

《白手起家》

图书基本信息

书名：《白手起家》

13位ISBN编号：9787300169040

10位ISBN编号：730016904X

出版时间：2013-1

出版社：中国人民大学出版社

作者：马特·莫里斯

页数：213

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《白手起家》

前言

记得有一首流行歌曲是这样唱的：“我想去桂林呀我想去桂林，可是有时间的时候我却没有钱；我想去桂林呀我想去桂林，可是有了钱的时候我却没时间。”的确，我们在生活中经常会遇到零和博弈的问题。在很多人眼中，“钱”和“闲”就是典型的零和博弈：赚大钱的人往往很忙、很累，没有时间享受生活；而那些拥有大把闲暇时光的人，往往收入不高。可是本书的作者马特·莫里斯(Matt Morris)却不这样认为。他认为鱼和熊掌是可以兼得的，他在书中用自己的经历告诉每一个人：只要你看完本书并按照书中的要求去做，就可以做一个有钱又有闲的自由的百万富翁。很多人会觉得不可思议，猜想着：也许作者是一个富二代，有很好的家世？也许作者接受了非常好的教育，有赚钱的“知本”？也许……作者能做到的，自己未必做得到。因此，我们有必要先认识一下本书的作者——一个白手起家的百万富翁。马特·莫里斯出生在一个靠政府救助维持生活的贫困家庭，母亲半工半读养活了全家。他16岁时第一次创业；20岁那年，主动退学追求自己的事业；21岁时，创业失败，背负债务，无家可归。但正是这样的生活使他顿悟，决定彻底改变自己的命运。29岁前，马特创业成功，成为了一个名副其实的百万富翁。而且不同于其他的百万富翁，马特的生活特别悠闲，在不耽误赚钱的同时，他每年有大把的时间周游世界，他已经游历了40多个国家。现在，马特是国际公认的演说家，他选择那些和自己一样具有创业热情的企业家，指导他们走向成功。本书中，马特首先从自己的亲身经历谈起，讲述了自己曾经无家可归的悲摧生活。但是，即使在这种情况下，马特仍然怀抱“自由的百万富翁”的梦想，保持乐观积极的心态。因此，成为自由的百万富翁的第一步是具备百万富翁的心智模式。同时要学会借助别人的力量帮助自己，要围绕在成功人士的周围，接受他们的思想、聆听他们的教诲，使自己始终保持积极的心态。作者在第一部分详细介绍了如何养成百万富翁的心智模式。有了正确的心态，就要开始着手自己的百万富翁之路了。首先要经营一份自己的事业，而不要期许通过为他人打工成为百万富翁。因此，作者在第二部分论述如何创业致富，他介绍了独特的、非传统的商业模式，并结合自己的创业经历，具体分析了互联网营销和房地产投资的致富模式。但是如何才能做到拥有自己的事业，却又不受制于自己的事业，可以在赚钱的同时，享受自己的人生呢？在第三部分，作者给出了答案。必须学会如何扩大自己的事业，学会如何通过管理、合作等方式产生更大的效益。当然，作者并不否认在合作的同时存在竞争，因此也列举了赢得竞争的五大策略。在本书中，作者不仅向我们讲述了如何成为自由的百万富翁，同时还教会了我们如何与他人沟通、如何面对挫折、如何充实自己的人生……本书是一本不可多得的励志成功学书籍。你是否每天深陷朝九晚五的工作之中？你是否在不断虚耗自己的生命，每天花费1小时甚至更多的时间挤公交上班？你是否为了生计不得不放弃自己的梦想，每天在写字楼里重复着同样的工作？如果你正面对这样的生活而又心有不甘，希望自己可以有所改变，那么，空出一点时间读一读这本书，你一定会有所收获。译稿完成之时，正值国家教育部印发，要求把创业教育列入高校必修课。创业需要奋斗，成功需要悟性，希望本书为中国正在创业或将要创业的你，提供一些启发。希望有更多的人过上自由的百万富翁的生活！本人在孕育宝宝期间翻译此书，得到了亲人、朋友、同事的诸多帮助。其中，孙源(北京工商大学)承担了第二部分的初稿翻译工作，张芝芳(北京政法职业学院)承担了第三部分的初稿翻译任务，王长斌、杨星、孔瑛、李志刚、赵耀红也在本书的翻译、校对过程中作出了贡献。张晶对全书内容进行了全面、仔细的统稿与审校，并对译稿的质量负全责。感谢中国人民大学出版社曹沁颖编辑在翻译期间的关怀和体谅，在高标准要求译稿质量的同时，时间上屡次给予宽限。谨以此书献给我六个月的女儿。寄望她在未来拥有才艺、勇气与智慧种美德，有自己发挥价值的一片天地，享有富裕、自由的生活。张晶 北京政法职业学院 2012年8月

