

《投资心理学（双语版）（原书第5版）》

图书基本信息

书名：《投资心理学（双语版）（原书第5版）》

13位ISBN编号：9787111448532

10位ISBN编号：7111448537

出版时间：2014-1

出版社：机械工业出版社

作者：（美）约翰 R. 诺夫辛格

页数：332

译者：郑磊

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《投资心理学（双语版）（原书第5版）》

内容概要

本书的内容并非是要取代传统金融中的投资理论，了解心理偏差，是对传统金融方法的一种补充。实际上，在读完本书之后，你会认识到传统金融工具的价值。最重要的也许是投资者的推理失误会影响他们的投资，并最终影响到他们的财富。如果投资者在决策过程中受到心理偏见的控制，即便懂得现代投资方法，也可能遭遇投资失败。

通过阅读本书，你可以：

- 学到许多可能影响投资决策的心理偏见；
- 了解这些心理偏见如何影响投资决策；
- 看到这些错误决策怎样侵蚀你的财富；
- 学习如何识别和避免投资中的失误。

《投资心理学（双语版）（原书第5版）》

作者简介

约翰 R. 诺夫辛格

(John R. Nofsinger)

约翰 R. 诺夫辛格是华盛顿州立大学金融学教授，是行为金融领域的世界顶级专家。他经常在投资管理行业、高校和大型学术性会议上担任演讲嘉宾。他的观点经常见诸《华尔街日报》《金融时报》《财富》《商业周刊》《聪明钱》《基金杂志》《华盛顿邮报》《奈特利商业报告》等财经媒体。

他是六部交易类书籍、教材和学术著作的作者（或合作者），这些书已被译成七种文字出版。诺夫辛格教授是一位声誉卓著的学者，他在本领域的权威学术期刊（如《金融学杂志》《商业杂志》）以及实务类期刊（如《金融分析师杂志》《财富管理杂志》）上发表了30多篇论文。他也为私营企业、纽约证券交易所、CFA协会和政策智库提供过研究服务。他的学术研究活动曾多次获奖。

书籍目录

推荐序

译者序

前言

第1章心理学与金融 / 1

Psychology and Finance / 177

第2章过度自信 / 14

Overconfidence / 187

第3章自豪与懊悔 / 29

Pride and Regret / 200

第4章风险感知 / 44

Risk Perceptions / 212

第5章决策框架 / 59

Decision Frames / 224

第6章心理账户 / 73

Mental Accounting / 235

第7章构建投资组合 / 87

Forming Portfolios / 247

第8章代表性与熟悉程度 / 101

Representativeness and Familiarity / 259

第9章社交互动与投资 / 116

Social Interaction and Investing / 272

第10章情绪与投资决策 / 131

Emotion and Investment Decisions / 284

第11章自我控制与决策 / 146

Self-Control and Decision Making / 297

第12章次贷危机的心理学 / 161

Psychology in the Mortgage Crisis / 310

《投资心理学（双语版）（原书第5版）》

精彩短评

- 1、一直以为是第二遍看这本书，查了历史记录才知道原来是第一次看.....个人认为投资心理最难克服的两点：保持轻仓和忘记成本
- 2、总体上和《决策与判断》一书内容相似。价值远不如后者
- 3、自豪与懊悔，过度自信

章节试读

1、《投资心理学（双语版）（原书第5版）》的笔记-第44页

一个人如果不能平静地面对损失，就有可能涉足本来不会参与的赌博。

-----卡尼曼和特韦尔斯基

2、《投资心理学（双语版）（原书第5版）》的笔记-第57页

另外，人类记忆往往是情绪和感觉的记录，而非对事件的真实记录。这可能导致投资者无法准确地回忆起事件的实际情况，甚至会忽略掉那些带来不好感觉的信息。误读和脱离实际的高估使得从错误中学习变得困难。

