

# 《洛克菲勒家族传奇》

## 图书基本信息

书名：《洛克菲勒家族传奇》

13位ISBN编号：9787213048913

10位ISBN编号：7213048910

出版时间：2012-6

出版社：浙江人民出版社

作者：秦晴

页数：210

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《洛克菲勒家族传奇》

## 前言

在商界，提起洛克菲勒家族的财富盛名，几乎是家喻户晓、妇孺皆知，这个家族在美国的地位举足轻重。在美国的16大石油公司中，有8家是洛克菲勒家族控股的，除了在石油领域占有一席之地，洛克菲勒家族还拥有美国百余家金融机构和数千家工业资本机构，并占据着美国证券以及军火贸易的半壁江山，甚至还涉足美国白宫事务。20世纪，“洛克菲勒”更是财富和权力的象征，其家族名下到底有多少财产，人们很难做出准确的估算，至少占有美国资产的1/5。尽管拥有巨额财产，但低调是洛克菲勒家族一贯的办事风格。美国前驻联合国大使理查德·霍尔布鲁克曾表示：“在美国历史上，再没有像洛克菲勒这样的家族了，他们十分低调，而且有着高度的责任感。令人吃惊的是，他们通过自己的不懈努力影响了那么多机构。”如今，漫步在纽约街头，无论是大通曼哈顿银行和洛克菲勒中心，还是现代艺术博物馆和洛克菲勒大学，都代表着洛克菲勒家族辉煌的过去和卓有成就的现在。洛克菲勒家族的创始人约翰·D·洛克菲勒并非多才多艺，但他异常精明且富有远见。约翰·D·洛克菲勒白手起家，凭借自己独有的手段和魄力，一步一步地缔造了庞大的石油帝国，垄断了美国80%以上的石油生意，成为世界上第一个财富超过10亿美元的大富翁。如果现在他还在世，他的身价约有2000亿美元。在慈善事业方面，约翰·D·洛克菲勒也令其他富豪望尘莫及。人们给予约翰·D·洛克菲勒毁誉参半的评价，有人认为他只不过是极具野心、唯利是图的企业家，也有人恭维他是个慷慨的慈善家。但不管怎样，作为美国历史上第一个10亿美元富翁，他创设了托拉斯企业制度，这在美国资本主义经济发展史上占有一席之地。洛克菲勒家族的第二代掌门人小洛克菲勒，不仅接管了家族的石油生意，同时还接管了家族的慈善事业。小洛克菲勒的王朝经营计划，通过他在慈善事业的虔诚努力来擦拭家族财富上的污渍，同时也洗去家族姓氏上的秽迹。小洛克菲勒的一生都在为捍卫家族头顶上的神圣光环而不遗余力，他思考的是如何把家族的财富捐献出去，而不是如何积聚更多的财富。洛克菲勒家族能有今天的名声，小洛克菲勒功不可没。当家族事业传承到第三代时，第三代人用他们独有的方式演绎了一个个的家族传奇。约翰三世勤勤恳恳，有强烈的责任感，作为家族中的慈善家，他把毕生精力都放在了解决一些社会问题上；纳尔逊拥有无数财富，却从未想过坐等成功，他曾经成功创下四次连任纽约州州长的惊人纪录，成为自罗斯福、杜鲁门和艾森豪威尔以来最受瞩目的一位政治家；劳伦斯创办了世界风险投资的先河，使洛克菲勒家族的事业由石油扩展到金融等行业，也把家族财富成功翻了数倍；温斯洛普作为一个“离经叛道”者，一直在追求他想要的生活；戴维接触了全世界最有影响力的经济学家、最有权势的家族，参与了众多改变世界格局的重要访问。虽然洛克菲勒家族的第三代人不像前两代人那样中规中矩，但他们同样提高了家族的威望，扩大了家族的影响力。第三代人不仅继承了家族财富，也传播了他们的价值观，这是他们真正的成就所在。当洛克菲勒家族第三代人谢幕后，第四代人闪亮登场。他们有着强烈的叛逆精神，想远离家族的光环笼罩。在摆脱家族影响的道路上，有甘愿居住在车厢里的马里恩，有英年早逝的迈克尔，还有敢于娶平民女子的史蒂文……最终，第四代人无论经历了多少精神方面的煎熬，但他们最终还是回归到家族中，回到了百老汇大街26号，开始为家族事业呕心沥血。正如洛克菲勒家族第三代成员的朋友亨利·基辛格所说：“有时，会出现反抗上一代人的情况，但这种反抗一直是更为进步或更为自由的。”经历一个多世纪，洛克菲勒家族之所以现在仍在续写着辉煌的家族史，就是因为洛克菲勒家族的后代们没有整天躲在房间里计划着如何守住他们的财富，而是积极参与文化、卫生与慈善事业，并将大量的资金用来筹建各种公共设施，让整个社会分享他们的财富。洛克菲勒家族的发展史不但是美国历史的缩影，更影响着世界各地的人们。

