

《神灯是怎样擦亮的》

图书基本信息

书名：《神灯是怎样擦亮的》

13位ISBN编号：9787506054108

出版时间：2014-7-1

作者：[日]中山智夫

页数：160

译者：陈晓丽

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《神灯是怎样擦亮的》

内容概要

作者中山智夫，日航破产重建时稻盛和夫的私人顾问。32岁之前就职于伊藤忠商事，负责大型商务项目，并在多家欧洲飞机制造商的日本销售总代理店从事飞机进口销售业务，创造了世界第一的销售业绩。33岁时，辞职建立了ITC公司。如今，ITC-Aerospace和ITC-Leasing的直升机经营租赁业务已在全球具有绝对优势，作为独立航空商社现正不断扩大200座以下各类飞机的租赁业务。2010年，日本航空公司破产，作者作为稻盛和夫的私人顾问，为日航的重建作出了重大贡献。在本书中，作者通过自己60多年的奋斗史，讲述了自己是如何在32岁就成为世界级销售大师，之后又如何华丽转身成为一名世界级企业家的经历。本书重点不是告诉我们如何提高销售技能，而是帮我们重新塑造最有价值的销售理念，从而打开一扇通往成功之门。

《神灯是怎样擦亮的》

作者简介

《神灯是怎样擦亮的》

书籍目录

前言 手持世间唯一的一盏神灯

第1章 飞机商务是21世纪的“神灯”

商务的第一原则是热情和信用

工作缺乏浪漫情调便是无趣

1000人的行业协会主宰13兆日元的飞机市场

聚焦飞机商务

首先从一架直升机开始

把时间转化为金钱的私人飞机

非你莫属

成为世界直升机协会的租赁部部长

1亿日元投资，年赚1300万日元的飞机租赁业务

第2章 寻找只属于你的“神灯”

父亲领我参观飞机库

少年时代的好奇心产生巨大商机

向阳的山坡和山下公园

外语能力差的日本人

必须找到有别于他人的自我

“中山流”外语学习的一点建议

第3章 认识世界的博大

认识自我的日美学生联谊会

学习商务基础知识的商社经营战略部门

浪速商人的教诲——从安宅英一先生那里学到的东西

在国际贸易大学学习钻研的岁月

邂逅2000年前的古罗马“神灯”

第4章 神灯是怎样被擦亮的

致力于眼前可以带来商机

10年内必须精熟业务

正是因为什么都没有才蕴藏着巨大商机

为什么是在突尼斯

在伊藤忠商事实现第一名的销售业绩

改变沙漠的化肥设备和水泥设备

最初干的是没人做的事

方便购买就能畅销

持续努力能创造商机

拥有“鸡尾酒融资”的宏观视野

被菲律宾总统称赞“you are my banker”

第5章 “神灯”决不能熄灭

某天，价值100亿日元资产的公司突然被人夺走

摆脱逆境中的复仇心理

只要信用不失就能东山再起

只有在困境中才能懂得真正的友情

上帝关闭了你的一扇门，必会给你打开一扇窗

“神灯”助了我一臂之力

伊斯兰国家的金融特色

第6章 能实现梦想的神奇工作方法

运输人和文化的飞机

日本人的贴心服务就是武器

《神灯是怎样擦亮的》

亲手创立大型商务项目

从年轻一代中培养国际商务人才

思考经济大国日本的危机

战后出生的一代人要行动起来，帮助后进国家发展

年轻人要去国外接受锻炼

商务人士要谈理想和感动

第7章 紧急建议，日航能够获得新生吗

来自首相官邸的一个电话

与世界标准格格不入的日航

世界航空公司间的激烈竞争

首先必须“止血”

出售飞机是大错

以最高价参加投标

日航的失败就是日本的失败

后记“我的动机纯正吗？我没有私心吗？”

补记

《神灯是怎样擦亮的》

精彩书评

1、《神灯是怎样擦亮的》由日本著名企业家中山智夫编著，作者通过自己六十年的奋斗史，讲述自己如何在32岁就成为世界级销售大师，之后又如何华丽转身成为一名世界级的企业家的经历，作者不是要教我们如何销售，而是用他的奋斗史，指导坚持在通往成功之路的苦行者们，如何创造最有价值的销售理念，从而打开一扇通往成功之门。书名很吸引眼球，作者将飞机商务比喻成古罗马神话中的神器—神灯，用“寻找只属于你的神灯”来比喻一定要清楚自己的特质，确定好努力奋斗的目标；“认识世界的博大”告诫我们要多学习积攒知识，储备成功的能量；“神灯是怎样擦亮的”指导我们找准机会，千万别错过眼前的商机；“神灯决不能熄灭”则告诉我们即使失败了，也不要颓废不振，一定要摆脱逆境再次东山再起；“能实现梦想的神奇工作方法”真有这种神奇方法么，其实只是在依附自身的不断提高和积累的同时，在日常中勤于向学，不断努力才能离成功越来越近；“日航能获得新生吗”一个国家的成功失败，无法去评价。这本书读完后，我不禁在想，我的特质是什么，我清楚自己的优缺点么？一直以来我都被自己的缺点--马虎所羁绊，工作频频失误，给自己带来很多不必要的麻烦，我真的有去想要克服这个问题么，答案是否定的，我果然没有吃一堑长一智，更何谈成功了，如今我也马上32岁，我离成功还很远，不过我相信，从现在开始，改正缺点，多学习，通过不断地努力，确定目标，为之奋斗！

2、中山智夫找到了属于自己的“神灯”，照亮了未来，这本书从开始便讲到了他如何发现商机的，他经营了日本唯一一家独立飞机商社，出租飞机供私人享用，而这项工作也锻炼了他不凡的技能，那就是销售能力以及交际能力，他苦练自己的绝技，学习外语，特别是英语，奉行着把时间转换为金钱，积极地工作。中山智夫是带着热情工作的，他说，工作缺乏浪漫情调便是无趣，所以他有自己的品味和修养，这点非常重要，毕竟对于这个社会来讲，假如我们没有自己的特色而雷同于他人，那么我们便是可以被替代的。中山智夫他培养自己的能力，争取成绩，达到不被超越的境地和死而后生的超能力。为什么说死而后生的能力非常重要呢，从中山智夫的人生经历里面，我们看到他在中年的时候被自己信任的合作伙伴背叛，卷走了所有的财产，以至于一无所有，但是他凭借着“神灯”卷土重来，他有着自己的兴趣，他从自己收集回来的古罗马油灯之中看到了商业，也看到了自己不屈不挠的精神。我们必须找到有别人他人的自我，中山智夫的一生是值得学习的，他从小便对飞机行业感兴趣，所以后来才会致力于日航工作，并且制定出了发展原则。他说道，商人要谈理想和感动，真的非常受用，假如我们只看到眼前的利益而不注重修养，那只是一个拜金主义的人，但是为了理想和感动而去拼搏，那人生将是不同的。世界之大，我们要去践行，中山智夫经常出国工作，认识到了世界之大，养成了心胸和眼界的开阔，这对他的人生是很有影响的，而学习是成功的必经之路，没有严寒便换不来芳香扑鼻。By江焕明

《神灯是怎样擦亮的》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com