

《亿万富豪教我的理财武器》

图书基本信息

书名：《亿万富豪教我的理财武器》

13位ISBN编号：978751391074X

出版时间：2016-8

作者：挂越 直树

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《亿万富豪教我的理财武器》

内容概要

“亿万富豪平时是怎么生活的？”

“他们过着十分奢华的生活还是过着很平常的生活？”

“不对，大富豪们的做事标准应该不同于普通人。”

“哪里不同？”

.....
本书作者，前超大银行富裕阶层顾客销售的负责人，在《亿万富豪教我的理财武器——从金钱逻辑到投资技巧》一书中，作者以这些实践经历为基础，聚焦于坐拥金融资产5亿日元（约合人民币2860万）的大富豪，为大家阐释大富豪们的金钱逻辑，以及从他们的行动类型和思考模式，看看大富豪是怎么理财怎么投资赚钱的。阅读本书或许是我们重新审视投资理财以及生活姿态的契机！

《亿万富豪教我的理财武器》

作者简介

挂越直树，原合资银行富裕层营销管理人，一级财产管理师，职业理财师。

1968年生于爱知县。1992年毕业于庆应义塾大学。随后，进入大型城市银行，历任法人、国际业务负责人，2001年转行从事FP（理财）。2002至2004年连续6期荣获全国不足10%的人才有机会获得的零售大亨奖。其中一期，凭借外汇存款项目摘得全国桂冠，荣获大奖。2006年，加入邦银初银行参与富裕层商务工作。作为富裕层营销管理人，在7年的工作时间内，与金融资产在1亿元以上的约3000名富人，其中约300人金融资产在5亿元以上，进行了交流。2013年3月退休，同年4月自立门户。现从事富裕层资产运用、商人营销支援等广泛地咨询业务。

著有《营销人员向“钱”进！》（日本经济新闻出版社）

《亿万富豪教我的理财武器》

书籍目录

Part 1 金钱篇

超级富豪们真的是“铁公鸡”吗

武器1 超级富豪用1000元的纸币来付钱/ 003

普通人付钱的时候，会拿出面值5000元的纸币；中产阶级付钱的时候，会拿出面值10000元的纸币。

武器2 超级富豪选择去距离最近的超市购物/ 008

普通人在购买相同商品时，会选择去更便宜的店，即使只差1元；中产阶级在购买相同商品时，会选择去便宜10元的店；超级富豪们，并不在乎商品的价钱，会选择去距离更近的超市。

