

# 《高绩效销售》

## 图书基本信息

书名：《高绩效销售》

13位ISBN编号：9787111533372

出版时间：2016-4-30

作者：[美]博恩·崔西（Brian Tracy），迈克尔·崔西（Michael Tracy）

页数：280页

译者：胡金枫,崔璨

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《高绩效销售》

## 内容概要

全世界最成功的销售，如何把销售的逻辑，演绎成销售的艺术

博恩·崔西为全球500多万名销售人士做过培训，其课程在美国连续25年创下有史以来的最高销售纪录。有学习过博恩·崔西销售课程的学员，有很多从底层销售成长为高绩效销售，很多人成为百万富翁和千万富翁，还有人把曾经打工的公司经营成了自己的公司。博恩·崔西教给他们的这些知识，你也即将在这本书中学到。

销售既是一门科学，又是一门艺术。

现在，在销售领域内，有7大新现实迫使销售必须做出思考，并相应地采取行动，然后才可能实现销售业绩和收入的提升：

- 1.在任何领域内，都是销售者比购买者要多。
- 2.销售更加复杂化。
- 3.销售需要更专注。
- 4.在销售之前，你需要做更充分的准备。
- 5.客户有对销售有更高的要求。
- 6.需要多次拜访才能成交。
- 7.销售成交的难度增加了。

本书将告诉你，最成功的销售如何解决这些问题，只要你按照书中的方法去做，一遍又一遍地练习，直到把书中的经验转化成你的销售逻辑、销售技能，你将成为一名卓越的销售。

# 《高绩效销售》

## 作者简介

博恩·崔西 (Brian Tracy)

世界顶级销售培训大师，世界500强企业一致推崇的绩效思想家，C.P.A.E.美国演讲家最高荣誉获得者，博恩·崔西国际教育集团董事长兼CEO。

他为全球500多万名销售人士做过培训，其课程在美国连续25年创下有史以来的最高销售纪录。比尔·盖茨、杰克·韦尔奇、沃伦·巴菲特等世界级商业领袖都曾经接受过他的领导者管理思想培训。

他在全球80个国家成功举办过5000多场专题演讲，为1000多家公司提供咨询服务，时至今日，有超过2/3的世界500强企业已经和正在运用他的销售系统和策略。

博恩·崔西一生著述颇丰，其代表作有《吃掉那只青蛙》(Eat That Frog!)、《魅力的力量》(The Power of Charm)、《高绩效销售》(Unlimited Sales Success)等。

# 《高绩效销售》

## 书籍目录

赞誉

译者序

导论：销售行业的新现实 // 001

第1章 销售的心理素质 // 014

第2章 个人销售规划：做自己的CEO // 034

第3章 开发潜在客户 // 050

第4章 关系销售 // 079

第5章 顾问式销售 // 110

第6章 准确界定需求 // 126

第7章 影响客户的行为 // 140

第8章 具有说服力的销售产品展示 // 162

第9章 征服异议 // 179

第10章 成交 // 199

第11章 再销售和推荐 // 225

第12章 销售精英的时间管理 // 248

结语 成功销售的七大秘诀 // 268

# 《高绩效销售》

## 精彩短评

- 1、也包含销售心理学，小册子内含丰富
- 2、有帮助
- 3、很棒，总结到位，销售行业可以认真学习

# 《高绩效销售》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)