

《新一代Excel VBA销售管理系统俊

图书基本信息

书名：《新一代Excel VBA销售管理系统开发入门与实践》

13位ISBN编号：9787030190086

10位ISBN编号：7030190084

出版时间：2007-7

出版社：第1版 (2007年7月1日)

作者：韩良智

页数：347

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《新一代Excel VBA销售管理系统》

内容概要

本书以Excel VBA为开发平台，以一个销售管理系统为案例，详细介绍如何利用ExcelVBA、ADO数据库访问技术和SQL语言开发系统。

全书分为2部分。第1部分介绍了Excel VBA、ADO数据库访问技术和SQL语言基础知识，并结合大量范例说明如何将这些知识应用到开发之中。第2部分以一个适用于中小企业的销售管理系统为案例，翔实地介绍应用ExcelVBA开发系统的方法、步骤和编程窍门。读者按照书中的方法实际操作后，对利用：ExcelVBA设计和开发一套系统会有一个整体认识；若能在此基础上举一反三，即可独立开发各种系统。

本书适合企事业单位的管理者和销售人员阅读，特别适合于想要开发公司信息管理系统的各类人员阅读；也可作为大专院校经济类本科生、研究生和MBA学员的教材或参考书。

书籍目录

第1部分 Excel VBA、ADO数据库访问技术和SQL语言基础知识	第1章 Excel VBA、ADO和SQL语言基础知识
1.1 宏概述	1.1.1 录制宏和保存宏
	1.1.2 查看宏和编辑宏
	1.1.3 运行宏
1.2 了解VBA编辑器	1.2.1 VBE窗口
	1.2.2 菜单
	1.2.3 常用工具按钮和命令
1.2.4 工程资源管理器窗口	1.2.5 属性窗口
	1.2.6 代码窗口
	1.2.7 程序调试及程序调试窗口
1.2.8 VBA帮助窗口	1.3 VBA的对象、属性、方法和事件
1.3.1 了解VBA的对象、属性、方法和事件	1.3.2 Application对象及其属性、方法和事件
1.3.3 Workbook对象及其属性、方法和事件	1.3.4 Worksheet对象及其属性、方法和事件
1.3.5 Range对象	1.3.6 Font对象
1.3.7 Border对象	1.3.8 选取单元格区域的基本语句
1.3.9 向单元格输入数据的基本语句	1.4 VBA编程基础
1.4.1 常量和变量	1.4.2 数组
1.4.3 运算符和表达式	1.4.4 语句概述
1.4.5 条件控制语句	1.4.6 循环结构语句
1.4.7 过程与自定义函数	1.4.8 变量和过程的作用域
1.4.9 在Excel VBA中使用Excel工作簿函数	1.5 窗体及控件
1.5.1 窗体函数	1.5.2 用户窗体
1.5.3 了解控件	1.5.4 常用控件介绍
1.6 创建自定义工具栏和自定义菜单	1.6.1 创建和删除自定义按钮
1.6.2 创建自定义菜单	1.6.3 删除自定义菜单
1.6.4 创建自定义工具栏	1.6.5 删除自定义工具栏
1.6.6 创建自定义主菜单栏	1.6.7 删除自定义主菜单栏
1.7 利用文件对象模型操作文件和文件夹	1.7.1 引用文件对象模型
1.7.2 检查文件是否存在	1.7.3 复制文件
1.7.4 删除文件	1.7.5 检查文件夹是否存在。
1.7.6 创建文件夹	1.7.7 删除文件夹
1.8 利用ADO和AD0x操作Access数据库	1.8.1 引用ADO
1.8.2 ADO对象模型	1.8.3 Connection对象
1.8.4 Connector对象的常用属性	1.8.5 Connector对象的常用方法
1.8.6 Command对象	1.8.7 Command对象的常用属性
1.8.8 Command对象的常用方法	1.8.9 Recordset对象.....
第2部分 利用Excel VBA开发销售管理系统	第2章 销售管理系统的总体设计
第3章 系统管理模块	第4章 基本资料管理模块
第5章 销售日常管理模块	第6章 销售统计分析模块
第7章 应收账款管理模块	第8章 资料查询与导出模块
第9章 销售预测模块	第10章 数据维护模块
第11章 常用工具模块	第12章 其他模块

精彩短评

- 1、对于一个新手来说主要的知识点谈的不是太多注释部分不是很详细有点一下子就看明白的注释倒是做了多次的注释有些比较重要的注释都没有写出来
- 2、蛮实用的，就是代码运行好像不是很顺利
- 3、不错的书，我完整按书中案例复写了一遍。除少数错字外。是本不错的书！
- 4、里面代码很全面。对我做设计帮助很大
- 5、不错.我喜欢!

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com