武器3 超级富豪用保险柜里的存折取钱/ 013

普通人往往不记得自己把存折放在了哪里；中产阶级通常把存折交给妻子或者丈夫全权管理。

武器4 超级富豪从小就学习理财/ 018

普通人，成长过程中看到的是父母节约的样子；中产阶级，成长过程中看到的是父母消费的样子；超级富豪，成长过程中看到的是父母让钱生钱的样子。

武器5 超级富豪就餐时一定索要发票/ 023

普通人在餐厅就餐的时候会索取收据；中产阶级在餐厅就餐时什么都不会要；超级富豪在餐厅就餐时无论谁在身后排队等候都会索要发票。

武器6 超级富豪在意银行这108元加班手续费/ 028

普通人，不清楚什么时间要花这108元；中产阶级，对这108元完全不关心；超级富豪，理解并关注什么时间要花这108元。

武器7 超级富豪随时随地都在学习/ 033

普通人，没有学习“金钱课程”的意识；中产阶级，虽然

认识到有必要学习“金钱课程”，但是总以没时间为借口；超级富豪，随时随地都在学习“金钱课程”，时刻在寻找投资机会。

武器8 超级富豪购买2000元以上的引进版经管书/ 038

普通人，购买700元以下的经管周刊；中产阶级，购买1500元以下的经管书籍。

武器9 超级富豪买东西之前会看价签/ 043

普通人放弃看价签买东西；中产阶级买东西不看价签；超级富豪们会堂堂正正地看价签，觉得有必要才会买。

武器10 超级富豪选择商务舱出门/ 048

普通人，非常高兴从经济舱升舱到商务舱；中产阶级，即使很勉强，也要搭乘商务舱；超级富豪，即使可以乘坐头等舱，也会选择商务舱。

武器11 超级富豪花钱创造人脉/ 052

普通人，基本不知道什么是人脉；中产阶级，只是在同一公司中有人脉。

Part 2 行动篇

体贴他人的同时，满足自己

武器12 超级富豪先奖励周围的人/ 059

普通人，先奖励自己；中产阶级，先奖励妻子（丈夫），然后是自己；超级富豪，先奖励周围的人，最后是自己。

武器13 超级富豪不计回报地交朋友/ 064

普通人，与自己同年龄层的人交朋友；中产阶级，计较回报地交朋友；超级富豪，不计回报地交朋友，却回报颇丰。

武器14 超级富豪与自己一样优秀的人为友/ 069

普通人，嫉妒比自己地位高的人；中产阶级，将其他中产阶级视为敌人；超级富豪，与超级富豪做朋友，共同成长。

武器15 超级富豪在特定商店买礼品送人/ 074

普通人，接待时没有赠送礼品的意识；中产阶级，在出差地车站买礼品用作接待礼品；超级富豪，在特定商店买礼品用作接待礼品。

《亿万富豪教我的理财武器》

武器16超级富豪在旅行时一直兴致满满/ 079

普通人，满足于到达目的地之前的移动；中产阶级，到达目的地之前已经倍感疲惫；超级富豪，到达目的地之前和之后都兴致满满。

武器17超级富豪记得旅途中的趣闻/ 084

普通人，很快就会忘记旅途中发生的事情；中产阶级，只记得与自己有关的事情；超级富豪，不仅记得旅途中发生的事，还能有意思地说出来。

武器18超级富豪先帮大家取沙拉/ 089

普通人，沙拉端上来之后，等别人先取沙拉；中产阶级，先为自己取沙拉。

Part 3习惯篇

有钱人的自我控制

武器19超级富豪，凭生物钟5点钟起床/ 097

普通人，闹钟响两次以后7点钟起床；中产阶级，闹钟响一次以后6点钟起床。

武器20超级富豪一次买上几本书读/ 102

普通人不读书；中产阶级，大手大脚地买很多书，但是却不读；超级富豪，一次买上几本书，买好之后物尽其用。

武器21超级富豪见面的地点选择在大型书店/ 107

普通人，选择在银之铃见面；中产阶级，选择在商场里见面；超级富豪，选择在大型书店里汇合。

武器22超级富豪在家的前站下车步行回家/ 112

普通人，在离自己家最近的车站下车，然后步行回家；中产阶级，在离家最近的车站下车后打的回家；超级富豪，在离家最近的车站的前一个站下车，然后步行回家。

武器23超级富豪八点结束聚餐/ 117

普通人，十点结束聚餐；中产阶级，零点结束聚餐。

武器24超级富豪在沟通中善于发掘对方的共同点/ 122

普通人并不善于发掘和对方的共同点，所以谈话也显得毫无章法；中产阶级即使发现了自己和对方的共同点也会选择沉默；超级富豪会主动发现和对方的共同点，然后融入到对话中来。

