### 图书基本信息

书名:《卓越,來自關懷》

13位ISBN编号:9789861578583

10位ISBN编号:9861578587

出版社:麥格羅希爾

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com

#### 内容概要

不論是健康照護組織、金融機構還是社區裡的美容院,好生意都是取決於顧客關係。當組織成員 能夠全心全意,提供服務對象最優質的關懷和服務,成功必然就隨之而來。 作者米其里是鑽研組 織文化的權威,精鍊出多項原則,協助組織建立起追求卓越服務的組織文化。他在《星巴克模式》及 《獅與冠的傳奇》等暢銷著作中,檢視了傑出服務業企業如何以創新的顧客體驗策略,在各自產業中 各霸一方。這一次,作者將注意力轉到最複雜、最具爭議,也最關鍵的產業——健康照護。 卓越,來自關懷》書中,作者帶我們觀察 UCLA 醫療體系,這個體系的頂級照護在全球備受推崇,而 頂尖的醫師、護理、研究以及行政人員,只是其中一部分成功因素。 作者從內部觀察,了解它如 何成為令整個產業欣羨的對象——UCLA 體系的成功,來自組織上下的協同合作,由具「苛求卓越」 共同願景的領導者所驅動。簡單來說, UCLA 體系的做法可以歸納成 5 大原則: 以關懷為念(關懷 消除失誤空間(力求完善的心) 讓「最好」還能更好(追求卓越的心) 顧客的心) 開創未來 讓「服務」為我們服務(終身服務的心)這5大原則在組織從上到下,從高 可能(不斷創新的心) 階主管辦公室、手術室再到研究中心,都被一貫堅守,引導 UCLA 達成財務優勢、社會影響力以及永 商業始終來自人性,UCLA 的領導力讓這個簡單的事實,每天每天不斷驅動著每一位 作者也提出相關工具,告訴我們如何將 UCLA 的構想、制度和領導原則,轉變成 UCLA 的員工。 我們自己的最佳實務做法,進而打造出一套系統,讓員工也能把工作的事當作自己的事,以卓越服務 在所處產業中勝出。本書特色:獨特案例,以醫療體系為例,闡釋追求卓越服務的文化,超越既定印象 。實用工具,文中附有檢覈表,並在各章結果條列重點,做為實行參考。生動實境,講述實際的故事 , 貼近人際互動場景 , 增添可讀性並促進聯想。

### 作者简介

約瑟夫?米其里是組織心理學者、國際知名演說家,也是組織管理顧問,協助組織領導者營造意義深刻的顧客體驗,以及積極投入的職場文化。米其里畢生研究大小企業的成功之道,除將心得寫成《星巴克模式》(The Starbucks Experience)及《獅與冠的傳奇》(The New Gold Standard)等多本暢銷書,也與派克魚舖(Pike Place Fish Market)老闆約翰?橫山(John Yokoyama)合著了《賣魚賣到全世界都知道》(When Fish Fly)。譯者簡介:郭政皓內容的料理人,曾任商業雜誌與出版社資深編輯,喜愛連結不同語言、文化、經驗和情境,調理出好讀、易懂、有感的資訊內容。現為自由編 譯者。

#### 书籍目录

序丨從另一個面向了解豐田第1章丨UCLA醫療體系的體驗:大家可以從健康照護界的A+學到什麼在原 子時代西進 來到現代企業的規模 組織複雜、規模龐大,但卓越在哪? 局外人觀點原則 1 以關 懷為念第2章丨關懷,需要願景、闡釋與堅持CICARE 和「世界級執業水準」誕生了 實踐 CICARE 履行蒐集顧客意見的承諾 精準確實的執行力第3章 | 關懷,永遠不嫌多商業始終來自人性,所以聚 焦顧客關係 服務,要維持信心 服務,要用心認識 服務,要真心相處 服務,要全心行動 服務 ,要盡心說明 追求服務卓越,永不停歇 讓讚賞激發讚賞 關係導向的關懷與顧客導向的體驗原則 消除失誤空間第4章 | 安全,是文化的問題注重安全的文化——主動預防,不要被動反應 願景, 當責、責怪、授權 克服「隱匿不報」 還需要持續的溝通 不要落入「唱高調」 獎勵積極的作為 根深蒂固的文化與溝通第5章 | 安全 , 要經過科學、抉擇和挑戰重振領導和體 · 標竿、記錄、報告 跳出框架思考 環境中的安全 教育和傾聽顧客 演練是會見效的 還要心 讓「最好」還能更好第6章 | 卓越,要即知即行定義健康照 理建設 短目標不同,大方向不變原則3 護的品質 品質和效能 這不只是鄰家的店 品質與時限 表現愈好,進步就愈不易第7章|優質, 要處處兼顧品質與效率 品質與權益 先進的科技與產品原則 4 開創未來可能第8章 | 高價值的創新 有可能的任務 大願景、大影響 界定必要的科技 這是所有人的事 堅持是絕對必要的 一切靠熱 忱 深度與廣度第9章 | 轉變性的演進提供員工創新的工具 探索好構想 以人為本 借員工的力量 創新 從教育中創新 激發病患的創意與創新原則 5 讓「服務」為我們服務第10章 | 服務體驗 , 不 只是美麗的口號服務的經濟效益——獲利與顧客轉介 服務導向,帶動多方面成長 讓團隊朝共同目 標邁進 注重服務,也有利人才招募 服務社區,能帶來地方支持 找尋有形和無形的體驗報酬第11 章丨永續成功,透過不設限的服務來達成服務,讓員工現在與未來都獲益 透過節省資源來服務 共 同體觀念的演變——從地方走向國際 國際公益理念的轉變 為服務我們的人服務結語 | 你的關懷實 路計書

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com