

《加盟商》

图书基本信息

书名：《加盟商》

13位ISBN编号：9787806973516

10位ISBN编号：7806973516

出版时间：2005-1

出版社：朱霖、王生平 海天出版社 (2005-01出版)

页数：253

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《加盟商》

内容概要

本书主要介绍加盟商（连锁商店）如何成功经营好自己的加盟企业。

《加盟商》

书籍目录

第一章 怎样认识特许经营 第一节 特许经营的定义 一、生意所有者关于特许经营的定义
二、法律关于特许经营的定义 第二节 特许经营的类型 一、商务模式特许经营 二、经营模式特许经营 第三节 特许经营的特点 一、加盟特许经营的有利方面 案例链接：加盟开心汤姆连锁店获得什么 二、加盟特许经营的不利方面 第四节 特许经营的游戏规则 一、熟知加盟商的游戏规则 二、了解特许商的游戏规则 第五节 加盟商适应性评估 一、独立经营的适应性 二、家庭支持 三、领导能力与纪律性 四、个性特征 案例链接：特许经营适应性检查表第二章 怎样确定加盟行业 第一节 特许经营行业分布状况 一、餐饮业 二、酒店业 三、休闲旅游 四、商业服务 五、家庭服务 六、便利商店 七、洗衣店 八、教育用品及服务 九、汽车用品及服务 十、汽车租赁 十一、机器设备租赁 十二、零售业 十三、健身、美容服务 十四、其他服务.....第三章 怎样选择特许商第四章 怎样筹措加盟资金第五章 怎样构建特许经营关系第六章 怎样进行开业筹备第七章 怎样强化加盟店日常管理第八章 怎样调整特许经营关系附录

精彩短评

- 1、里面有一些实例可以借鉴

《加盟商》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com