武器25超级富豪把笔插在西装内侧口袋/ 127

普通人，什么都不带；中产阶级，把笔插在西装外侧的口袋里；超级富豪，把笔插在西装内侧的口袋里，腋下夹着笔记本。

武器26超级富豪表达谢意时亲笔书信/ 132

普通人，用短信表达感谢；中产阶级，用电话表达感谢；超级富豪，用亲笔书信表达感谢，并随信附送礼品。

武器27超级富豪通过日经CNBC获取经济信息/ 137

普通人，通过NHK获取经济动向；中产阶级，通过“世界商务”广播获取经济新闻。

Part 4性格篇

成功的秘密就在这里

武器28超级富豪多问几个“为什么”/ 145

普通人，无论如何都会这样做；中产阶级，重新思考一次“为什么”；超级富豪，反复思考五次“为什么”。

武器29超级富豪善于规避风险/ 150

普通人，不明白“风险”一词为何意；中产阶级，想规避风险却往往事与愿违。

武器30超级富豪深知做事贵在坚持/ 155

普通人做事，坚持三天然后放弃；中产阶级做事，坚持一个月然后放弃；超级富豪明白，不坚持最少三年是无法获得成功的。

武器31超级富豪经过深思熟虑再作决定/ 160

普通人，一下子扑向眼前利益却蒙受损失；中产阶级，一瞬间被眼前利益迷惑住双眼，结果却蒙受损失；超级富豪，经过一天的研究，再决定是否参与。

武器32超级富豪向优秀的人看齐/ 165

普通人，边看边学；中产阶级，把前辈当作反面教材；超级富豪，学习自己尊敬的人的思考和行为方

《亿万富豪教我的理财武器》

式。

武器33超级富豪对洗手间的清洁工作比较在意/ 170

普通人，在意通勤电车迟到30分钟；中产阶级，在意工作进展过于顺利；超级富豪，在意洗手间的清洁工作。

武器34超级富豪在家度过假期/ 175

普通人，让时间白白流逝；中产阶级，花钱度过假期；

超级富豪，在家里安静地度过假期。

后记/ 179

《亿万富豪教我的理财武器》

精彩短评

1、并不是教你具体理财方式的一本书，却从观念，态度，行为，性格等深入生活细节的方面比较了普通人，中层阶级，超级富豪之间的差异，作者观察很细致，写法也不同于一般理财书，大概就是这样：思维=习惯=教养~好的思维，习惯行动力是超级富翁留给后代最大的财富----教养

1、《亿万富豪教我的理财武器》逻辑清晰，语言也很简单。读起来很容易，用了不到两个小时就读完了。为了阐述观点，作者将人分为3类：普通人、中产阶级以及大富豪，举了34个案例，从金钱观念、行动能力、生活习惯和性格几个方面对比了这三类人的区别。通过对比我们可以看到，不同的思考方式和行动能力，最后竟导致了人和人之间的如此巨大的差距。书中的观点我就不一一复述了，只想讲讲看书时想到的我身边人的二三事。（一）不要将该提升赚钱能力的时间，用来研究如何省钱。我一个朋友，现在25岁，毕业于复旦大学。本科毕业后，她没有像大多数同学那样直接出国留学，而是去肯尼亚做了一年的义工。回国之后拿到了美国布朗大学的offer。从布朗大学以优异的成绩毕业后，她去了世界银行工作。她从不把时间浪费的没所谓的事情上。她的生活，除了偶尔的聚会和旅行之外，全用在了图书馆和健身房里。每次看到她的近照，我都忍不住惊呼，气场又强大了，越来越美了！她说，很多人不懂现阶段与其花精力琢磨怎么省钱（研究穷游、打折信息）远不如把同等的时间花在好好学习/努力赚钱上。时间是最重要的资源，“让自己的时间升值”是人在年轻时最大的投资。为了省现在的钱去牺牲未来几十年的回报，这种本末倒置简直是对经济学无知的悲哀。富人消费的时候，首先考虑如何节省时间，因为时间才是最宝贵的资源。而一般人为了节省几块钱，天天研究打折信息，甚至不惜跑到几公里远之外去买打折商品。他们没想到，为了省几块钱所浪费的时间，其实可以为自己创造更大的价值，只是因为想不到这一点，所以让自己日复一日原地打转。（二）细节真的会反映你的能力和品质。我们虽不愿主观去评价他人，但这些不经意的细节就是会无意识地影响我们对他人的感受。我接触的人越多，经历的事越多，就越来越能注意到跟人交往时的细节。文稿排版优美没有错别字的人，做事一定很负责较真；晒跟朋友的合照前会先征求朋友同意的人，在生活中会在意别人的感受；不打招呼就动用别人东西的人，相处起来也会让人不怎么舒服。两个月前打算在杭州买房。因为对中介都不怎么信任，于是在网上咨询了许多中介，最后确定了一个看上去比较真诚的小伙子。后来他一直带我看房，耐着性子顶着烈日，差不多断断续续看了两个月。对于房子的优缺点，他都会坦诚地摊开来讲，这点让我比较信任。可让我们不太满意的是，很多房子的情况他似乎都不太了解。当我询问起来时，他或者不太肯定地翻笔记本，或者打电话咨询同事。甚至有好几次，已经到了房子门口，才发现开不了门。在看房过程中，我了解到他最近一两个月都没有成交一套房，而这几个月杭州的楼市其实非常火爆。他说几乎没有一天休息，没有卖出去房子就没有提成，他的一双皮鞋已经连续穿了两个月了，因为没钱买新的。后来因为我看中的小区他没有房源，我不得不换一个中介。这位中介30来岁，晒得很黑，有点油嘴滑舌。刚开始接触时，对他没什么好感。不过因为他的房源多，而且我提的问题他都能搞定，很省心。于是一周不到的时间，我就定下来一套，决定签合同。签合同当天，他比我早去两个小时排队，帮我节省了好几个小时，这是我后来才知道的。本来以为要用上一天时间，结果中午之前就搞定了。当天需要签字的地方很多，加起来差不多签了七八十次名字。当时我注意到他的一个小细节，他把每一份资料给我时，会翻到签字的那一页，然后摆正在我面前，这样直接签字就好。动作很随意，看来早就习惯这么做了。他说他一个月能成交十来套房子，自己也在杭州买房了，开着一辆凯迪拉克。对比起之前那位惨淡经营的年轻中介来，真是让人感慨良多。大概过了两周，那位年轻的中介小伙子给我发短信说，他没有在杭州做了，去了广州，也许是觉得广州的机会更多吧。（三）哪有什么天生如此，只是我们天天坚持。我舅舅年轻时英俊清秀，皮肤白皙，文弱而有书卷气，小表妹现在还时不时在朋友圈晒舅舅年轻时的证件照。舅舅上高中时因为神经衰弱严重，家里人不让他参加高考，怕压力过大逼出更严重的病来。于是高中毕业后，舅舅去学习家电维修，然后开了一个维修店。我现在还记得那个小小的维修门店，店面朝着坑坑洼洼的石子路旧街，桌上摆满了线路板、螺丝、焊接工具、拆开的黑白电视等等，收音机里放着《九妹》，舅舅弓着背，专注地摆弄着手里的零件。我上小学时，有一个周末在舅舅家玩，晚上看到他在地板上做俯卧撑。舅妈说他每天睡觉前都要做俯卧撑，因为白天没有时间锻炼。二十几年过去了，舅舅已成了美的大区总代理，同时还开了一个外贸公司以及一个家装公司。每次看到舅舅，都会在心里暗问，舅舅你现在还做俯卧撑吗？其实不用开口也能看出，时间在他身上做了什么。他的同龄人大多都开始大腹便便、油光满面，谈吐乏味俗气，思维就像被水泥浇筑了一样日复一日地凝固了。舅舅则脱去了年轻时的书生气，身材像健身教练一般结实，丰富的阅历让他言谈举止都有一种独特的气质。有朋友跟他请教到底怎么保持身材的，他说他已经坚持锻炼20年了。提问总是很容易，得到答案也很容易。当听到别人坚持一件事情20年时，大多数人除了惊讶佩服之外，就没有其他了。“哪有什么天生如此，只是我们天天坚持