# 《洛克菲勒家族传奇》

## 内容概要

《洛克菲勒家族传奇》由秦晴编著，洛克菲勒家族的庞大财富家喻户晓，在美国占有举足轻重的地位。这个家族已有150多年的历史，繁盛六代，依然独“富”天下，不但涉足商界，留下了众多令人津津乐道的商业故事，在政界也颇具影响力，同时还热衷于慈善事业，名声远扬。

《洛克菲勒家族传奇》讲述了洛克菲勒家族前四代人的事业与生活，告诉读者一个普通人是如何成为石油大王的，一个家族又是如何代代相传、经久不衰的。

## 书籍目录

### 第一章 一代商业巨子的诞生

1. 梦想拥有10万美元的少年
2. 性格怪异的学生
3. 招摇撞骗的父亲
4. 虔诚的浸信会教徒
5. 坚持一生的簿记

### 第二章 初露头角

1. 年轻的簿记员
2. 18岁的企业合伙人
3. 战争之财
4. 掌握信息是打胜仗的基础和前提
5. 结识挚友

### 第三章 不走寻常路

1. 打先锋的赚不到钱
2. 涉足炼油业
3. 与合伙人分道扬镳
4. 借钱的艺术
5. 最难认识的是自己
6. 婚姻是最重要的投资

### 第四章 商海洗礼

1. 标准石油公司的建立
2. 低价倾销是最致命的武器
3. 为外部扩张做准备
4. 理所当然拿回扣
5. 打不倒的约翰
6. 剪掉多余的枝叶
7. 约翰·D·阿奇博尔德

### 第五章 油田的骚动

1. 萨拉托加密谈
2. 击败倒戈者
3. 油管大战
4. 成立建设性联盟
5. 令人尊敬的领导者
6. 人才济济的团队

### 第六章 独具慧眼

1. 统一混乱的市场
2. 风险与利益共存
3. 创造多种选择的机会
4. 不走被踩烂的成功之路
5. 投资金融业

### 第七章 管理无小事

1. 每个数据都隐含着重要的信息
2. 不能忽视任何一个细节
3. 坐收渔利很简单
4. 经商需要保守秘密
5. 对不听话的人绝不手软

### 第八章 与反托拉斯者的斗争

# 《洛克菲勒家族传奇》

1. 责难四起
2. 转移战场
3. 精神不会被瓦解
4. 从巨额罚款到宣判无罪
5. 高手对决
6. 托拉斯被解散

## 第九章 最大的慈善家

1. 慈善意味着造福人类
2. 不恰当的资助是一种错误的帮助
3. 不在相同的领域进行重复建设
4. 洛克菲勒家族与中国的渊源
5. 成立普通教育委员会

## 第十章 与众不同的继承人

1. 家中唯一的男孩
2. 布朗学院的生活
3. 成为百老汇大街26号的一员
4. 在宗教中寻找精神慰藉
5. 走进婚姻的殿堂
6. 与摩根交锋
7. 辞去众多职务
8. 特殊大陪审团的主席
9. 微妙的父子关系

## 第十一章 科罗拉多大罢工

1. 科罗拉多事件的导火索
2. 公司股东的身份
3. 两个关键人物的出现
4. 痛苦的听证会
5. 改革劳资关系的先锋

## 第十二章 迎接新时代

1. 重塑洛克菲勒家族风格
2. 首战告捷
3. 跟着潮流才能走在别人前面
4. 在委内瑞拉找到富矿
5. 与斯图尔特的较量

## 第十三章 建设洛克菲勒中心

1. 阴差阳错的建设计划
2. 点燃一盏希望之灯
3. 捧起瞩目的胜利果实

## 第十四章 第一继承人

1. 肩负教育重任
2. 家族的代表人物
3. 慈善事业的接班人
4. 美日文化大使
5. 为计划生育服务
6. 美国的“亚洲先生”
7. 建立高雅的艺术圣殿
8. 设立青年特别工作组

