

# 《清代旅蒙商述略》

## 图书基本信息

书名：《清代旅蒙商述略》

13位ISBN编号：9787513317887

出版时间：2015-5

作者：秋原

页数：486

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《清代旅蒙商述略》

## 内容概要

《清代旅蒙商述略》的主角“清代旅蒙商”其实是中国传统社会最著名的商帮集团——晋商。谈及中国传统社会的商贾之道和商人集团，晋商都是绕不开的重头戏。明清两朝，特别是清朝，既是中国传统社会体制下商业模式和商业体系达到最成熟的时代，也是晋商从事经营活动最广泛，获取商业成就最辉煌的时代。

作者秋原是一位编剧，因自己的血统和职业的敏感，又凭兴趣阅读历史，留意搜集相关资料，写就此书。他说，历史其实是鲜亮且细致的，历史中的人和事也是生动活泼的，他们之间存在着微妙的联系。把这些联系尽可能多地找出来，才能品味出其中的乐趣。所以他用三十余万字钩沉商贸往事，追溯家国痛史，从前期依附清廷的家族式皇商范氏，讲到后期采取外聘职业经理人经营模式的“大盛魁”，在史料爬梳中揭开了晋商异军突起的奥秘；复盘晚清晋商新贵乔致庸的“复盛公”与百年老字号“大盛魁”长达半个世纪的商战，重现了一代巨贾的辉煌与落寞；探讨商号之兴衰演变史与清朝国运节奏的关系……视野宏大，细节丰富，努力还原晋商的真实面目，将晋商群体置于当时的社会阶层流动，以及清帝国的扩张与收缩的大历史之中，试图揭示那段历史中的感时伤怀之思与刻骨铭心之痛。

# 《清代旅蒙商述略》

## 作者简介

编剧，历史作家。

# 《清代旅蒙商述略》

精彩短评

1、从读库1600六哥自语中得知这书卖的不好，或者说不如想象中好，说实话自己买之前也是踌躇了很久，被这名字吓住了，怕内容太学术，读起来太费劲，今日读完不禁大赞，此书可以列为今年读过的最赞的一本书了，此书立意很好，角度独特，内容有血有肉，可能如作者所说，其非历史学家，反而能逃出史书写作框架，让人感觉没那么高冷，具体内容不再评述，自己看书吧，感谢作者奉献的这本好书！

2、这是我用了大约七年时间，在京、晋、冀、辽和内外蒙古等地走访，收集资料后编撰的一本书。我自己并非历史学科出身，所以不想把书弄成太过于正规格调的专业著作，也没有在书末尾附录资料数据出处，尽量用自己最生活化的语言平铺直述，让书尽量定位在适合大众品位的通俗读物。至于写他的目的，也很简单：当我积累过一些资料，采访过一些人土后，突然发现，关于旅蒙商这一块的研究，在相关学科内并不受重视，很多方面几如空白，旧事人已然在厚厚封尘之下无人问津了。那么我就有了两种出于“功利”目的的考量——于“功”而言，我写这本书就是一件爆冷门的事，会让人发现若干鲜有人知的往事；于“利”而言，既然以前少有人关注这个领域，我的文字就具有高度原创性、独家性，使这本书作为个人过去数年某种付出的证明与奠基。拙作在豆瓣上得到的评论和这个分数，再一次让我感受到当初“读库”张立宪主编的慧眼识珠、杨雪编辑的耐心负责，以及众多库娃和更多读者们的热情鼓励。太多感谢的话说了意义其实并不大，就用“再接再厉”这四个字吧，我个人感觉这是个让人听着很舒服的词，有一种承前启后、一步一个脚印扎扎实实往前走的冲劲。

3、我曾在乌兰巴托工作两年多，也曾坐着车往返过中蒙间那条贯穿戈壁瀚海的南北动脉，也曾西去巴彦乌列盖。当时还听过朋友讲，在乌里雅苏台遇到一个蒙人女人，汉语说得非常好，她的曾祖就是当年的伙计，在库伦做生意杳无音信，她曾祖母就让她只有十来岁的爷爷一路寻到蒙古，在蒙古找到之后，却因为战乱回不去国，就只能成家扎下根来，再也没回去过。当时仅限于唏嘘，但是对于曾经的旅蒙商一无所知。作者是有蒙古血统的满族，所以虽非历史学家，却用了数年时间考据撰写了这部介于学术和随笔之间的书。因为笔下有感情，可读性强于一般的历史类著作，所以我一周就看完了这本近500页的大书。很难去想象，过去的几百年，就有多达二十余万的中国商人赶着牛车、驼队络绎不绝地往来于张家口和库伦间，并且兴建了库伦、科布多、乌里雅苏台、恰克图多个买卖城，熙熙攘攘。正如作者所述，旅蒙商的兴起是为了配合清朝平准战争的军需，旅蒙商的回光返照是为了配合徐树铮稳定蒙古的最后努力，旅蒙商的覆灭是因为中国军阀混战而被俄国趁虚而入。个人与国家、经济和军事的密不可分在这里得以充分体现。数百年间，旅蒙商冒着生命危险满足了广袤草原的物资需求，巩固了边陲，赚得了庞大的家业，也因其唯利是图和文化隔阂造成了一些负面影响，留下了诸如“胡杂”（伙计）这个带有贬义的称呼中国人的蒙语词汇。无论其功与过，早都湮灭在蒙古的沙漠瀚海之中。如今在蒙的中资企业商人，虽无往日的数量规模，但却在一带一路的框架下，以更大的经济体量和更多元化的产业投资推动着中蒙经济合作，续写新的故事。

