

《小本创业赚大钱大全集》

图书基本信息

书名：《小本创业赚大钱大全集》

13位ISBN编号：9787542937711

10位ISBN编号：7542937715

出版社：薄志红 立信会计出版社 (2013-03出版)

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《小本创业赚大钱大全集》

前言

这是一个最好的年代，财富的浪潮汹涌澎湃，社会和时代为每个人实现梦想、创造财富敞开了大门，提供了平台。在一个充满无限机遇的年代，拥有财富、追求高品质的生活是大多数人心中挥之不去的情结。创业，是获取财富的必要手段和途径，而对于大多数渴望创业的人来说，手头只有少量的有限资金，有的人甚至没有资金，要想在一开始就创办有一定规模的公司或企业，逐鹿市场，不过是一种奢求和不切实际的梦想，只能对着广阔的市场徒生感慨，望而止步。于是，小本创业进入了人们的视野，小本创业成了多数创业者的选择和钟爱。小本创业，是指没有资金或只有少量资金的人们进行创业的行为。小本创业虽具有投资少、见效快的特点，但这并不代表小本创业一定会轻而易举地获得成功，同样也会面临各种风险。那么，小本创业究竟有多大的胜算？是否资金投入少回报也小？能否从市场中淘出金子？怎样才能规避风险提高成功率呢？知识改变命运，创业照亮人生。学习和汲取成功的创业经验和技巧，可以让自己在创业过程中少走弯路，减少盲目性，更快实现目标。本书是一本专为中国小本创业者量身定制的创业宝典和实战教科书。笔者是名金融界资深人士和理财行业的专家，在自己多年的从业生涯和工作业余时间中，接触到了大量的小本创业者，调研了大量的小本创业信息和资料，对小本创业有切身的体会和独到的认识，在广采博集、旁征博引的基础上，精心著述成本书，将自己的心得和见解全盘奉献出来与广大创业者分享。全书共分三大部分。第一部分为“小本创业之开店规划”，从开店的前期策划到市场定位分析，从店铺选址到进货技巧，从商品经营策略到后期促销管理，由浅入深、循序渐进地为小本创业者进行了全程指导；第二部分“小本创业实战案例之行业特色”，通过小本创业者的亲身经历现身说法，阐述了如何从市场中寻找空白和缝隙，选择适合自己的行业创业，以及创业后如何采取措施和方案保证创业成功，打拼出一片财富天地，顺利踏上创业之路；第三部分“小本创业实战案例之思维创意”，结合各行各业小本创业者的经典案例，强调了“思路即财路，创意即财富”这一重要观点，启发小本创业者要想在竞争中立于不败，就要开动大脑。打破常规，独辟蹊径，修炼敏锐的市场洞察力，以奇思妙想代替墨守成规，用好点子新创意从市场挖掘源源不断的财富。全书内容翔实丰富，案例真实生动，从不同的角度、不同的层次解读了如何把小生意做大的成功方式，全面展示了中国本土小本创业的创业理念、商业精髓、经营谋略、财富智慧，科学性、指导性、实用性、操作性兼备，既有成功者的宝贵经验。又有失败者的探索心得。通读本书，将使你开阔眼界，拓宽思路，突破误区，增强信念，在创业道路上顺利前行。“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。”小本创业，风头正劲，势头正旺。不要为自己没有背景、没有学历、没有资本而感叹，也不要抱怨命运的不公、机遇的不平。白手起家。小资本赚取大财富并非神话。世界上那些雄踞财富金字塔顶端的富豪们，他们也曾身无分文，也曾名不见经传，也曾备受挫折的折磨，也曾饱尝失败痛苦。但是他们历经磨难不改初衷，始终保持一颗炽热的跳动的心，不甘平庸，为自己的理想奋力拼搏，最终从昔日的穷小子一跃成为亿万富翁，成为叱咤风云的商界人物。他们的经历和财富不可复制，但是他们的意志和精神却可以借鉴。小本创业，花最少的钱，创自己的业，办最多的事，赚更多的钱。开启自己的大脑，把握市场的脉搏，找准创业的支点，运用创富的秘诀，挥动财富的魔杖，创造个人的财富奇迹。祝每一位小本创业者成功登顶！薄志红