3、《投资心理学（双语版）（原书第5版）》的笔记-第42页

卖出亏损股 懊悔之前买入这只股票（产生抵触情绪）不再想买回
卖出盈利股 价格上涨 懊悔卖出太快 不再想买回
价格下跌 对收益和卖出时机很满意 更有可能重新买回

4、《投资心理学（双语版）（原书第5版）》的笔记-第30页

避免懊悔及寻求自豪的心理倾向会影响人们的行为...导致了投资者往往过早套现盈利股票。他们称之为处置效应...假设你想买入一只股票但手头上的现金不足，因此不得不出手另一只股票以筹资买新股。此时你手中有两只股票，可以卖出任意一只。自买入以来，A股票已经赢利20%，而B股票亏损了20%。你会卖掉哪只股票呢？如果你卖出A股票表明你认为原先买它的决定是明智的，套现并锁定利润会让你感到自豪（自我满足）。如果亏本卖出B股票，意味着原先的决定是错误的，这会让你痛苦。处置效应能够预测到，你将会出手已经赢利的股票，因为这会引发你的自豪感，让你避免遭受懊悔的痛苦折磨。

5、《投资心理学（双语版）（原书第5版）》的笔记-第35页

处置效应不仅预言了卖出盈利股票的现象，也指出了投资者过早卖出盈利股票及过长持有亏损股票的问题。这对投资者来说意味着什么呢？过早卖出盈利股票意味着股票在出售之后会继续上涨，持有亏损股票过久则说明这些下跌股票会继续下跌。

"Selling winners too soon suggests that those stocks will continue to perform well after they are sold. Holding losers too long suggests that those stocks with price declines will continue to perform poorly."

6、《投资心理学（双语版）（原书第5版）》的笔记-第1页

那些散户投资者当时在做什么呢...他们出手了价值超过1500亿美元的股票基金份额。大多数都是卖在了底部...同样是这些投资者，在市场到达顶部的那个月，净买入的股票基金份额是110亿美元...理智上的家都懂得，想在股市赚钱就得低买高卖...然而...在市场大幅波动的时候，由于情绪效应被放大，心理偏差就产生了特别大的破坏力。

7、《投资心理学（双语版）（原书第5版）》的笔记-第45页

赌资效应

在人们获得收益或利润之后，他们愿意承担更大的风险。

你正好已经赢了15美元，现在你有机会在抛币游戏里下注...你会下注吗？参与活动的经济学本科生中77%的人下了注。在刚刚赢了15美元意外之财后，大多数学生愿意冒险。相反，如果在没有赢15美元的情况下让他们选择，只有41%的学生愿意参加赌博游戏。在赢了意外之财后，即便是那些平时不愿意冒险的人也更愿意承担更大的经济方面的风险。

风险回避效应（蛇咬效应）

在遭受了经济上的亏损后，人们会变得不太愿意冒险。...这次让先前输了7.5美元的学生选择是否下注2.25美元参与抛硬币游戏。这次，大多数的学生拒绝了。

翻本效应

赌输了的人也并非总是回避风险。人们通常寻找机会来弥补之前的损失。在输钱之后，有不少学生愿意选择以“要么赢双倍，要么全输”的方式玩这个游戏。

禀赋效应（现状偏差效应）

人们倾向于保有自己的东西而不愿意进行交换.....因为他们觉得放弃自己的东西更痛苦...

人们有一种倾向就是保持自己既有投资.....如果继承的遗产已经投入到高风险的公司，那么选择继续投资高风险公司的人就更多.....他们的客户通常愿意从年末奖金中拿出10万美元投资股市，而从继承的遗产里拿出同样多的钱，一般只会去买存单。他们说：“我不能用那笔钱来冒险，那是我父母辛辛苦苦才赚来的！”.....制定决策越复杂，测试者就越有可能什么也不做。在现实生活中，投资者的选择包括成千上万的公司股票、债券和股票投资基金。所有这些选择可能会让一些投资者感觉不知所措，结果他们往往选择避免做出改变。但在投资出现亏损之后，这就变成一个特别的问题了，卖出亏损股票会产生懊悔情绪并遭受失去自己拥有的东西的痛苦。

投资风险感知

你有50%的机会赢200美元，50%的机会输100美元。如果重复50次玩这个赌博游戏，结果会怎样分布呢？有什么样的风险呢？...在出现损失时，受试者严重高估了亏损概率..人们难以量化风险。

《投资心理学（双语版）（原书第5版）》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com