

《销售人员岗位培训手册》

图书基本信息

书名：《销售人员岗位培训手册》

13位ISBN编号：9787115157614

10位ISBN编号：7115157618

出版时间：2007-3

出版社：人民邮电

作者：王宏

页数：255

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《销售人员岗位培训手册》

内容概要

《销售人员岗位培训手册：销售人员应知应会的8大工作事项和90个工作》从销售人员岗位实际出发，系统介绍了销售知识储备、圈定客户、拜访客户、成功签约、服务客户、收款及催款、客户管理、掌握商务礼仪8大工作事项，为读者提供了可以参照执行的工作标准与规范。

《销售人员岗位培训手册》

精彩短评

- 1、一般用于培训下属，可以用的材料
- 2、这个类型的书中段的也就有个事无巨细罢了

《销售人员岗位培训手册》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com