

《孙子兵法全鉴（第2版）》

图书基本信息

书名：《孙子兵法全鉴（第2版）》

13位ISBN编号：9787518001514

10位ISBN编号：7518001519

出版时间：2014-1-1

出版社：中国纺织出版社

作者：孙武

页数：320

译者：东篱子

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《孙子兵法全鉴（第2版）》

内容概要

《孙子兵法》是迄今可以见到的世界上最早的兵书，也是中国兵学的奠基之作，是中国优秀传统文化的重要组成部分，其内容博大精深、思想精湛、逻辑缜密。历代军事家无不从中汲取养料，用于指导战争实践和发展军事理论。今天，《孙子兵法》已不仅仅是一部兵书，更是一本蕴含了处世哲学、商战谋略的典籍。本书将孙子兵法中的至理名言作导言，阐发蕴藏其中的智慧，并以生活和商业活动中的经典案例加以印证，帮助读者深入理解《孙子兵法》这一谋略宝库中所包含的智慧。

《孙子兵法全鉴（第2版）》

作者简介

孙武（约公元前545 - 前470），字长卿，汉族，中国春秋时期齐国乐安人，是吴国将领。著名军事家、政治家。其著有巨作《孙子兵法》十三篇，为后世兵法家所推崇，被誉为“兵学圣典”，成为国际间最著名的兵学典范之书。

迟双明，笔名东篱子，男，1968年生，河北省邯郸市人。1992年毕业于吉林大学中文系，现任北京鸿图巨基公司总编。主要作品有：《首席执行官》、《诸葛亮日记》、《边读边悟<菜根谭>》、《听李叔同讲禅机得潇洒人生》、《读史有学问全集》等。

书籍目录

用兵之道，攻心为上 /
将者，智、信、仁、勇、严也 /
计利以听乃为势 /
势者，因利而制权 /
攻其无备，出其不意 /
多算胜，少算不胜 /
兵马未动，粮草先行 /
取用于国，因粮于敌 /
冲锋陷阵，激励士气 /
胜敌而我益强 /
兵贵胜，不贵久 /
不战而屈人之兵 /
上兵伐谋，以巧求胜 /
以交代兵，赢取胜利 /
将能而君不御者胜 /
既惑且疑，诸侯难至 /
小敌之坚，大敌之擒 /
知彼知己，百战不殆 /
先为不胜，待敌可胜 /
攻守相辅，进退自如 /
守则不足，攻则有余 /
立于不败之地，不失敌之败 /
胜兵先胜而后求战 /
修道而保法 /
运筹帷幄，决胜千里 /
分数、形名 /
战以正合，战以奇胜 /
奇正之变，不可胜穷 /
势如弓弩，节如发机 /
欲取先予，以利动之 /
任势者，其战人也，如转木石 /
善战者，致人而不致于人 /
我欲战，攻其所必救 /
形人而我无形 /
形兵之极，至于无形 /
战胜不复，形于无穷 /
避实而击虚 /
兵无常势，因敌而变 /
以患为利 /
兵以诈立，利动分合 /
三军夺气，将军夺心 /
以治待乱，以静待哗 /
以近待远，以逸待劳 /
围师必阙，穷寇勿迫 /
将在外，君命有所不受 /
九变之利 /
通于九变，不拘常规 /

智者之虑，必杂于利害 /
用兵之法，恃吾有以待 /
覆军杀将，必以五危 /
审地度势，择便处军 /
察微知著，以料敌情 /
令之以文，齐之以武 /
令素行者，与众相得 /
行兵之道，贵知地利 /
视卒如爱子，故可与之俱死 /
动而不迷，举而不穷 /
知天知地，胜乃可全 /
衢地必争 /
围地则谋，死地则战 /
首尾相应，并敌一向 /
九地之变，屈伸之利 /
顺详敌意，巧能成事 /
践墨随敌，以决战事 /
始如处女，后如脱兔 /
火攻者明，水攻者强 /
胜攻取而不修其功凶 /
不以怒兴师，不以愠而战 /
非利不动，明君慎用 /
取人用间，收集情报 /
策反敌谋，为我所用 /
微哉！无所不用间 /
能以上智为间者，必成大功 /

参考文献

精彩短评

1、解读不是很好

1、最近在看《孙子兵法》，《军争篇》有一句“用兵之法……归师勿遏，围师必阙，穷寇勿迫。”让我停顿许久，主要的关注点久久落在“围师必阙”上。其意思是：如果自己拥有绝对优势，包围着敌人时，不要围困死，而是留一个缺口，以免敌人做困兽之斗。如果有缺口，敌人考虑的重心肯定在如何从缺口突围而出上，而不是如何反败为胜上，因此，敌人正好沿着我方设定的引导方式去思考，去努力，敌人牢牢掌握在我方手中，其对我方的威胁也会在掌控范围之内，这，可确保我方在本次战斗中始终拥有相对优势，掌握主动权。但是，如果将敌人死死围困，敌人正常途径逃生无望，可能空前团结，如果鼓励得当，将会产生重大的绝地反击能力，实现“置之死地而后生”，此举，对我方的威胁无法估计，也就使我方刚掌握的战场主动权受到威胁，进而失去是时势的掌握能力，战争结果有可能发生变数，即使不是大逆转也是会导致我方损失相对增加。不得不佩服古人观大势立长远谋大局的大智慧，表面上是便宜了敌人，实际上是做实了胜负。同时不得不想起的还有李嘉诚的经商理念。记得曾有报道说过，李先生坚信“有钱大家赚”，假如拿10%的股份是公正的，拿11%也可以，但是如果拿9%的股份，就会财源滚滚来。李先生这个理念，应当就是“围师必阙”的商场解读。与对手（合作者）共赢，我走我的大道，也留着小路给你走。而不是“走自己的路，让傻逼无路可走。”同样的理念，另外一个大家熟悉的人解读得更加透彻，运用得更加自如。他不但留“阙”，更为对方造了一条大路。他就是马云同学。面对着大街小巷的店铺与工厂，马云同学没有为难，没有围攻，只是默默地开发了平台——阿里巴巴、淘宝。就如一只从远处慢慢围攻上来的军队，在不知不觉之中就来到敌人（实体店）跟前，马同学没有围攻，没有杀死，而是，大大方方地把路扩大铺好：“这边可以跑得更快，您可以走这路。”从此，大批大批的实体店开始了网店生涯，进入了新的发展阶段。表面看来，放走了敌人，便宜了对手（敌人），但实际上，却是做实了胜负——这是目前最大最平坦最快最好走的路，大家都能轻松愉快地回家，而且从此就走这条平坦大道了。至此，马同学在这路上拥有的主动权便成了绝对的优势。给对手一条活路，给竞争者剩一点市场与空间，“围师必阙”不但是孙子本身仁义政治主张的表现，更是洞悉人心的大智慧，看起来是自己吃亏，实际是大巧若拙，相争中不但能确保获得战争主导权，获得最终的胜利，还能顺手得一个“仁义之师”美名，一次战争能以较少的付出取胜，还能在战争中树立积极的正面形象，同时做好了国家的品牌宣传，一石数鸟！

《孙子兵法全鉴（第2版）》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com