

《催眠式管理》

图书基本信息

书名：《催眠式管理》

13位ISBN编号：9787504762059

作者：蔡仲淮

页数：188页

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《催眠式管理》

内容概要

在管理中实施催眠术，并不是要欺骗员工，既然现实在短时间内无法改变，就可以通过催眠术，使员工的心灵得到安慰。在人心稳定的情况下，企业的处境才会改善，才会不断获得发展；企业效益好了，员工的待遇自然也就提高了。

《催眠式管理》

作者简介

蔡仲淮博士身任世界自然医学大学心理学院院长、国际整体暨自然医学学会亚洲中国区首席营运长，致力于心理学界中各领域发展。在学术层面或实践技术层面，皆具有举足轻重的影响力。

书籍目录

第一章催眠式管理背后的奥秘1
什么是催眠3
潜意识——催眠式管理的关键5
催眠式管理就是与下属的潜意识沟通8
消除催眠的十大误区11
若想提高管理水平，就要从学会催眠开始14
第二章巧用催眠方法，增进上下级关系 15
正确理解“你和下属很投缘”17
巧用四种方法建立良好的上下级关系19
引导下属朝特定的方向前进26
听众众多时，不要一味地附和30
普通沟通术不会告诉你的五个流程31
第三章上下级沟通，不要忽视了感官的奥秘 41
掌握领导者的非语言沟通技巧43
看、听和感受等“优位感觉”49
即使看同一部电影，感动的表现也不一样50
从视线动向了解对方的想法54
第四章掌握激发下属能力的沟通术 59
激发员工正能量的五大法宝61
为何不能问下属“为什么”66
打破束缚自我的“迷思”68
后设模式69
米尔顿模式74
chunk：改变捕捉事物的范围上推下切法83
coaching：以提问与对话为主要方式89
第五章巧用催眠法，管理更有效 91
运用心理技巧，轻松窥探下属的内心93
通过笔迹看穿下属的性格95
说服下属潜意识的七大法则99
与上司交往，也要掌握一定的策略104
如何与同事交往最有效109
顺利沟通的启动方法：例行话题113
许多算命师都使用的技巧：否定问句116
套出下属信息的技巧：巧妙质询法119
把没说中变成说中的技术：扩大/缩小说法122
只要知道分类，就不会有沟通上的烦恼124
掌握“但是”魔法，拒绝难以拒绝的邀约129
第六章多与自我沟通，提高管理水平 131
改变对棘手事物的印象133
模仿成功之人，主动向他们学习135
启动开关，瞬间进入理想状态136
让自己瞬间进入理想状态139

试着站在第三者的立场思考问题140
积极倾听内心的声音144
用“六阶段换框法”怀着感谢的心告别坏习惯145
以现在的自己为中心，设定过去与未来146
催眠诱导，发现自己的资源148
第七章不可不做的提高领导力的小游戏
151
心理建构游戏153
语言文字游戏157
人际关系游戏162
赶走碍事者的方法167
附录173
从现在开始，练习你的说话术175

《催眠式管理》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com