《小本创业赚大钱大全集》

作者简介

薄志红，70年代生人，现供职于一家国有上市银行，为多家杂志社特约、专栏撰稿人，资深实战派理财专家，市钱币收藏协会理事。十几年来，在《人民日报》《光明日报》《经济参考报》《金融时报》《证券日报》《中国证券报》《中国保险报》《上海证券报》《房地产时报》《金融博览》《金融经济》《时代金融》《卓越理财》等高级别、知名报刊杂志上发表理财文章千余篇，理财建议实用性、操作性强，深受读者喜爱。

《小本创业赚大钱大全集》

书籍目录

序篇揣着信念上路，迈出坚实的第一步钱不多一样可以创业小本创业者需具备六种素质小本创业需要具备四个条件小本创业应走出八大错误思想怪圈小本创业筹集资金需做到五个“一些”第一部分小本创业之开店规划——这样开店最赚钱第1章 深挖国饮商机，从大众茶经济中掘取真金开一家精品茶叶专卖店开一家情趣茶庄开一家休闲茶餐厅开一家风情茶坊开一家高雅茶艺馆开一家时尚珍珠奶茶铺开一家音乐休闲茶座厅开一家多功能休闲茶楼开一家“彩票迷”茶园第2章 女人的钱最容易赚，从女性钱包中“掏”钱开一家纺织自助坊开一家手工绣品店开一家布艺精品店开一家女性内衣专卖店开一家新型首饰加工店开一家时尚饰品自助店第3章 爱美之心人皆有之，从美容天地中发掘商机开一家香薰美容产品店开一家男士健康美容会馆开一家全身美容沙龙店开一家时尚美甲店开一家水晶美牙屋第4章 巧手工打造黄金场，从时尚手工DIY商品中赢利开一家DIY巧克力屋开一家情侣DrY印像店开一家DIY电绣精品店开一家DIY蜡烛香薰店开一家时尚DIY家具店开一家DIT银饰制作店第5章 健康风暴全面来袭，从健康服务经济中深掺财富开一家“自助式蒸足室”开一家健康枕头专卖店开一个健康体内洗澡店开一家特色健康“活水”提供店开一家专业颈部肩部按摩店第6章 膳食财源滔滔不绝，从饮食经济中广开财源开一家健康补充果蔬汁店开一家“黑色”饮食店开一家果蔬酪营养作坊开一家营养健康早餐配送店开一家野生保健品健康服务店第7章 炎炎仲夏日，赚钱好时节，从“高温”中炼出金子开一家特色粥铺店开一家刨冰饮品店开一家鲜榨冰镇果汁屋开一家竹制特色凉席店开一家个性T恤印制店开一家夏季家电维修店第8章 天赐赚钱良机，从春节经济中赚得盆满钵溢开一家“中国结”专卖店开一家春节礼品寄售店开一家专业礼品包装店开一家解酒服务店第9章 小玩具蕴藏大财富，从特色玩具中快乐创富开一家幽默玩具专营店开一家魔术玩具专营店开一家时尚拼图玩具专营店开一家动漫玩具专营店开一家成人玩具专营店第10章 巧借宠物下金蛋，从宠物服务经济中请来财神开一家宠物救护中心开一家宠物竞技中心开一家宠物俱乐部开一家宠物培训中心开一家宠物用品专卖中心第11章 