

# 《外贸SOHO,你会做吗?》

## 图书基本信息

书名：《外贸SOHO,你会做吗?》

13位ISBN编号：9787517501410

出版时间：2016-7

作者：黄见华

页数：192

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《外贸SOHO,你会做吗?》

## 内容概要

为SOHO新人量身打造的实用指南，  
资源+客户+互联网+货代+营销，  
全流程解密，全方位讲解，  
开启一个人的外贸创业之旅。

本书是《外贸SOHO一路通》作者的最新力作，针对外贸SOHO新人的困惑，如如何寻找货源、同工厂之间沟通，如何寻找客户、获取询盘等，作者提供了清晰的思路与切实的解决之道，帮助读者开启外贸SOHO创业之旅。具体内容如下：

1. 细致讲解外贸SOHO全流程中必知、必会的要点，及其中容易疏忽的问题，助读者查缺补漏、快速成长。
2. 传授实用技巧，为外贸SOHO量身订造网络营销的方法。
3. 在“作者有话说”板块，分享多年一线经验，帮助读者走出思维误区。

## 书籍目录

- 第一章外贸SOHO入门
  - 第一节何为外贸SOHO
  - 第二节外贸SOHO的前期准备工作
- 第二章寻找合适的货源
  - 第一节外贸SOHO找货源的原则
  - 第二节选货源的五种情况
  - 第三节如何选择市场和产品
  - 第四节选择供应商,商定合作协议
- 第三章外贸网站全攻略(上)
  - 第一节外贸SOHO为什么一定要有网站
  - 第二节外贸网站的基本构成
  - 第三节外贸网站的设计要求和功能要求
  - 第四节外贸网站建站分析
  - 第五节企业邮箱
- 第四章外贸网站全攻略(下)
  - 第一节外贸网站优化处理
  - 第二节外贸网站站外优化
  - 第三节网站关键词
  - 第四节外贸网站推广
- 第五章如何寻找客户
  - 第一节如何看待客户
  - 第二节客户在哪儿
  - 第三节找客户的种种手段
  - 第四节询盘邮件筛选及跟进
  - 第五节客户的维系
- 第六章外贸流程十二步
  - 第一节询盘报价
  - 第二节协商订货
  - 第三节收取定金
  - 第四节生产备货
  - 第五节查验货物
  - 第六节租船订舱
  - 第七节报检报关
  - 第八节装船出运
  - 第九节签收提单
  - 第十节结算余款
  - 第十一节交付单据
  - 第十二节核销退税
- 第七章外贸单证
  - 第一节外销合同(Sales Contract)
  - 第二节报价单(Quotation)
  - 第三节发票(Invoice)
  - 第四节装箱单(Packing List)
  - 第五节其他单据
- 第八章外贸代理
  - 第一节外贸代理的必要性
  - 第二节如何寻找、选择合适的外贸代理公司

第三节外贸出口代理合同

第九章国际货代

第一节何谓货运代理

第二节如何与货代打交道

附录

附录一：报价单样本一

附录二：报价单样本二

附录三：出口报关发票样本

附录四：货代订舱托书一

附录五：货代订舱托书二

附录六：外销合同样本一

附录七：外销合同样本二

附录八：装箱单样本

附录九：装箱单样本

附录十：外贸代理协议

# 《外贸SOHO,你会做吗?》

## 精彩短评

1、 外贸电商指导性书籍，而非操作性书籍。

# 《外贸SOHO,你会做吗?》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)