

《石头剪刀布博弈心理学》

图书基本信息

书名：《石头剪刀布博弈心理学》

13位ISBN编号：978754047209X

作者：[日]木瓜制造

译者：郭勇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《石头剪刀布博弈心理学》

内容概要

石头剪刀布并非纯碰运气的游戏。事实上，跟下棋或打“超级玛丽”一样，石头剪刀布也是一种靠策略、观察和智慧取胜的博弈。

博弈心理学已成为顶尖企业、顶尖人士经常采用的制胜的秘密武器，例如“三得利”忠实于博弈心理学，采用了“价格不变策略”，在自从有啤酒销售数据统计以来的第16年第一次在市场份额上成功超越札幌啤酒；日本的“软银集团”从零开始涉足移动通信业务，利用博弈心理学进行合理思考，采用了一系列积极进攻的手段，成功牵制了竞争对手——日本电信巨头DoCoMo。

其实，博弈心理学随处都有其用武之地。不同向的汽车通过十字路口存在“协调博弈”，股票投资是一场“零和博弈”，拍卖时买家先后出价属于“动态博弈”，电视台的收视率竞争是“非合作博弈”……掌握博弈心理学的策略思维，就可以在博弈中立于不败之地。

《石头剪刀布博弈心理学》

作者简介

原田玲仁喜欢标新立异，于2003年创建名为“木瓜制造”的企划制作事务所。该事务所的业务范围包括策划、编辑、设计等，涉及领域十分广泛，目前已涉足电影、娱乐、餐饮和体育等诸多行业。原田玲仁灵活运用色彩学和色彩心理学，为多家企业进行色彩搭配策划和Logo（标志）设计，深受好评。作品包括以《每天懂一点色彩心理学》《每天懂一点好玩心理学》为代表的心理学轻悦读图书，总销量逾百万册。

译者简介

郭勇，日文译者，自由职业者。译作有《每天懂一点色彩心理学》《每天懂一点好玩心理学》《荣格双重人格心理学》等。

《石头剪刀布博弈心理学》

书籍目录

前言

序章 什么是博弈论？

前田庆次的“奇葩到底战略”和丰臣秀吉的“洞察人心”

舍弃重要事物的“破釜沉舟”策略

相亲时绝对不能做的事

博弈论到底是一门怎样的学问？

了解博弈论有什么好处？

博弈论的起源

博弈论的普及

序章总结

第一章 博弈心理学的基础知识与支配性策略

博弈论的基本要素

博弈的种类

博弈的表述形式

牛肉盖浇饭屋之类的快餐店，为什么要降价？

《石头剪刀布博弈心理学》

精彩短评

- 1、简单博弈论入门
- 2、浅薄一天就可以读完
- 3、实用，有趣
- 4、感想最深的是无限模式的囚徒困境。最优不一定收益最大。
- 5、博弈理论，相对比较专业！
- 6、太简单了 博弈论入门初级
- 7、这个作者的书看过几本了，新追这本。
- 8、还行，不过对我来说简单点
- 9、看看
- 10、娱乐一下，一些基本的东西。很有趣。
- 11、此书可能比较适合年纪较轻的人看，年纪大可能看不下去。
- 12、石头剪刀布，看运气
- 13、
囚徒困境
- 14、建议直接看斯坦福公开课，这本书想看看即可不想看也无所谓
- 15、蛮有用的
- 16、在两车快要相撞时把自己汽车的方向盘拔下来 破斧沉舟或让对方认为你神志不正常
静态 动态 合作 非合作 完全信息 定和 零和
帕累托最优
2581114
- 20数字游戏的必胜法则
人类，是追求利益的动物
- 17、没看进去，主要是觉得没什么意思
- 18、简单易懂的博弈论入门知识
- 19、简单实用的心理学知识，根据书里的博弈方法来些生活中的选择，也还是不错的
- 20、很棒的博弈论入门书，基本光看漫画就可以对博弈论有一个基本的认识了。大学如果早点看这本书，大概博弈论这门课能多拿几分。博弈论之外的感触是，内容很重要，形式也很重要。更形象的表达往往可以更清晰地传达自己的观点，也让受众可以更容易理解和接受。有时候把听众和读者当成傻瓜是个聪明的决定。
- 21、很适合作为博弈论的入门读物，浅显易懂有漫画
- 22、博弈论入门好书。简单易懂。例子也都挺有趣，挺日常。
- 23、入门级别
- 24、帕累托最优

