

《成交的密码》

图书基本信息

书名：《成交的密码》

13位ISBN编号：9787807281825

10位ISBN编号：7807281820

出版时间：2006-1

出版社：广东经济出版社

作者：晓炜

页数：127

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《成交的密码》

内容概要

本书作者汤姆·霍普金斯，是一位世界顶级销售专家，他藉由5天的销售训练学习彻底改变了自己并在后来成为了全球伟大的推销员之一！

本书将汤姆·霍普金斯销售成交过程作了精细的分解，让读者朋友对销售中的每一个细节和步骤都有所了解，书中这些伟大的经验都也是已经被汤姆·霍普金斯证明有效并实践成功的。相信我们也可以通过学习汤姆·霍普金斯成功的推销经验来改变自己！

汤姆·霍普金斯——世界顶级销售专家。本书将汤姆·霍普金斯销售成交过程作了精细的分解，让读者朋友对销售中的每一个细节和步骤都有所了解，缩短与成功推销之间的距离。

《成交的密码》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com