《亿万富豪教我的理财武器》

。”不知有很多人跟我一样，看了这个广告后，忍不住去下载Keep。这句广告文案太狠，砰地击中你的胸口：喂，别做梦了，别找借口了，你总是羡慕别人是因为你太懒了！

2、也许你是抱着“这是教你具体怎样理财的一本书”这样的想法打开这本书的，也许打开后你发现并没有你想看的确实可行的具体操作：比如要想获得几个点的收益钱放在哪里收益最快呀，买东西时是刷信用卡比较划算还是直接肤浅比较好呢，或许你在看到书名亿万富豪教我的理财武器时，你想等我有钱了再来看看这本书，看看具体怎么理财……恰恰都不是正确打开本书的方式，这是一本跟别的理财书不一样的一本以日常生活中的思维逻辑为出发点，从金钱观，行动力，习惯，性格四个方面比较了普通人、中产阶级、超级富豪的生活小细节。这是一本越趁早看越挣钱的一本书，我们不能等有钱了再开始理财，看完这本书你会发现这样一点点等待以及行动思维的差异中我们渐渐地跟中产阶级、超级富豪们拉开差距，怎么一点点变成普通的等有钱了再开始存钱的人的~贯穿我们一生的是我们的思维模式，思维模式影响我们对金钱的观点，影响我们的行为习惯，促成了我们的性格，甚至这性格成了影响后代教育后代的教养~我并不是在危言耸听，接下来我们具体从四个方面看看思维逻辑是怎么丝丝缕缕与生活牵连的吧。