《白手起家》

内容概要

《白手起家》

作者简介

《白手起家》

书籍目录

- 第一章 我的故事
- 第二章 成为自由的百万富翁
- 第三章 信念：简单的因素和谎言的力量
- 第四章 有梦想才有作为
- 第五章 失败者才设定目标
- 第六章 迈向巅峰的行动管理
- 第七章 世界上最具影响力人物的神秘特质
- 第八章 开始你的创业之路
- 第九章 当你可以效仿天才时，何苦做个普通人？
- 第十章 最具时间效益的生意
- 第十一章 互联网营销
- 第十二章 地产投资
- 第十三章 压力释放和管理系统
- 第十四章 通过合资把你的营销外包出去
- 第十五章 赢得竞争的五个策略
- 第十六章 最后的思考

章节摘录

我的启示 那晚在教堂的停车场，我听了托尼的励志磁带，从那天起，我突然感觉到自己灵魂深处渴望成功的欲望在不断燃烧。当然，我也知道，仅仅有渴望成功的欲望是远远不够的。我决定做两件事，让我渴望成功的欲望变成真正的成功。第一，如果我想获得成功，过上自己想要的生活，我首先必须接受那些成功人士的理念，学习并效仿这些人。榜样理论告诉我们，如果想取得很大的成就，就应该找出那些成功人士，看看他们是怎么做的，然后模仿他们做同样的事情，就一定能像他们一样成功。第二，我必须致力于个人发展问题。当我听说了托尼·罗宾斯从一个400平方英尺的公寓发家，做到每年净赚100万美元业绩的故事时，我决心要和他一样成功。托尼声称他曾经读了700多本有关成功学的书籍。最终他在个人潜能开发这一行业取得了伟大的成就。虽然当时我没有任何业务，也没有收入来源，但是我知道我可以效仿托尼。如果他读了好几百本成功学的书籍，之后取得了成功，那么我也可以，我决定也这么做。我读了托尼出版的所有书籍，而且每天花时间认真阅读各个领域的书籍。我所读的书涉及很多领域，包括财富学、销售、沟通技巧、市场、领导力、关系学等各个方面，只要是我想学习的领域，我都会去读。数年后，我已经阅读了好几百本相关的书籍。我不再听收音机节目，改为听一些专业的音频教材。我对自己说，电台的歌手和主持人不会教我如何变成百万富翁，但是如果我聆听那些培训百万富翁的音频教材，我就有机会实现自己成为百万富翁的梦想。我并没有一夜成功，但是我确实在一点点地进步。我看到一篇关于人体的文章，文章里谈到人的身体细胞每隔几年就会再生。这意味着每隔几年，人体就会长出新的肝脏、新的胃、新的头发、新的皮肤——新的一切。我想，既然人的身体能够彻底改变，完全重塑，那么我也可以彻底改变自己的生活，使自己成功。我当然想说，有了这种新的积极的态度之后，我一夜之间就变成了百万富翁，而且随后做每件事都非常成功，但是生活并不是那样。首先，我必须还清自己的债务，而且保证自己有稳定的收入。虽然我仍梦想着自己在商业上取得成就，但是我懂得了目前自己需要脚踏实地，一步步慢慢来。