

# 《台灣的社區營造：新社會、新文》

## 图书基本信息

书名：《台灣的社區營造：新社會、新文化、新人》

13位ISBN编号：9789865787097

10位ISBN编号：9865787091

出版时间：2013-9

出版社：遠足台灣

作者：曾旭正

页数：176

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《台灣的社區營造：新社會、新文》

## 內容概要

自從1994年文建會提出「社區總體營造」的政策，「社區營造」就在台灣展開一場最基層、最普及、最溫和，但影響卻難以估計的社會運動。姑且不論其在各地的成功率，但它的確一點一滴在喚醒人們對土地、對家鄉的感情，拉近了鄰里間的關係，也交還給人民對生活環境與空間的主控權，是一個真正由下而上、浩大綿久的家園再造工程。

本書作者長年參與台灣社造工作與研究。其先就社區營造的概念及台灣數百年來社區型態的演變，加以說明；再以營造空間、福祉經營、創發產業、深耕文史等四個社造類型，分別介紹台灣都市新舊聚落、小鎮、農村、鄉村生態、鄉村特色產業、原住民部落等成功的案例，也讓讀者得以分享這些社區一路來的經驗、心情與智慧。

### 本書特色

- 1.台灣的社區類型五花八門，本書將其分門別類，讀者可以輕易學會認識台灣社區的概念。
- 2.社造的過程常有溫馨而具地方智慧的故事，這是本提供經驗分享及能量交換的書。

# 《台灣的社區營造：新社會、新文》

## 作者簡介

曾旭正

1961年生，台南縣下營鄉人，台灣大學土木工程研究所博士。曾任台北市都市計劃委員會委員、宜蘭縣都市計劃委員會委員、專業者都市改革組織(OURs)理事長、中華民國社區營造學會常務理事、全國民間災後重建聯盟協調委員、台南縣副縣長等。現任國立台南藝術大學建築藝術研究所副教授、所長兼總務長。著有《打造美樂地——社區公共藝術》、《台灣新建築運動》、《大台北空中散步》、《讓社區動起來——社區總體營造行動資源手冊》等，譯有《建築意向》。曾參與無殼蝸牛運動、九二一災區規劃與重建、新校園運動、催生「建築改革合作社」等社會運動。

## 書籍目錄

### 一、緒論：社區是被營造出來的

什麼是社區？

什麼是社區營造？

社區營造的五大面向

### 二、歷程：台灣社區的時代面貌

早期的傳統聚落

日治時期的村里

戰後的社區發展

環境危機激起的社區運動

社區運動催生的新社區

### 三、政策：社區協力政策

社區協力政策的意涵

台灣的社區協力政策

提升為國家級計畫

\* 台灣社區協力政策發展大事記

### 四、經驗：社區營造案例

小鎮營造：以新港為例

農村營造：以土溝為例

都市新興：以金華為例

鄉村生態：以桃米為例

\* 社區營造的新流行：雇工購料量身打造公共空間

都市聚落：以北投為例

\* 台灣社區的老朋友 日本岐阜縣古川町

鄉村特色產業：以白米為例

原住民部落：以山美為例

從家的營造開始：以豐田為例

### 五、資源：協力社區的組織

全國性的組織

地區性的組織

社區刊物

社區營造的相關網站

# 《台灣的社區營造：新社會、新文》

## 精彩短評

- 1、很粗略~
- 2、虽然我对这个概念还是十分模糊，希望下学期能去获得直接的感受。

## 章节试读

### 1、《台灣的社區營造》的笔记-第11页

關於社區的定義：社區則是指彼此間形成生命共同體，而且在地理上又集聚在一起的一群人。

第11頁

居住在地理上可以清楚界定的同一區的一群人，他們彼此之間，以及他們與其生活所在之間，形成社會的和心理的聯繫。進一步而言，「社區」是被「營造」出來的，並不會因為「毗鄰而居」即自然而成。第12頁

### 2、《台灣的社區營造》的笔记-第16页

社區營造五大面向

「人」，指社區居民共通需求的滿足、人際關係的經營，和生活福祉的創造。「文」，指社區共同歷史文化之延續、藝文活動之經營，以及終身學習等等。「地」，指社區所在之地理特色的維護和發揚，以及在地特質的強調。第16頁

「產」，指在地產品的創發與行銷，及在地經濟活動的集體推展等等。「景」，指社區獨特景觀之創造、生活環境之永續經營、居民自力投入社區景觀的營造等。

第18頁

### 3、《台灣的社區營造》的笔记-第1页

筆者認為，台灣的社區營造之所以能取得成功，其所處的政治背景異常關鍵：台灣政治解嚴后，民主自由之風盛行。社造，是自下而上的、民眾發揮自主性、參與性、踐行民主的一個管道。

# 《台灣的社區營造：新社會、新文》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)