《石头剪刀布博弈心理学》

精彩书评

1、正如书中所说，我们想达成某一目的的时候，自身的利益肯定会受到同样想要达到这一目的的其他人的影响。这个时候，“博弈心理学”就能给我们帮上大忙，因为它能在人与人的相互影响中，帮我们找到一条最为合适的道路。我们自己也好，朋友、家人也好，邻居也罢，都会为了争取自己的利益而行动。由此，当人与人出现交集的时候，就难免产生利益冲突。而且当遇到一些选择的时候，相亲对象面前如何表现自己，领导面前如何做到出类拔萃，在求职过程中怎样才能引起他人的关注而脱颖而出？有的时候，不是我们没有出路，而是选择太多，我们无法衡量对自己和他人最有利的解决方法，此时，博弈心理学就发挥了巨大的作用。作为选择强迫症的重度患者，我认为这本书对于我们在生活中遇到的选择方面的困惑以及一些衡量得失的困扰都能很好的做出决断。当相亲约会时，我们可以通过分析对方的想法或者其他周围人的做法以及自己的处境，做出适合自己的做法，是主动出击还是稳中求胜？怎么做才能让对方对自己更加满意？老板迟迟不给自己加薪怎么办？是淡定的等待还是主动向老板提加薪，这似乎是每个职场人都会遇到的问题，在你扭扭捏捏愁眉不展举步不前不知是攻是守时，通过博弈心理学就可以帮你迅速作出正确的决断，不再纠结于开口还是不开口之中了。不同向的汽车通过十字路口存在“协调博弈”，股票投资是一场“零和博弈”，拍卖时买家先后出价属于“动态博弈”，电视台的收视率竞争是“非合作博弈”……掌握博弈心理学的策略思维，就可以在博弈中利于不败之地。这本书幽默的讲述了生活中常见问题的解决方法，还搭配着有趣的小漫画，书中还附赠了漂亮的练习册，是一本物超所值的好书。让我们在欢乐轻松的氛围中解决了棘手的难题。无论是职场还是生活琐事都可以通过博弈心理学找到问题的答案。真的是好看好用的一本书！

2、这是一本极其有趣的博弈论入门教程。对于喜欢博弈论，但是又对数学公式表示头疼的朋友来说，这将会是一本带入门，并且会在愉快的氛围中将博弈论获得一知半解的知识的书籍。博弈论，在我的眼中来看是极其深奥之学问，尤其是在繁杂的数学模型之前，更是让我无从入手。然而，这本《石头剪刀布博弈心理学》则使用简单的图文形式配上有趣的案例让这样的深奥的学问变得简易，也能够让初学者接受。这本书的结构十分鲜明，序章介绍了博弈论的一些基本的背景知识，第一章讲解了博弈论的基本要素，第二章开始对博弈论一些重要的术语概念进行讲解，第二章讲解了纳什均衡，第三章讨论的是静态博弈，第四章则是讲述著名的“囚徒困境”，第五章则是动态博弈，第六章则是回归到现实，讲述如何在现实生活中运用博弈论。基本的架构让读者能够随意从任意一部分开始阅读，能够从自己喜欢的部分阅读。图文模式是这本书最为特别的地方之一，它透过一些有趣的对白和图文，比如说在男女之间约会选择地方的时候，男人想要看球，而女人想要看电影的时候，图文的解读给出的答案是到电影院看球。这种有趣的对白让整本书都增添了乐趣。当然，这种有趣的东西不仅仅这一处。另一个特别的地方则是用简单的语言和案例来解读复杂的术语。比如开篇常见的用快餐店价格战来解读博弈论的一些常见要素术语，包括局中人，策略，收益等。这种以日常生活的常见事实来解读复杂的学术术语，是能够让读者更加近距离地理解术语的方式，同样也能够让读者更为接近理论的应用，这种方式应该在普及学科基础知识中多多运用。当然，这些让人接近学术知识的优点同样也变成了这本书的一个缺点，那就是透过常见现象来谈论博弈论的时候并不能让作者更好地深入来将博弈论更为深刻的东西展现出来，而最多让读者蜻蜓点水般了解其中的一些简单知识。而这样能够真的让读者在现实中使用到这种心理技巧，那也将会是一个疑问。但是，如果能够让读者对博弈论有所了解，产生兴趣，或者，已经达到作者的目的了吧。