当时，我做出了人生中最英明的决定，就是找到一个稳定的、体面的高薪工作。我知道，你们一定会觉得很奇怪，我写书教别人如何成为自由的百万富翁，自己却说要找工作。但是当时，我确实需要尽快从沉重的负债中解脱出来。当我在车中度过活的时候，朋友给我介绍了一份工作，这份工作是受雇于得克萨斯州的奥斯汀的一家软件公司。这份工作的待遇不错，足以令我自食其力，租个房子好好生活。别误会我，我并没有因成为一个雇员而高兴，但是当时这份工作对我而言却是至关重要的，因为拥有一个坚实稳定的收入来源时，我才不至于绝望，才能在一个安定的平台上分析我的未来。因此，我接受了这份工作。首先，你的老板会支付薪水给你，这样你就不至于放弃原来的梦想，你会充满希望，但是大多数情况下，这样的工作不足以唤起你的斗志，无法激励你做得更好。我相信如果你有份工作，你会尽自己所能做得比任何人都出色。我也绝对相信“种瓜得瓜，种豆得豆”的道理。如果你太计较工资的多少，你会失去很多别的东西。因此，在这家公司工作期间，我非常努力地工作，对公司所作出的贡献远远大于工资的回报。我觉得比工资更重要的是，这份工作可以让我在成为一个企业家发展自己的事业之前，积累宝贵的商业经验。’但是我还是要提醒你，一定要注意，千万不要让自己沦为平庸之人，陷入中庸的怪圈。当你的生活越来越“好”的时候，你会觉得生活得很舒适，但正是这样的生活会使你忘却自己理想的“优越”生活，会阻止你完成自己的梦想，无法过上真正“优越”的生活。尽管我还是想成为一名企业家，但是我开始变得有点沉湎于我的“好”生活，失去了追求“优越”生活的动力。幸运的是我的这种状态并没有持续很久，因为这家公司出问题了，在一天内解雇了三分之二的员工，这其中就有我。虽然失业不是一件高兴的事，但是它给我上了重要的一课，让我明白了一个道理。世上没有铁饭碗，给别人打工并不是一劳永逸的。因此，我再次回归，继续自己的创业生活。因为之前的工作，我积累了一些积蓄，可以赖以生存，但是钱会花光的，我不想再因为身无分文而陷入绝望。这时候我面临着抉择。以我当时的能力，我可以很容易找到一个“好”公司的“好”工作，但是不久的将来，我有可能被解雇，再次面临失业。这是我的一个选择。我的第二个选择是将全部时间用在自己创业上。不幸的是，我曾经尝试这样做，但是结果是自己无家可归。所以我做出了第三个选择。我决定找一份工作，这份工作可以给我提供经济来源，但同时可以给我足够的时间让我经营自己的生意。最终，我找到了一个符合这个标准的工作，就是为星巴克提供技术服务的咖啡机维修工。糟糕的是，在那之前我还从来没有修理过任何东西。我当然不是为了钱才到星巴克工作的。我之所以接受这份工作，是因为工作时间比较自由，我可以有足够的时间打理自己的生意。我的工作时间是上午6点到下午2点，这意味着，每天下午我都有

