

《誰說省話一哥不能當銷售高手？》

图书基本信息

书名：《誰說省話一哥不能當銷售高手？》

13位ISBN编号：9789866615047

10位ISBN编号：9866615049

出版时间：2008-11

作者：藤原毅芳

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《誰說省話一哥不能當銷售高手？》

內容概要

販售商品時，只靠一張嘴介紹商品是不夠的！學習「說對話」、「連結舊經驗」、「掌握同理心」三大銷售撇步，更了解客戶的心情，進而提高你的業績，才是最終目標！ 藤原毅芳 日本亞馬遜網站五顆星推薦，讀者大讚《誰說省話一哥不能當銷售高手？》超實用！本書《誰說省話一哥不能當銷售高手？》於日本最大的網路書店 - 亞馬遜網站，獲得讀者五顆星的高等評價，更有讀者留言：「本書實在是太實用了！」及「如果能早點看到這本書就好了！」等推薦評語，書中結合作者本身經驗、獨家教製的自我介紹表、如何用圖表作聯想等精采內容，可見其傳授的黃金業務法則，絕非天花亂墜的話術，而是能引起客戶共鳴的實用銷售祕技，想成為頂尖銷售高手，你絕對要先睹為快！

《誰說省話一哥不能當銷售高手？》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com