

《Top Sales 報告》

图书基本信息

书名：《Top Sales 報告》

13位ISBN编号：9789571322704

10位ISBN编号：9571322709

出版时间：1997-4-15

出版社：時報文化出版企業股份有限公司

作者：David Dorsey

页数：260

译者：林麗冠

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《Top Sales 報告》

內容概要

這一群人為了生存而推銷，是什麼力量推動他們向前，躍上無止盡的事業巔峰？作者花一整年時間和全錄公司頂尖銷售小組如影隨形，深入瞭解做業務的酸甜苦辣，書中細膩呈現銷售工作的難度和技巧，描述超級Salesman為了拼業績必須付出的代價，包括同僚情誼、愛情婚姻和個人平靜的心靈等，都受到極限的挑戰。推銷過程有如在推銷自我，工作成果是以月、季、年來衡量，業績目標一年高過一年，是一場永無止盡的競賽，不但跟同事、同行比，更要向自我挑戰。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com