

《谈判语言艺术新论》

图书基本信息

书名：《谈判语言艺术新论》

13位ISBN编号：9787307055551

10位ISBN编号：7307055554

出版时间：2007-6

出版社：武汉大学出版社

作者：李军湘

页数：256

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《谈判语言艺术新论》

内容概要

本书依据当前国际上很流行的“一切都可以谈判”的谈判学理念，细致地对谈判做了一番循序渐进的梳理工作。全书共分为“基础篇-谈判语言的准备”和“实践篇-谈判语言的运用”两大部分，把谈判的基本原理与具体对策有机地结合起来，透过案例剖析谈判各阶段语言运用的艺术，使读者能举一反三，灵活地调动语言积累，从容地面对谈判。本书的最大特点是理论联系实际，富于操作性，既适合作为高校教材，同时又适合一般读者阅读。

《谈判语言艺术新论》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com