姹紫嫣红“钱”程似锦，从“花花世界”中生财开一家保健花卉盆景中心开一家花卉果蔬护理服务中心开一家花卉植物食品出售中心开一家花卉植物专业养护中心开一家花卉植物养护扦插培训中心第12章 东翻西补变废为宝，从废弃物品中翻出新玩意开一家旧毛衣翻新店开一家电脑清洁翻新维修店开一家儿童用品翻新出售店开一家铅酸蓄电池翻新店开一家旧木家具翻新改制店第13章 物以“旧”为贵，从古旧物品中寻找致富秘方开一家古董专售店开一家旧报纸专售店开一家旧书刊专售店开一家古旧家具寄售、出售店第14章 开店无定式，店铺可流动，流动服务随时随地赚钱开一辆流动车卖快餐开一辆流动车维修服务开一辆流动车销售爆米花开一辆流动车卖花卉盆景开一家民工流动影院第二部分小本创业实战之行业特色——瞄准财富支点，小资本撬起大金砖第1章 条条大路通罗马，无本一样创财富拼车“拼”出了一片财富蓝图专职空巢管家轻松赚了20多万专业砍价“砍”出一方新“钱”地吹口哨把自己“吹”成了小富婆搜集名片卖，让她顺利当上了小老板第2章 独具慧眼识商机，用心打拼财路宽修理“坏”玩具意外“修”来新财源办音乐理疗服务室让音乐生出了金子开证书装裱修复店，月入5000元一位下岗女工的“新婚保姆”梦冷门“左撇子用品店”大行其道大学毕业生代人发短信萌发创业灵感第3章 女人顶起半边天，女性世界蛋糕大下岗夫妻开“月子汤”店红透一方天女大学生当专职催乳师改变了人生开孕妇内裤专卖店让她快乐做富姐自办丰胸食府女孩终于圆了老板梦80后女孩绘人体广告成就百万身家为孕妇洗头“洗”出了大生意第4章 满目青山夕照红，银发一族有金淘夕阳红老年关照屋越办越红火老人开水房，一举两得皆大欢喜老年手机专营服务店大受欢迎助老游服务中介社前景广阔第5章 天下处处皆餐馆，特色经营声名扬偏方煮制肉骨头煮出了大名堂三高招让老百姓火锅店名声大振“留余味”引得顾客流连忘返免费厕所赚得顾客人酒楼特色粗粮变身风味小吃门庭若市第6章 瓜子市场强手多，妙棋突围成产业潜伏市场调研获取对手第一手情报抓住对手软肋调整策略全面大出击加大推广力度扩大战果巩固现市场第三部分小本创业实战之思路创意——思路决定财路，创意点亮人生第1章 勿为小利而不为，舍弃小利得大利一分都不赚，亏本卖啤酒赢得大回报低价卖鸡蛋，小超市生意赚得乐翻天亏本甩新货，“大傻帽”坐收丰厚利润赠送护发素，生意芝麻开花节节高巧借新规矩，明亏暗补扩大盈利空间免费把气打，“打”出小店人气旺生意旺能赔才能赚，包满意快餐店名不虚传第2章 念好独家生意经，思路一变财路宽烧鸡编上号，“编”出一流烧鸡店水涨船自高，价格涨利润也跟着涨巧妙卖烧鹅，开辟利润新增长点整鱼切块卖，化整为零供不应求以少可胜多，小超市转眼长成大超市三角经营法，药店巧布局创造商界奇迹两店二合一，优势互补小店咸鱼大翻身请来“土地爷”，小老板一年狂赚1000万一台电风扇，送香四方街招来八方客第3章 创意是棵摇钱树，