一、思维逻辑在金钱观方面 作者从平时使用零钱付钱的方式，存取钱的方式，花钱去超市旅游以及在学习扩展人脉方面的投入比较了普通人、中产阶级、超级富豪~这里面有很多我们知道的道理也有很多意外的，比如我们都知道富豪有记账的习惯却不知道他们从存取钱的方式上就在执行这一习惯，他们用存折取钱，并时刻知道自己的存折的位置以及金额，这些对于他们来说是重要信息，必须知道的，可对于普通人呢，他们用银行卡取钱，很少记录收支，存折需要寻找很久才能知道在什么地方，想来这些对金钱并不充裕的普通人来说是很重要的信息，他们却很少给予关注，他们可能关心某某明星又出轨的新闻更新都比关系自己日常收支要上心。这种不知道自己关注重点的差异还体现在去哪里买东西，对于超级富豪来说时间比金钱珍贵所以他们会就近购买食物，并且仔细评价物质的价值与在其上花的时间经历金钱的值得与否，而普通人经常会因为某物打折而购买，经常去拥挤的打折地，等很久的时间，花一堆预算之外的钱，购买一堆他们根本不需要的打折品。这种对金钱的思维在生活中无处不在，这里多说一点就是，关于后代教育教养，这种思维的潜移默化的影响：某些普通人从小看到的是父母怎么省钱，对金钱的观点就是节省节省，甚至有些对自身提高性的投入也节省，某些中产阶级对金钱的态度是消费享受，所以子女是及时享乐，而超级富豪看中的则是如何让钱生钱，不管是自我提神，扩展人脉，他们都是以钱生钱的思维在前进，值得我们学习的是这种思维，什么对我们最重要，如何更好的把我们的时间，金钱，精力花在这些重要的事情上。

二、思维逻辑在行动方面 如果说超级富豪在跟别人交互中的行动是体贴他人的同时又满足自己的双赢状态，那么中产阶级就是已自己为主，自己不受委屈之下的利己状态，普通人就是舍己为人的状态。我想大家都不想天天当圣母吧，能体贴别人又满足自己的超级富豪是怎么做的呢？超级富豪通过奖励来加深与周围人的联系，充分的认可周围人，肯定他们的付出和能力；超级富豪不计回报地跟他们认为值得交往的优秀聪明真诚的人交朋友，他们不计较物质上的投入，但往往也会收获更多利益；超级富豪与优秀的人一起彼此认同，共同创造，这也是为什么优秀的人都喜欢一起玩的原因吧，他们该聊正事聊正事，该享受娱乐的时候享受，这种共进共退，步调一致的节奏也是彼此的一种认同~他们就是这样认同体贴别人，却又保持自己的步调，追求自己的原则与重点，大家彼此合拍的前进的。

三、思维逻辑在习惯方面 你或许会质疑习惯跟理财又什么关系，谁还没点不良习惯呀，可是你有这些习惯吗？早起的习惯/早睡的习惯/提前把第二天的衣服工作计划准备好的习惯、阅读的习惯、运动的习惯、去图书馆约谈的习惯、口袋中插着一支高级钢笔的习惯吗？也许有一部分，但超级富豪有这所有的好习惯，从统计学来说，事物的发展趋势是遵循一定的概率的，他们的成功也不是没有规律可行的，就像我之前观察了胖师弟，他跟其他胖子一样，喜欢吃肥肠，觉得自己并不是特别胖，今天再吃一口肉，不说普通的少吃多运动的习惯他没有，这些不好的思维习惯他全具备了，也难怪有高血压高血脂~也许很多习惯你觉得无伤大雅，但仔细想一下这些习惯背后暗藏的逻辑思维却异常吓人，比如就吃一点点没关系，骗自己一下下没关系，偷懒一下下没关系，这样的微积分中，差异一点点拉大，别人是在一点点进步，你是在一点点堕落，就如那个很有名的0.99与1.01的公式一样，拉开了大的差距。

四、思维逻辑在性格方面 因为近来读了一些关于思维逻辑以及家庭的书籍，我深深的觉得思维逻辑深入到我们的骨髓，是我们日常生活考虑事情，行为决策的潜在指挥棒，也是刻画我们的行为、观念的主线，这些思维慢慢累积成习惯，家庭教养最后变成了我们的性格，者性格不仅仅是在学习，交友中体现，在理财中也是如此，我们三天打鱼两天晒网的思维习惯造就了我们在坚持的性格上的目光短浅，我们坚持几天看不到成效就放弃，我们遇到失败责怪自己或者

《亿万富豪教我的理财武器》

环境而不是多问自己为什么，找找细节差异及时补救或及时止损，我们冲动说话或者冲动购物，不考虑我们的冲动是否伤害到他人或造成自己不必要的损失，我们对待他人的智慧是积极学习的谦虚呢还是嫉妒挖苦呢，这些性格都是潜在逻辑在生活中体现～是我们为什么没有成功，为什么没有理财思维在性格上的反射，值得我们深思。

