

《电话销售话术模板大全》

图书基本信息

书名：《电话销售话术模板大全》

13位ISBN编号：9787111410676

10位ISBN编号：711141067X

出版时间：2013-2

出版社：机械工业出版社

作者：杨俊

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《电话销售话术模板大全》

内容概要

在电话销售中，您是否曾经遇到和思考过如下问题：怎样快速找到目标客户？怎样了解客户的实际需求和价格底线？怎样打好第一个电话？怎样轻松绕过接线员，找到关键联系人？怎样在15秒内迅速激发客户的购买兴趣？怎样自如应对客户的拒绝或借口？怎样让客户消除顾虑？怎样促成最终的成交？

针对这些电话营销人员经常遇到的头疼问题，杨俊编著的《电话销售话术模板大全：金牌销售特训营》精选26类实战情景，从电话销售全过程为您进行详细解说，为您提供实用的销售话术模板，把电话销售高手的成功经验融合进实战情景中，并总结出能够多场合复制应用的话术模板，《电话销售话术模板大全：金牌销售特训营》适合广大电话销售人员及电话销售团队管理者阅读，同时也能作为电话销售培训教材使用。

《电话销售话术模板大全》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com