- 四、纯碱价格战：MBA教材的经典案例 // 146
- 五、“永利是高明的灯塔” // 150
- 六、“当了裤子也要办黄海” // 154
- 七、亚洲第一大厂 // 157
- 八、“新塘沽” // 163
- 九、“谁人肯向死前休” // 167
- 十、三条自我约束原则 // 171
- 十一、《海王万岁》 // 175
- 十二、社会的中流砥柱 // 179
- 十三、“三位一体”中的“李老太爷” // 184
- 十四、“三位一体”中的“国宝”侯德榜 // 187
- 十五、“投我以木瓜，报之以琼瑶” // 191
- 十六、搪瓷杯盛着塘沽海边的沙 // 194

## 第四篇

穆藕初：“手散黄金培国土”

- 一、外国人眼里的“中国第一人物” // 201
- 二、从德大、厚生到豫丰：“佩六国相印” // 206
- 三、纱布交易所：没有股份的理事长 // 209
- 四、世界不问你是何人，只问你能做何事 // 213
- 五、“手散黄金培国土” // 216
- 六、毕生最得意之教育事业：中华职业学校和位育小学 // 223
- 七、昆曲未成广陵散 // 226
- 八、倡斗黄头鸟 // 229
- 九、从政非志趣所在 // 233
- 十、“新兴商人派”代表 // 237
- 十一、不知自己是延安统战对象 // 242
- 十二、苏州城外“穆家坟” // 244

## 第五篇

“从一个变成两个、三个，越多越好”

——刘鸿生和他的企业集团

- 一：“O.S.的股票，如今不如草纸了！” // 251
- 二、“想利用口袋中的现钞做点事” // 254
- 三、“火柴大王” // 256
- 四、“象”、“马”、“龙”之争 // 264
- 五、“煤业大王” // 268
- 六、“我并没有让我所有的鸡蛋都放在一个篮子里” // 272
- 七、“企业大王” // 277
- 八、六个保镖和七只生鸡蛋 // 281
- 九、点金石：经营之道与用人之道 // 284
- 十、“在日常工作中发挥个人的才能” // 288
- 十一、“在上海我是大老板，到重庆变成小伙计了” // 291
- 十二、日落西山 // 296
- 十三、“我总希望把我的企业从一个变成两个、三个，越多越好。” // 300

## 第六篇

衣食上拥有半个中国

——荣氏兄弟和茂新、福新、申新集团

## 《大商人》

- 一、申新搁浅 // 309
  - 二、实业部乘人之危：“可怜大王几被一班小鬼扛到麦田里去” // 316
  - 三、四台石磨起家 // 320
  - 四、“面粉大王”：“兵船”走向世界 // 325
  - 五、“纺织大王”：“从衣食上讲，我拥有半个中国” // 328
  - 六、荣宗敬的四项原则 // 333
  - 七、雪上加霜：申新七厂拍卖风波 // 341
  - 八、落井下石：宋子文的如意算盘 // 344
  - 九、“劳工自治区”和“大无锡”之梦 // 346
  - 十、“爱国之心，未敢后人” // 351
  - 十一、“一生知己是梅花” // 354
  - 十二、“雄才创业”和“老成持守” // 358
  - 十三、办厂解决社会就业是积极慈善 // 362
  - 十四、“大迷”和“二迷” // 366
  - 十五、“有力量要贡献社会” // 370
  - 十六、三足鼎立 // 377
  - 十七、宁可牺牲个人保全事业 // 381
  - 十八、“我是事业家，不是资本家” // 385
- 主要参考文献 // 389
- 后记 // 400

# 《大商人》

## 精彩短评

1、这本书文笔不错，作者写的很用心，内容一般，看多了，会觉得科普文，不过换个角度看别人的思路很有意思，比如棉贵纱贱

# 《大商人》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)