综上可以看出来，这不单单是一本教你理财的书，它是一本行为指南，一种思维理念在日常生活中的折射，甚至是一本家庭教育的书，我一直认为思维逻辑==行为==习惯==教养==性格，是我们对待任何事物的潜在指挥。我们大概都学习过一种语言，至少大家都学习过英语，最初我们询问英语学的好的人，他们告诉我们要把英语当作一种工具，而不是目标，这样才能学好英语。我们当时的心里是怎么想的呢，这不过是他们英语学得好的人的学会了之后的一种轻描淡写罢了，等我学好了，我就可以把它当作一种工具啦，而不是目标啦。这话是不是很熟悉，等我有钱了再开始学习理财～～其实不管学习还是理财，它是一种概念化的东西，是一种分散在我们日常生活中的集习惯/思维/行动/性格于一体的逻辑概念，我们应该像超级富豪一样把良好的逻辑融入我们日常的生活中一点点进步，这大概是超级富豪教我们最棒的理财武器吧。

3、这个世界上，爹妈靠不了一辈子，爱人靠不了一辈子，别人更是靠不了一辈子，最可靠的还是我们自己。靠自己的双手挣钱，花得心安理得，想怎么花就怎么样，完全不用动别人的脑筋。如果学点理财，会点理财，会给自己的生活织起一张巨大而可靠的保障网，还会像一个魔术师，能通过一些看似平常的办法使1元钱变成10元钱。然后开始不怕贫穷，因为有的是来钱的办法，是小钱变大钱的办法；即便有时候进账不多，但依然可以优雅的生活；也不怕发生意外，因为一切都准备妥当，不管是现在还是未来，都能获得钱财无忧的生活。很多时候我们都想成为一个富豪，但却不知道该如何实现。

《亿万富豪教我的理财武器》作者--挂越直树曾作为富裕层营销管理人，在7年的工作时间内，与数千富人交流，总结出了富人独有的思想。我们都非常熟知一句格言：“性格决定命运，态度决定人生，思想决定高度，行动决定成败！”思想有多高，基本上就决定了他未来的高度是怎样。同样的世界，同样的城市，每个人都有各自对生活的理解。人之所以与人之间差距那莫大，有很大原因是取决于自身思想高度。本书作者通过对比日本普通人、中产阶级、超级富豪三个阶层的思想生活细节，将富豪的思想跃然展现在纸上，使我们无论是哪个阶层的读者，都能找到自己的定位，然后与超级富豪对话聊天，让我们更深入的学习了解超级富豪的思想世界，使我们有机会与超级富豪们有相同的思想高度。绝大多数理财类书籍都过于理论化、枯燥难懂。本书并没有讲述很多关于理财方面的知识，并没有告诉你该买什么货币基金，怎样投资股票，而是通过对比普通人，中产阶级，超级富豪的思想生活细节，从思想生活入手展现给我们一个鲜明的富豪。本书整体语言通俗易懂，又通过将普通人，中产阶级，超级富豪的思想生活细节对比描写，使各个层次的读者都能收到超级富豪的思想冲击。

4、“不会理财，是因为不懂金钱和投资！重新审视你的投资理财和生活姿态，你也可以成为富豪！”——挂越直树。挂越直树这位作家是原合资银行富裕层营销管理人员，一级财产管理师，职业理财师，有着丰厚的理财经历。很多时候我们会有一个发财致富的梦想，但是却不知道应该如何去实现。这本书里就给我们列举了很多富人的思想。富人的为人处事方式，举一个列子超级富豪有一个共同特性——狼性。超级富豪身边有职工，护士，部下等，但身为领导，无论如何也不能在这些中找到一个能毫无顾忌吐露私人烦恼的聊天对象。那么他们是怎么去找人倾诉的了，他们通过在“其他行业交流会”上寻找交谈。为什么了，“因为他们认为需要花钱才能参加的行业交流会参加者的层次更高”。如果是和自己层次相当的交流会的话，自己就可以和其他人倾诉烦恼、畅快聊天。此外，超级富豪们会觉得参加昂贵的研讨会也可以收到同样效果。有意识花高价学习的人，一定也是有思想的人。除了这一特性以外，他们还会有一个特性——从小学习理财。从孩子小的时候他们的父母就是以钱生钱的方式生活使得他们的小孩从小就是看到父母让钱生钱的样子。耳濡目染下父母的想法会给予子女。还有很多很多的列子我就不一一详细说明了本书是采用了对比的手法，将普通人，中产阶级，超级富豪的生活细节来进行对比。让你更加的理解他们的消费观点，与他们为什么会这么去做，了解后你可以有一种新的生活观点，观察事物的角度也会有所不同。如普通人付钱的时候，会拿出面值5000元的纸币；中产阶级付钱的时候，会拿出面值10000元的纸币；而超级富豪用1000元的纸币来付钱。想知道为什么吗？从书中找答案吧！