## 第十五章 通往白宫的坎坷路

1. 7岁时梦想当总统

# 《洛克菲勒家族传奇》

2. 让家族权力发挥作用
3. 点燃对拉丁美洲的兴趣
4. 第一次政治生涯
5. 再次递交辞呈
6. 政治不需要锋芒毕露
7. 家园是最好的疗伤地
8. 离婚、丧子与再婚
9. 梦想的火焰依然在燃烧
10. 尽力了就不再有遗憾

## 第十六章 精明的冒险家

1. 与众不同的人
2. 在家族之外寻找机会
3. 投资航空业
4. 赚大钱，赔小钱
5. 科学地利用和保护资源
6. 环境保护是利己利人的事业
7. 保护环境与赚取利润兼顾

## 第十七章 富有的流浪汉

1. 家族中的非家族成员
2. 纸醉金迷的的大学生活
3. 洛克菲勒家的第一位石油工人
4. 险些丧命的军旅生涯
5. 新生活的起始地——阿肯色
6. 农场主摇身变州长

## 第十八章 以洛克菲勒家族为豪

1. 青少年生活
2. 改革高手
3. 企业界的政治家
4. 银行家也爱艺术
5. 拯救家族的标志

## 第十九章 洛克菲勒家族第四代

1. 波坎蒂科的四个大家庭
2. 洛克菲勒家的弗吉尼亚人
3. 从没想过做另一种人
4. 千万信托基金的拥有者以车厢为家
5. 早早地进入继承人的角色
6. 为寻找自我而失去生命
7. 家族中稳定的影响力
8. 倦鸟归巢