《白手起家》

足够的时间专注于自己的生意。这份工作大概做了6个月以后，我的生意开始步入正轨，生意上有了足够稳定的收入，这时候，我不得不面对另一个选择。我可以选择留在星巴克继续工作，同时经营自己的生意；或者选择辞去星巴克的工作，集中精力经营生意，因为我知道星巴克的这份工作会分散我做生意的精力。也正是这个时候，我决定辞去星巴克的全职工作。由于当时我的生意还不能保证随时有进账，所以我还是需要一份稳定的收入来保证自己的生活。我到一家不错的牛扒餐厅做服务生，我在餐厅的工作时间是周五晚上、周六晚上和周日下午。这份工作虽然收入不多，但是能保证我每周都有一定的收入，而且还能腾出剩下的时间，让我全身心地致力于经营自己的生意。毫无疑问，那段既要工作又要经营生意的日子是非常艰难的，但是不到一年的时间，也就是我24岁的时候，我已经可以辞掉服务生的工作了，因为我做生意的收入已经大大超出了我做服务生的收入。全职做生意数月之后，我的收入已经可以达到六位数了。21岁到24岁的三年时间，我从一个负债3万美元的流浪汉，变成了一个收入达到六位数的老板，可以环游全世界，以自己理想的生活方式生活。24岁时，我决定要再次彻底改变自己的生活，我要变成一个百万富翁。在我29岁那一年，我完成了自己的目标。我花了将近8年的时间使自己变成了一个百万富翁，所以这绝对不是一个“快速致富”的过程。然而，从身无分文到实现六位数的收入，我确实只花了3年的时间，所以也可以说，这个结果确实来得比较快。我所做的无非是任何常人都能做的事情，包括你在内。在我有生之年，我花在买书、买录音课程以及参加研讨会上的钱就远远超出了10万美元，而且我在学习做生意的过程中损失了数百万，付出了惨痛的代价。在这本书里，我会记录下那些最有效的、最实际的理念，这些理念改变了我的生活并使我从中受益。如果掌握了我书中所概述的那些原则和策略，当然还要加上你的努力付出，我确信不管你的背景如何，你都会走上成为百万富翁的道路。我会带你回顾我生命中经历的主要教训，告诉你我所掌握的策略，并指出我在成为百万富翁的道路上所遭遇的陷阱和挫折。我并不能保证只要你听从我的意见，就能一夜之间成为百万富翁。然而，我确信，只要你认真研读这本书，并切实地运用书中的原则，不论在生活中还是在职场中，你都会朝自己梦想的状态迈出坚实的一大步，更快实现自己的理想。P12-15

《白手起家》

媒体关注与评论

我相信《白手起家》将成为改造生活的杰作。和我一样，和数以百万的人一样，开始阅读这本书吧，让我们一起开创属于自己的财富之路。——莱斯·布朗 你生活中唯一的限制是你心中的信念。——马特·莫里斯 当心你的思想，它们会成为你的语言；当心你的语言，它们会成为你的行动；当心你的行动，它们会成为你的习惯；当心你的习惯，它们会成为你的性格；当心你的性格。它会成为你的命运。——弗兰克·奥特洛

《白手起家》

编辑推荐

马特·莫里斯编著的《白手起家》的目的是教会大家如何在经济衰退时经营自己的生活。每一个章节都会拓展你的思维，并会为你提供一些实用的、被证实有效的策略，运用这些策略，你可以寻找到那些等待被开发的业务，在这个领域进行经营，你就可以使自己成为百万富翁。这本书并不是为大多数人写的。如果你发现自己被这本书所吸引，那么我会祝贺你，我的朋友，因为你和大多数人不一样。选择读这本书的人要么是百万富翁，要么是正在接受培训的未来的百万富翁。如果你是两者之间的任何一个，你将这本书作为一种工具，就能在绝望之山上挖掘出一条隧道，创造自己更美好的明天。