4、这是一本让我欲罢不能的书。在今年接近尾声的时候，得以慢慢展开细读，竟然将这些年的轨迹串联起来。我是太谷人，本来就关注晋商，上大学之后，甚至还做一些专门的功课，搜集相关的书刊影音，回溯前辈之路。无形中对于九边重镇，竟产生了许多认同和好感。据我祖父回忆，我曾祖父青年时在天津为商，至倭寇衅兵卢沟，乃返回山西老家，业农为生。曾叔祖父则在包头做买卖，其事不详。祖父少时，只能在县上做学徒了，后来山西人生意多不景气，日占时期亦不得已避居乡里。因之，对于满蒙藏等边地，也就有了特殊的兴趣。后转学建筑，以辽代建筑切入，更得观北边之俗。今年，幸得各种机缘，能够反复踏足义县、宣化、大同、榆林各边，心意满足，感受河山壮丽，叹先民之智与力。观是书，粗砺中透着温婉，豪迈中隐着无奈，有悬镜自照之感。

## 章节试读

### 1、《清代旅蒙商述略》的笔记-第365页

两位“教主”处事态度也是天壤之别：李教主是个江湖混混儿，鼓动别人入教，自己却不信，纯粹就为骗钱，他发展的信徒也都是动机不纯的首鼠两端之辈。但是武圣门靠传销方式传教，信徒发展下线叫“渡化”，每渡化一人可以得着六吊酬谢钱，经济诱惑力太大，信徒入教踊跃，发展迅速；杨教主很像洪秀全，自己也走火入魔了，坚信只要潜心修炼到“入定”程度，就能从老道传给他的六经里学会“真大法”，他发展的信徒都是一根筋式的顽固分子。杨教主不大看得起李教主，觉得这个人肤浅、市侩，但很欣赏他的社会活动能力，尤其看重武圣门的传教方式，就和李国珍起香誓结拜，结成教盟，从建昌、朝阳两县开始发展势力。

### 2、《清代旅蒙商述略》的笔记-第232页

旧俗，原本叫“猫食”，就是两家斗心眼的产物。当时每到三节、年关腊月 and 正月，大盛魁都要给复盛公在归化城的分号和小号送去食盒，里面七碟八碗全是美味佳肴，说是两家关系一向和睦，看着友号同仁忙着打理生意实在太辛苦，特备下酒菜慰劳友号。食盒送到大德恒，大德恒掌柜满面堆笑地收下，千恩万谢把对方送走，当晚打烊关门，再让伙计把铺里养的花猫抱来试吃，怕对方使坏往菜里下巴豆。猫吃完就算没事，依然一口不动，让小伙计都扒拉到一块堆，烩锅“折箩”，端出去分给叫花子吃。来而不往非礼也，复盛公对大盛魁同样是殷勤回礼，经常登门送去各种时令果品和点心匣子，也全都便宜大盛魁养的狗了。事情逐渐传开后，归化城商界中有好事者编出一句专门讥讽此事的歇后语——“复盛公的猫，大盛魁的狗，三辈子积德不短口。”

### 3、《清代旅蒙商述略》的笔记-第333页

乾隆先介绍喇嘛教的起源，简述喇嘛教在清代以前的历史，活佛转世宗俗的形成；再通通过讲述元朝过分纵容喇嘛僧人造成的危害，凸显清朝严加管束该教的必要性，告诫世人不可曲庇谄敬；继而表明清朝统治者对黄教本身既不信奉也没有好感的政治态度，“为赡养黄教者，无非如怀柔远人”，阐明“兴黄教即所以安众蒙古的根本宗旨，这才是“安藏辑藩，定国家清平之基于永久”的长久国策，最后强调“我朝虽护黄教，正合于王制所谓修其教不易其俗，齐其政不易其宜，而惑众乱法者仍以王法治之，与内地齐民无异”

### 4、《清代旅蒙商述略》的笔记-第12页

# 《清代旅蒙商述略》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)