《小本创业赚大钱大全集》

鲜招促销赚遍天逗趣顺口溜，吃出好心情吃出好生意购物60分，零利促销生意旺旺旺分期将折打，购买波浪一波接一波广告多娇媚，引无数顾客竟“折腰”火腿搭牛奶，小商品挺进大卖场赠品三件套，小实惠换来了大实惠买一再送二，巧立名目妙卖关子巧赚钱有奖卖水果，小奖品带活生意立大功进店先脱鞋，绝招出手鞋店绝处逢生第4章 生意万变不离宗，诚信经商走四方本本分分做人，实实在在卖菜质量就是信誉，信誉就是财富送“风”又送茶，凝聚人心汇聚财细心服务，猪肉摊前门庭若市待客一冷一热，瓷砖生意一冷一热诚信不诚信，两兔肉店生意两重天海带同样一分二，败絮难敌金玉免费送培训，人气聚财气人缘变财源把顾客当上帝，诚意造就好生意细节藏财富，添取之间见经营品质不吞“整鸡”，小公司资产飙升千万元

章节摘录

很多人认为想要创业必须要有钱，这一点不假，不会有空中取水，不用自己投入一分钱就能够赚到钱的好事。但钱的多少并不代表自己能不能实现自己的成功创业梦想。因为钱多可以进行大的创业，而钱少则可以进行小的创业。也许有人会说，钱不多创业成功会有一定的难度。那做什么事一开始没有难度呢？就是普通的吃饭拿筷子，一开始谁都是拿不好拿不稳，最后拿的次数多了。吃的饭多了。也就自然拿好了拿稳了。小本创业也一样，自己资金比较少，就好比拿筷子，可以慢慢来，只要做法对路，选准了行业，有耐心，又用心。在一定程度上熟悉了，便慢慢就顺手了。当然，如果创业者想要让自己的小本创业在一定程度上变得相对容易一些，那最好就不要去选择自己比较生疏的行业，而应选择那些自己比较熟悉和在行的行业。本来你是会养鸡，你却想要卖手机，这完全是两种不同的东西，两个不同的行业，养起鸡来可能你就会得心应手，把养鸡事业越做越大，而手机毕竟是有科技含量的新玩艺，即使去卖，也要懂得自己所卖的任何一款手机有哪些功能，养鸡的技术是没法派上用场的。手机如何去使用，如果自己都不懂，顾客会信任你，买你的手机吗？最终的结果会可想而知。一个字：“不”。当然，笔者在这里比喻的并不一定确切，但可以说明一个道理：隔行如隔山！钱不多一样可以创业，但选择熟悉的行业创业，成功的几率则会更高。小本可以创业。但并不代表每个人都适合去进行小本创业。一般来说，即使是小本创业。创业者也需要具备一定的素质。那小本创业者需要具备哪些素质呢？主要有六个方面：素质之一：有胆有识。不墨守成规。创业者，即使是小本创业者也要有胆有识，不墨守成规，才会有成功创业的可能。如果做事缩手缩脚、胆小怕事。即使你创业了又能怎样？新鲜事物不敢接受，有的只是老套做法，那只有喝两北风了。素质之二：处变不惊。有非常强的承受能力。即使是做小本创业，创业者也不可能只赚不赔，除非他做的是无“本”取“利”的生意。但有这样的好事吗？所以，即使是小本创业者也必须要有良好的心理素质，需要有处变不惊的大将风度和毫不气馁的顽强斗志。在小本赚大钱时不能欣喜若狂，而在赔钱时也不能一蹶不振，无法承受挫折。做生意遇到挫折是难免的，可能挺一挺就会过去。如果连这点承受能力都没有，那又谈何创业？素质之三：精力旺盛。对待创业有浓厚兴趣。旺盛的精力是创业者创业能否顺利进行的关键，对待创业有浓厚的兴趣，并能把十二分的精力都投进去的创业者，肯定比对待创业松松垮垮、无精打采的创业者强百倍。小本创业者如果无法把热情投入创业中，即使在创业过程中有人想要帮忙，他们也同样不会去认真对待。帮忙的人同样也会没有热情，会以敷衍了事的态度而待之。素质之四：独当一面，有处理各种事务的能力。即使是进行小本创业，在整个过程中创业者也都需要独立去处理不少“事务”，这就要求创业者必须能独当一面，只有创业者有这样的能力，才会非常顺利地渡过各种“难关”。一个棘手的问题，创业者如果不能很好地妥善解决，就可能让自己打下的“江山”瞬间崩塌。这样的素质，即使是小本创业者也必须要具备。素质之五：善于结交。懂得和更多人交朋友。俗话说：“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮”，所以即使是小本创业者也要善于结交朋友，懂得和更多的人交朋友。多一个朋友，就等于在创业的过程中多一条路。多一个帮手。当然，在交朋友的时候，小本创业者需要擦亮眼睛，善于交那些讲诚信、懂回报的朋友，对那些只看见利益、缺乏诚信的所谓“朋友”，要学会及时远离他们。你的真心实意可能会换到这类“朋友”的狼心狗肺，不帮你不说，在熟悉你的生意后，甚至给你拆台。素质之六：警觉性强，有规避风险的能力。创业做生意会有风险存在，有来自市场的，有来自商品的，有来自人的，等等，因此。即使是小本创业者也必须要有较强的警惕性，知道如何去规避这些风险。如果创业者有较强的危机意识，能够在遇到风险时懂得及时去化解风险和危机，才会让自己在创业路上荆棘变坦途。想要成功创业，即使是小本创业，也必须要具备一定的条件，否则，成功创业的把握就不大，甚至即使创业了，最终也会以失败而告终。那小本创业前需要具备哪些条件呢？条件之一：需要有非常明确的创业方向。对于小本成功创业，首先创业者必须要有明确的方向，知道自己该选择什么行业去实现自己的创业梦想。在选择行业时，不能飘忽不定，今天选这个，明天选那个，这是完全不行的。一般来说，创业者比较熟悉的行业是自己最佳的选择。比如说自己熟悉建材业或是小家电业等行业，这样自己介入后相对就容易上手。当然。选择了自己熟悉的行业创业，对于需要投资多少、规模有多大，创业者也必须心中有数。条件之二：必须及时把握市场变化脉搏。想要成功创业，就必须紧跟市场，必须把握好市场变化的脉搏。现在的市场经营，变化比较快。就比如旱冰鞋、呼啦圈，都曾有过辉煌，都曾一时风靡过中国，但很快就成为昨日黄花，一阵风过去，趋于正常。如果创业者选择了在这类产品上掘金，没有很好地把握市场变动脉搏，进行开店创业并大量进货，势必就会造成货物严重