《白手起家》

精彩短评

- 1、前半部分值得一读
- 2、我喜欢自由的百万富翁。
- 3、网上看了一点，觉得有帮助，才买的。
- 4、越早看到这本书，越早能成为百万富翁。现在看，估计成功的可能性比较低。其中的一种模式是叫大家以最低价格买房，再出租或出售。这种方法现在肯定行不通了。文中强调一点很重要：有自信成为百万富翁，并能够付出行动的人，一定能够成功。
- 5、质量还可以，印刷也算仔细...
- 6、虽然作者宣扬的自由百万富翁是通过社交网络营销（类似安利的模式）实现的，以及互联网创业等的介绍流于普通。但对欲望、自信、领导力等成功因素的描述很值得一看。
- 7、看见有人推荐的，不错，想经商的朋友值得一看
- 8、目标设定和行动管理的内容很受启发。也很认同作者的金钱观。
- 9、对时间和金钱的观念不错。其余内容比较普通，而且很多书都有提及，有些泛滥
- 10、东拼西凑成的垃圾。我原以为作者真的是个白手起家的企业家，没想到又是一个通过教别人成功来获得自己的成功的忽悠。真正的成功者不会专门写本书来告诉你他成功的方法，也许只有吹牛的时候才会偶尔透露一两点秘密。
- 11、里面有些观点还是可以的。

《白手起家》

精彩书评

1、最近就网上流行一句俏皮话：只怪当年太年轻，是人狗分不清。就这么一句有些粗俗的话，不知道道出了不少人的心声，引起了很多人的共鸣。其实，谁没有年轻过呢？谁年轻时没渴望过成功呢？当你年轻、渴望成功时，谁又没读过几本成功励志书籍而期望从中获得那种公式化的成功秘诀呢？当然，绝大多数人读过成功学书籍后依然不成功、不富裕，却成就了写书人的富裕。其实，对于不成功的你而言，未必是你读这些书不够细致与认真，而是这些书里面根本就没有成功的秘密，这些书一直都是如此，根本没有成功秘诀可言，反而是帮助统治阶级麻痹劳苦大众的，早期比如扯淡的《谁动了你的奶酪》，安慰麻痹了多少下岗工人？最近如《不抱怨的世界》《正能量》，也是企业老板呕心沥血为员工推荐的，其实咂摸一下这些书的内容，不都是扯淡的吗？都是借关怀、指点你成功而帮助老板洗脑的，更有甚者，不少传销组织都拿成功学书籍来忽悠劳苦大众，比如《最伟大的推销员》。但是，不管成功学如何鱼龙混杂，都不可完全否定其价值。总会有一些有价值的成功学教程，对于你的成功会有启示。对于成功学书籍，我们首先要学会鉴别，更要学会借鉴。我个人偶尔也阅读一下成功学书籍，但我挑选这些书籍或者教程，有一个原则，一定要确定该书的作者至少取得了一定的成就，不然绝不读。最近有朋友推荐一本《白手起家》，作者是美国的莫里斯，并不算第一流的企业家，但却身价也不低，更重要的是，他的事迹确实是白手起家的典范。花了一下午时间好好研读了一下这本书，发现现在成功学的桥段和电影一样，已经没有什么新意可言了。都是“贫穷-创业-失败-开悟-再创业-成功”的瓶子，不过，莫里斯给大家的酒确是新的，优良的。他在书的第一部分，通过自己的具体实践告诉大家，成功应该具备哪些素质，而不像一般励志书作家那样只是转述、抄袭别人的成功经验，然后换个花样教授读者，好像他真的很成功一样。莫里斯认为，要想创业成功，必须有信念，而且，他不只是空谈要有信念，而是通过具体例子告诉你如何树立信念、如何点燃梦想甚至细化到如何建立良好的习惯、规避不良的习惯。然后，他还推荐了几种“时间与财富”兼得的创业模式，比如网上零售、知识产权出售等互联网营销模式，让你在没有任何资金的情况下很快就可以入手滚雪球。最后，作者还谈到了自己对于“百万富翁”的思考，并要处理好自己的欲望与梦想的关系。只有利用好欲望，打破现有平庸的生活习惯，才可能取得创业的成功。总之，这本书不仅传授了技巧，更传授了理念。虽然使用了酒瓶子，但可以说，里面装的新酒，绝对是可口的。

《白手起家》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com