3、博弈论是什么？博弈论的英文名是“game theory”，虽然可能事关重大，但归根结底仍是游戏，玩家对于胜利的渴望，成为了博弈游戏的原动力。作为一个脑筋不够高速的文科生，只有在考研的时候才勉强啃下了“博弈论”的理论定义：“在某种特定的条件下，相互影响的多个主体之间所产生的战略性的相互关系。”死记硬背之后，仍然一头雾水。而这本《石头剪刀布博弈心理学》，可谓是我遇到过界面最友好的博弈理论著作，不仅将理论本身讲得深入浅出，还配上了极为呆萌的猴子系列漫画，读来颇有趣味，对零基础数学困难户也不失为可救之药。毋庸置疑，“博弈论”的应用在生活中无处不在。具象如日常生活中最司空见惯的“石头剪刀布”，升级至电影《非诚勿扰》中的“分歧终端机”，人们始终在博弈，完全的公平却仍然无解。木瓜试图在书中引用了各类接地气的生活实例，具体问题具体分析，因地制宜地解释了此情此景之下最优博弈方案的选择。小到早晨起床的卫生间协商博弈，大到两国交战尔虞我诈，书中涉及的博弈理论可谓包罗万象，神通广大。书中所举博弈案例在选取上充分考虑了实用性，提到了当下最热的两大话题：股市与相亲。作者指出，“股市投资，是一

《石头剪刀布博弈心理学》

场零和博弈”，“一味追求受益的策略并不是最佳的，而尽量减少损失的最小最大策略才是获胜的秘诀。所谓最小最大策略，就是将预计的最大损失最小化的策略。”而在面对相亲的男女博弈与竞争对手，赞美相比贬损更容易“抱得美人归”。利用博弈论，财富金钱双丰收，似乎不再是梦。更难能可贵的是，在这样一本追求趣味性的启蒙读物中，对于理论中涉及的专有名词，并没有采取回避战略，而是进行了极为专业的解释与辨析：“帕累托最优是最大限度地发挥整体效益的状态，而纳什均衡是个人满意度最大的状态。”寥寥数语，一次性解决两大专业名词。同样，“帕累托最优”、“囚徒困境”、“斗鸡博弈”等经典模型在书中也能够容易地找到深入浅出的解释。通过作者的分析，我们可以看到，获得最大收益的人，并不是最先背叛的人，也不是一味追求个人利益最大化的自私之人，而是善于破釜沉舟勇往直前，冷静理智及时调整战略的智慧之人。博弈并不只是理论，而是我们能够更好地处理自己与这个世界相处的方式。

章节试读

1、《石头剪刀布博弈心理学》的笔记-第96页

预防接种不达到一定的比例，就无法达到预防疾病爆发的作用。如果大家都能像你刚才那样想，自己不去接种，等别人去接种，那么结果接种的比例一定很低，从而失去控制疾病爆发的作用。所以，我们不能只从个人的角度出发思考问题。也正是因为如此，国家一般把接种疫苗作为一个公民的义务固定下来，这也是保护公民的一种手段。

2、《石头剪刀布博弈心理学》的笔记-第184页

最切身的感受，伴随这轮股市的大涨大跌，我虽然没直接参与股市，但投资了基金，收益由正到负，短短的半个月里，至今装死中，就是因为自己的贪婪，没有在下跌扩大之前及时“止损”，这教训值得铭记，“最小最大”策略不妨作为之后的策略，谨记。

3、《石头剪刀布博弈心理学》的笔记-第148页

在动态博弈中，我们可以根据双方最后的收益，反向分析策略的运用。

4、《石头剪刀布博弈心理学》的笔记-第74页

自己的收益就是对方的损失，自己的损失也正是对方的收益，彼此可以相互抵消，这种博弈称为“零和博弈”。

5、《石头剪刀布博弈心理学》的笔记-第33页

看到这里，发现这是一本讲述博弈论非常系统的一本书。文章中不仅有各种故事的穿插，就连各种定义都在尽管以通俗易懂的语句进行表达。

虽然中日文化有相通的地方，但对事物的理解仍是存在某些差异，但差异又何尝不是一种启迪呢？

会抽时间，尽快把它看完~~相信会学到很多有用的知识与技能。

6、《石头剪刀布博弈心理学》的笔记-第55页

7、《石头剪刀布博弈心理学》的笔记-第5页

看到这一章节，不由让人想到了“荆轲刺秦”。
同样是遇到了对于仇敌的博弈，可无论任何一方都采取了不同的策略。

很少看博弈书的自己，似乎突然顿悟了一般。原来凡事不只有非黑即白，还有你来我往。真的很不错的一本书！

8、《石头剪刀布博弈心理学》的笔记-第137页

《石头剪刀布博弈心理学》

《石头剪刀布博弈心理学》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com