《小本创业赚大钱大全集》

积压，最终让自己赔得一塌糊涂。 P2-5

《小本创业赚大钱大全集》

编辑推荐

这是一个最好的年代，财富的浪潮汹涌澎湃，社会和时代为每个人实现梦想、创造财富敞开了大门，提供了平台。在一个充满无限机遇的年代，拥有财富、追求高品质的生活是大多数人心中挥之不去的情结。《小本创业赚大钱大全集》(作者薄志红)内容翔实丰富，案例真实生动，从不同的角度、不同的层次解读了如何把小生意做大的成功方式，全面展示了中国本土小本创业的创业理念、商业精髓、经营谋略、财富智慧，科学性、指导性、实用性、操作性兼备，既有成功者的宝贵经验。又有失败者的探索心得。通读本书，将使你开阔眼界，拓宽思路，突破误区，增强信念，在创业道路上顺利前行。

《小本创业赚大钱大全集》

精彩短评

- 1、这是一本不可多得的小本创业书，内容丰富，既有开店指导，又有案例演示，还有思路创意，不仅集实用性、操作性、而且还集指导性！通俗易懂真是太棒了！
- 2、无意之中在书店看到了这本书，觉得对自己应该是有帮助的，因为自己想要开创自己的事业，但是资金却有所欠缺，而这本小本创业则比较适合自己
- 3、内容太宽泛，讲解的不太细
- 4、凑合看吧，这本书基本不会给你太大收获
- 5、KKKK，FHLP，与期望相差甚远。

《小本创业赚大钱大全集》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com