

《我在传销中的82天》

图书基本信息

书名：《我在传销中的82天》

13位ISBN编号：9787801503398

10位ISBN编号：7801503392

出版时间：2005-01-01

出版社：军事谊文出版社

作者：刘年著

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《我在传销中的82天》

内容概要

中国第一本全面揭露传销内幕的纪实作品。

《我在传销中的82天》

精彩短评

- 1、传销确实有它的魅力
- 2、看过一些关于传销的资料，这个算是比较详尽的。说是故事，这个不够有技巧性，但是作为一种写实的记录我觉得已经不错了，市面上很少有关于传销内部真正的描写，所以很多人都很不了解，我想用来扫盲和预防到是可以起到不错的作用，这样可能比较有意义所在吧
- 3、想起了当时我义无反顾辞去E网情深的网管工作，踏上这条不归路的悲惨经历。
- 4、虽然是以前的，但是现在仍然适用，提醒每个人都应该自省，让一部分人的思想重归现实，让信息回归真实，重视社会！还在以骗谋生的筒子们要知道凡事皆有因果报应！更多（搜）：拆那1040
- 5、把很多传销里面的模式都写了出来，确实不错
- 6、2015.11.18 感觉是为了写这本书所以才写，部分内容想想就不对劲，讲的也太细致了，难道记日记？揭示了传销和直销，说到底就是骗人。就要看看到底是怎么骗人的，然后避免身边的人陷入其中。
- 7、写的很详细
- 8、虽然不是很深刻，但是贵在写的比较真实。传销是一个很特别也很值得研究的洗脑现象。群体骗术，并且能够自循环。
- 9、书中没有很深入的心理学社会学分析，但却从一个受众的角度让人了解了传销的真实情况
- 10、讲了作者刘年怎么步入传销的过程，其中让其思想转变的过程还是值得一看的，主要就是了解一下传销的具体运作，也可扩展到对现在安利等直销行业运作的理解
- 11、形式老了
- 12、这书出版十年了，豆瓣上评价的人还不过20个。翻看比较快速，很多地方都是跳过，多少就算是简单了解下吧。毕竟关于这个概念，知道的很泛。当然作者本身陷入其中，真的是活该，当然也不知道这整部书是否属实，特别是所谓的大学生知道这个可能是传销有抵触心理下仍侥幸加入，更随后还能呆上几个月，才被新华书店的书给点醒，有点坑。不过，虽然这个早就被国家禁止取缔的传销，仍然活跃在各地，也因此大家都多个心眼。
- 13、可能是公安写给农民工看的，以第一人称叙述而已。但是作为一个接触过这个行业的大学文化水平的人，我表示这本书非常真实。虽然累赘，但很详尽，可能全部传销都是一个模式，即使是所谓成功学等纯粹拉人头的培训班，也是一样。每每想起那个拉我去#王波#那“学习”的“好朋友”，就不寒而栗。
- 14、很朴实的语言，他不是个专业作家，他写这本书是为了让看到的人认识传销，防止更多的人上当受骗，这样的书很值得支持
书内容很具体，让我了解到一个很深刻的传销活动，一个既温暖又恐怖的传销，一个让人着迷让人恨的传销，一个让人充满梦想又狠狠敲碎梦想的传销
传销，就是糖衣魔鬼
- 15、与作者有着相似的经历，但是幸免于难，真是独立之精神，自由之思想。
- 16、很真实
- 17、传销就是这么个样，不过随时代发展，骗术也会进步地，不过万变不离其宗，钱呀利益呀
- 18、读惯了出逃者的故事，第一次读到以被洗脑者角度描写的传销行业
- 19、作为科普还是不错的
- 20、通俗易懂 三颗星给作者写出来的勇气但他受骗也是必然的 在可以回徐州的时候居然因为不想从凌晨四点多呆到早上而放弃买票真是受不了 一个二十几岁的男人居然连这个都做不到 我19岁的大学同学一个女生都能自己在机场从凌晨一点多呆到早上坐地铁回学校 算了吧
- 21、感觉作者不太像一个大学生，而像个农民。不过通俗易懂倒是真的。

《我在传销中的82天》

精彩书评

1、起碼他未騙你去傳銷窩點，關起來勒索你家人啊。起碼他未把你騙到窯子，賣你去農村做老婆啊~大學的時候，我沒有好好讀書，老是想早點賺錢，就去打一些完全沒有技術含量的散工。這些工作也不容易找，有次在網上看到招聘說銷售之類，就直接去“面試”，結果和書裡面說的一模一樣，一個居民樓裡面，2居室，其中一個10平方的房間擠一堆人在“聽課”。那個人叫我進去聽一下，我馬上要走，他馬上叫我在客廳坐一下，然後給我做實驗，拿他們的安利洗潔精和普通洗潔精做對比：普通洗潔精一坨洗東西，不及一點安利洗潔精開稀了洗乾淨。然後像書裡說的，幾個傻逼互相x總x總地叫，又說馬上有個什麼領導來開宣講會，機會難得，有幾張門票叫我買。我是樞呢還是機靈，反正我全身而退。後來在學校論壇問問校友，李捷思師兄很全面地分析了安利在中國以及傳銷手法種種。也有人直接留言：任何洗潔精都是開稀了才好用的啦.....好吧，幸好我在廣州，不是城郊的傳銷窩點，也有很好的校友，也和家人商量了。自己三觀也比較正，否則，可能會和作者遇到的後來的事情差不多吧。然後，還有更加奇葩，也讓我耿耿於懷的事情。一個小學兼初中的好友，大學的時候打電話給我，很興奮地說有好出路還是遇到貴人之類的，就是成功學大師王波收了她做入室弟子。2010年左右，這個人在廣州挺出名的，專門在大專或者本b院校演講，很有煽動性。不過當時是由於這個朋友的出現太突然呢，還是她不夠煽動性呢？我沒有去。後來過了一年多，我無意中聽到一節“正能量”的演講，我當時也超激動，熱血沸騰，也給這個“大師”的小秘留電話。但是我突然間一激靈，給那個朋友發短信問問，“你是不是認識王波？”“是，你誰呢”，好吧，她已經沒有存我手機了。anyway，幸好他騙她來騙過我一次，給我打了預防針，我才沒有直接被騙，否則，我也會被一步一步騙下去。直到再後來，新聞也播出“多名女大学生被骗财骗色 要求90秒月兑光衣服”，要是處女嘍，不管好醜。當時網上可以搜到很多相關的報道，但是今天我再搜的時候只能搜到一條相關的貼吧信息<http://tieba.baidu.com/p/1190445942?pn=1>所以，你問我借錢，我明知你就是騙錢，可是在我看來，你起碼不是敵人，你只是當我傻子而已。

《我在传销中的82天》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com