

《如何成为谈判高手》

图书基本信息

书名：《如何成为谈判高手》

13位ISBN编号：9787750680690

10位ISBN编号：7750680691

出版时间：1999-7-1

出版社：中国书籍出版社

作者：[美]吉拉德·I·尼伦堡

译者：刘永年

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《如何成为谈判高手》

内容概要

本书向世界展出了新的一面，第一次让世人对“谈判”有了进一步认识。

谈判不是生意场上的讨价还价，而且成了人与人往来不可缺少的一部分。不论平民或贵族，政治家或小商人，生活中的每种接触都是谈判。

这本书从微不足道的经验中，提炼出精华部分，是您成为有技巧的谈判家的必备书籍。

《如何成为谈判高手》

书籍目录

出版导言

前言

第一章 进行谈判

第二章 合作进行

第三章 人

第四章 谈判的准备

第五章 看不见的假设

第六章 动机

第七章 谈判的需求定律

第八章 如何分辨需求

第九章 谈判的技巧

第十章 实际生活中的例子

第十一章 成功致胜

《如何成为谈判高手》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com