5、很多时候我们都想成为一个富豪，却不知道该如何实现。《亿万富豪教我的理财武器》作者--挂越直树曾作为富裕层营销管理人，在7年的工作时间内，与数千富人交流，总结出了富人独有的思想。我们都非常熟知一句格言：“性格决定命运，态度决定人生，思想决定高度，行动决定成败！”思想有多高，基本上就决定了他未来的高度是怎样。同样的世界，同样的城市，每个人都有各自对生活

《亿万富豪教我的理财武器》

的理解。人之所以与人之间差距那莫大，有很大原因是取决于自身思想高度。本书作者通过对比日本普通人、中产阶级、超级富豪三个阶层的思想生活细节，将富豪的思想跃然展现在纸上，使我们无论是哪个阶层的读者，都能找到自己的定位，然后与超级富豪对话聊天，让我们更深入的学习了解超级富豪的思想世界，使我们有机会与超级富豪们有相同的思想高度。本书整体语言通俗易懂，又通过将普通人，中产阶级，超级富豪的思想生活细节对比描写，使各个层次的读者都能收到超级富豪的思想冲击。

6、在生活中，很多人都向往富人的生活，也有很多人有仇富心理。但有没有想过，这些富人为什么会变成富人呢？这其中必定有它的道理。《亿万富豪教我的理财武器》一书告诉你富人和普通人的区别。这些区别在小细节上表现很明显。作者都是从细小的事情写起，没有写那些看起来很枯燥地公司管理之类的东西。本书内容丰富，通俗易懂，是读者的一个好选择。

7、我用很短时间就一字不漏的看完了整本书。对于理财的书籍我个人也是看了很多的，这本书的作者并没有像其他理财书籍中一样，讲理财方法或者理财产品之类的东西，而是讲的是不同资产等级的人在日常生活中的习惯的不同之处。虽然很多人都讲过养成好习惯的好处，但是实际生活中实践的人却仍然是少数人，即使很多人去实践了，能坚持下来了仍是极少数，所以亿万富翁也是极少数人的可以达到的目标，生活还是相对公平的。个人推荐这本书也是值得一读的，开阔一下你的眼界，刷新一下认知。我相信有的人看完这本书会嗤之以鼻，心想无非讲了不同的生活习惯以及行为方式的认知。但是，各位莫急，我想作者也是见过了很多例子并相互对比研究才总结出这么多的，所以别忙着否定，我们来分析一下作者讲这么些习惯的理由，当中必定是有深意。金钱，行动，习惯，性格。作者在这四个方面描述了不同等级的人在这方面的做法，此处的不同等级此时仅以金钱的多少位划分等级。一个人的生活习惯及行为方式透漏出这个人的价值观，超级富豪用买东西看标签，乘坐商务舱，花钱创造人脉，体现出他们对金钱重视的态度，以及所做这件事的背后的更高的隐性价值，这些好多人也能看懂，暂不必多言。行动篇。为什么超级富豪更喜欢照顾周围人的感受呢，这样的行为会带来什么价值呢。我们尊重周围的人，让他们感到像在家里一样舒服自在，他们就会喜欢我们，同时信任我们。如果有什么需求往来，也更加容易合作。经常这么做也会锻炼我们的观察能力。同时我学到一点，记住旅途中有趣的见闻，增加我们的谈资。如果有人没有有趣的见闻，告诉你，多观察多了解多交流。习惯篇。习惯的养成，在于培养我们对自己的控制力，控制住自己的心，你的掌控能力会更强。性格篇。着重强调一点，深度思考能力有助于能更好的认识自己，这是基础，能做到这个，其他都相对简单了。通俗简单易懂，不用深度思考，深度且新颖的观点并不多，很快就可以看完，非常值得思考的是这些习惯行为背后所体现出来的价值。

《亿万富豪教我的理财武器》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com