## 参考书目

# 《洛克菲勒家族传奇》

## 章节摘录

1937年5月27日，天空有些阴沉，下着淅淅沥沥的小雨。就在这一天，标准石油公司的所有店铺停止工作5分钟，以此来缅怀石油大王约翰·D·洛克菲勒。人们对约翰·D·洛克菲勒了解更多的是他如何创造了石油王国，如何敛聚了巨额财富，但对他的童年及生活环境却知之甚少。如果人们了解了约翰·D·洛克菲勒的童年，了解了他的性格及其成长的那个时代，就会理解为什么约翰·D·洛克菲勒能成为财富神话的缔造者，并影响着洛克菲勒家族几代人。虽说英雄莫问出处，但我们还应该了解一下约翰·D·洛克菲勒的出身。约翰·D·洛克菲勒作为平民英雄的代表，这一点对于那些渴望成为商界精英的普通人来说至关重要。1839年7月8日，在美国纽约一个偏僻的小镇——里奇福德，一个男孩响亮的啼哭声打破了旷野的寂静。当时谁都没有想到，这个平凡的小男孩，竟是后来大名鼎鼎的石油大王。约翰·D·洛克菲勒小时候的家境可以用“贫穷”两个字来形容，他和弟弟妹妹的衣服都是破旧的。在寒冷的冬天，一家人睡在一间连泥墙都没有的木板房里，只能靠与厨房相连的烟囱取暖。雪花和寒风从木板的缝隙直接灌进屋里，一家人常常在夜里被瑟瑟的寒风冻醒，但他们并没有因贫穷而哀怨，而是对美好生活充满向往。每天天刚蒙蒙亮，约翰·D·洛克菲勒就要早早起床挤牛奶，吃过早饭后，他要光着脚走几英里路去上学，这就是约翰·D·洛克菲勒的童年，除了贫穷，似乎没有任何乐趣可言。贫穷能够锻炼人的意志，童年时家庭的贫穷，让约翰·D·洛克菲勒在饱受生活的蹂躏后仍屹立不倒，最后成为铁骨铮铮的英雄。约翰·D·洛克菲勒在父亲不在家的日子里变得愈加坚强，他所肩负的责任使他习惯于沉重的工作负担。他在代替父亲养家、严格地控制日常开销的同时，学会了如何巧妙地赚钱。孩提时代的约翰·D·洛克菲勒按磅买进糖果，然后将糖果分成几份零售给兄弟姐妹，从中赚取利润。约翰·D·洛克菲勒7岁那年，一次在树林中玩耍时，无意间发现了一个火鸡窝。他想，如果把小火鸡养大后卖出去，一定能赚不少钱。于是，约翰·D·洛克菲勒每天都到树林中看望小火鸡。一次，他趁母鸡离开窝巢的间隙，飞快地抱走了小火鸡，回家后他把小火鸡放在自己的房间里饲养。到了感恩节，小火鸡已经长成了又肥又大的大火鸡，约翰·D·洛克菲勒就把火鸡装在篮子里，拿到附近的农家去推销。农妇们看到约翰·D·洛克菲勒的火鸡又大又便宜，都争相购买。火鸡卖掉了，约翰·D·洛克菲勒把赚到的钱放进了自己的储蓄罐里。有一次，他帮当地的一个农夫挖了三天土豆，工资是每天37.5美分。此后不久，他把赚到的钱以7%的利息借给另一个农夫，到年底，他在不用付出任何劳动的情况下净赚了3.5美元。也许约翰·D·洛克菲勒赚钱的意识是与生俱来的，这两件事情让约翰·D·洛克菲勒意识到，一定要让金钱成为他的奴隶，而不能让自己成为金钱的奴隶。约翰·D·洛克菲勒曾说过：“每个人都应该花时间让自己富裕起来。当然，有些东西确实比金钱更有价值。当我们看到一座落满秋叶的坟墓时，不免感到一种难以言喻的悲伤，因为我知道有些东西的确比金钱崇高。尤其是那些受过苦难的人更能深深地体会到，有些东西比黄金更尊贵、更神圣。然而，有常识的人都知道，那些东西没有一样不是用金钱来大幅提升的。金钱不一定是万能的，但很多事情是离不开金钱的。”约翰·D·洛克菲勒一向对创业赚钱的本领充满自信，他说：“即使把我一文不名地丢在沙漠中，只要有一行驼队经过，我就可以重建整个王朝。”1853年，约翰·D·洛克菲勒和全家人坐上了西行的列车，最终在克利夫兰安顿下来，克利夫兰成为约翰·D·洛克菲勒的发迹之地。当时的克利夫兰只有3万人口，是一座让所有对商业感兴趣的年轻人热血沸腾的新兴城市。它是连接美国中西部的商业枢纽，城里到处可以看到来自宾夕法尼亚和西弗吉尼亚的煤，来自苏必利尔湖区的铁矿石，来自密歇根的盐以及来自大平原各州的谷物。码头上的商品交易市场异常繁荣，看到商人们讨价还价的情景，约翰·D·洛克菲勒感到非常有趣。每天放学，他都会到码头上闲逛一会儿，他希望有一天自己能成为码头上的商人。有一次，约翰·D·洛克菲勒的同学问他长大后想干什么，约翰·D·洛克菲勒毫不犹豫地回答：“我要成为一个有10万美元的人，我一定会做到的。”这就是约翰·D·洛克菲勒14岁时的梦想，不仅要有钱，而且要有10万美元。在当时，10万美元对一个穷孩子来说就是天文数字，但约翰·D·洛克菲勒却坚信自己能够实现梦想。也许正因为有这样一个发财梦，他不仅拥有了10万美元，而且还成为美国第一位10亿美元的拥有者。 P1-3

# 《洛克菲勒家族传奇》

## 编辑推荐

从穷小子到世界第一位亿万富翁，开创了无可超越的石油帝国，建立了影响美国乃至世界的第一家族！如何建立一个强势家族？如何破解“富不过三代”的魔咒？如何同时在财富、权力和慈善之间游刃有余？……《洛克菲勒家族传奇》(作者泰晴)解密世界最强家族——洛克菲勒的不垮基因！



# 《洛克菲勒家族传奇》

## 精彩短评

- 1、传奇就是传奇，无需多说。。。
- 2、让我更加认清了自己需要的东西
- 3、洛克菲勒家族传奇 告诉富家子弟如何能让富贵传承
- 4、帮朋友买的，说好书！
- 5、石油垄断发家

# 《洛克菲勒家族传奇》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)