

# 《打造金牌业务员》

## 图书基本信息

书名：《打造金牌业务员》

13位ISBN编号：9787111140191

10位ISBN编号：7111140192

出版时间：2004-4

出版社：机械工业

作者：哈丁

页数：283

译者：周眉

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《打造金牌业务员》

## 内容概要

专业公司的每位经理都知道，开发新的客户是经营成功最关键的环节之一，每个人都应该明白这一点。但要想把会计、建筑师、律师、咨询师、工程师以及其他专业人士转变为开发客户的业务员，有时是非常困难的。

本书列出了如何把专业人员变为成功的，真正能使业务攀升的金牌业务员需要的所有步骤!它告诉你如何：

- 通过几种不同的策略寻找潜在客户，包括陌生拜访、发表文章、演讲以及其他方法；
- 通过老客户和新结识的人建立强大的关系网络，
- 掌握各种销售技巧，包括倾听、基于价值的销售和轶事销售。

《打造金牌业务员》以对100多位专业公司负责人包括很多当前著名的金牌业务员的采访为基础，向你展示了如何把你的专业人员变为成功的销售团队。

# 《打造金牌业务员》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)