

# 《業務之神的絕學：加賀田晃簽》

## 图书基本信息

书名：《業務之神的絕學：加賀田晃簽約率99%的銷售術》

13位ISBN编号：9789868907578

出版时间：2013-11

作者：加賀田晃

页数：236

译者：郑舜珑

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《業務之神的絕學：加賀田晃簽》

## 內容概要

# 《業務之神的絕學：加賀田晃簽》

## 作者簡介

日本「業務之神」加賀田晃，傳授40年獨門絕學，讓你掌握銷售主導權，讓顧客笑著下單！加賀田晃為什麼被稱為「業務之神」？「業績變成兩倍」「翻升五倍」「業績第一名」「加賀田晃是鐵人、達人」「日本第一的超級業務員」，這些都是同業傳誦他壯舉時用過的字眼。這些形容詞背後的累積數據是：他和客戶初次見面，就能簽約率99%！23歲入行，他做了幾十年業務，不論賣圖書、車子、房地產，都能讓冷門變搶手！曾擔任17家公司的業務主管，帶領的團隊立刻成為公司第一。還有許多令人嘖嘖稱奇的成功故事……

# 《業務之神的絕學：加賀田晃簽》

## 精彩短評

### 1、銷售之心理暗示

# 《業務之神的絕學：加賀田晃簽》

## 精彩书评

- 1、作者被誉为日本的销售之神，号称什么东西都卖得出去。跟国内的各种销售大师相比，少了那种打了鸡血般的激动，更多的准备和基本技巧。重点也会特别重复出来，比较通俗易懂的书。在诚品书店有出售，有机会看到这本书可以翻阅一下。
- 2、这本书在诚品书店排名第一，内地版本叫《当场就签单》销售之神，你是有多任性！看看他思考的问题：“为什么我能卖得好，他们却卖不好？成功的销售当中有哪些是需要牢记的？”“具备哪些要素，才能让我们面对任何顾客都能百战百胜？”看到作者问自己的这些问题，我真是觉得他不但牛掰，还有一份“黄药师”问梅超风“我为什么这么受人尊敬？”的可爱劲儿。哈哈

# 《業務之神的絕學：加賀田晃簽》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)