

# 《女孩老板》

## 图书基本信息

书名：《女孩老板》

13位ISBN编号：9787122231364

出版时间：2015-6-10

作者：[美]索菲亚·阿莫鲁索

页数：272

译者：王宝泉

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《女孩老板》

## 内容概要

《女孩老板：我的互联网创业小时代》讲述了作者索菲亚·阿莫鲁索在互联网时代，通过电商形式、社交网络创业的经历，以及其对商业的感悟。是一部兼具个人传记、互联网创业手册、电商管理指南的著作。

书中介绍了一个完整的互联网电商创业周期：从白手起家给自己打工的小电商，到拥有数百员、工上亿资产的独立品牌平台。索菲亚的互联网创富经历正在并将不断在中国被复制、升级。书内容涉及互联网创业、创新、管理、媒体营销、融资等众多吸引眼球的元素。

阅读《女孩老板》，将对中国的创业者和电商们，就接下来的商业发展之路具有启示和借鉴的作用。

《女孩老板》的作者索菲亚从未受过大学教育，原本只是个寄身eBay上的小卖家，售卖二手古着服装，并利用社交网站Myspacd进行宣传推广。

22岁时，索菲亚·阿莫鲁索创办Nasty Gal，成为这个独特的时装销售网站的CEO。她通过重新搭配设计，打造出个性服装，引领最新的时尚潮流，让这些古着衣物能够以一种有趣的方式再次进入销售市场。

如今，这家网站每月吸引600万人次造访，截止2013年价值2.5亿美元。Nasty Gal的Facebook页面拥有47万粉丝，Twitter帐号有5.7万关注者，Instagram帐号有32.1万关注者，而Pinterest页面的关注者也逐渐增长。正是由于抓住了18-23岁这一时尚消费群体，并通过社交媒体的营销、积极的价格策略，Nasty Gal才成为互联网时代的成功电商！

《女孩老板》平实记述了索菲亚·阿莫鲁索在这个互联网时代创业的过程与对商业的感悟，动情讲述了关于互联网创业、电商的一切，包括：

- 培养对商业的领悟和见解，树立自己的风格。
- 自媒体时代，利用社交网站进行宣传推广、提高顾客黏度。
- 利用互联网进行精准的市场调查、消费者引导。
- 建立电商平台的销售体制，信息化供应链，包括：成本控制、仓储、物流、资金流.....
- 成长型企业的企业管理、融资、扩大规模。
- O2O，从线上走到线下。
- 以及面对竞争与恶意中伤，如何脱颖而出、优雅地全身而退。

.....

# 《女孩老板》

## 作者简介

索菲亚·阿莫鲁索 (Sophia Amoruso)

世界知名时装销售网站Nasty Gal的创始人、CEO，兼时尚顾问。截止2013年，公司净资产达2.5亿美元。

-科技精英、时尚专家、硅谷宠儿

-《纽约时报》称其为“科技界的灰姑娘”

-ELLE称其为“11位可能改变世界的女性”

-《财富》杂志评选之“2014年全球40位40岁以下的商界精英”

-《福布斯》评选之“2013年全球30位30岁以下的企业家”

-《福布斯》评选之“400位最富美国人”之一

-《创投时报》评为“活着的最性感CEO”

索菲亚的经历与很多年轻女孩一样：为了生计，维持着一份不好不坏的工作。但索菲亚有自己的想法。她辞掉工作，在eBay开了自己的店，转卖在二手店翻箱倒柜找到的古着设计商品。她曾在救世军(Salvation Army)商店用8块钱买了一件香奈儿外套，以1000块转售；她搜寻Yves Saint Laurent时故意拼错字，果真找到超级便宜的商品，因为不知道YSL正确拼法的人也许不明白该品牌的价值。

成立Nasty Gal时，索菲亚年仅22岁，她本来只是个寄身eBay的小卖家，贩售二手古着风格衣物，并利用社交网站宣传。不过随着生意日益兴隆，竞争者以各种方式攻击她的小店。索菲亚不堪其扰，开启了自己的创业之路，“Nasty Gal”独立平台于是诞生。

如今，Nasty Gal的Facebook页面拥有47万粉丝，Twitter帐号有5.7万关注者，Instagram帐号有32.1万关注者，而Pinterest页面的关注者也逐渐增长。正是由于抓住了18-23岁这一时尚消费群体，并通过社交媒体的营销、积极的价格策略，Nasty Gal才成为互联网时代的成功电商！

# 《女孩老板》

## 书籍目录

导言

01 你想成为女孩老板吗？

02 如何成为一名互联网弄潮儿

03 那些脏活累活拯救了我的生活

04 搭顺风车

05 钱，存银行里比穿戴时髦更要紧

06 女巫也疯狂：思考的魔法

07 我是反时尚的

08 招聘、受雇和解雇

09 呵护你的事业

10 创造力无处不在

11 机会

鸣谢

# 《女孩老板》

## 精彩短评

- 1、前半部分还行，后50%变成了教条式，而且电子书好多错别字
- 2、前20%挺平淡，没什么看点，中间一半挺有看点，有些方法论，跟最近找工作经历贴近，有同感，真实而又现实。就是翻译很别扭，有点口语话。
- 3、有人把它当做励志书来读，有人把它当做创业书来读，我却把它当做一本闺蜜之间颇有杀气的对话来读。索菲亚的坦诚和个性让人很想成为她的朋友。
- 4、做与性格相符的工作，激情和实力才会被百分百激发出来，女孩老板不羁和大胆真诚渗透骨子里的骄傲让她和Nasty Gal成功走到今天，怀疑宿命，相信自己绝不是个平凡人才干出了大事，就这样水到渠成的做成了这个事业，女孩老板说Nasty Gal的成功是偶然，事实上每一种成功对有准备的人来说都是偶然，因为成功的人似乎都秉持着不自负的态度和一颗只为做好一件小事最终竟然促成了大事的这种韧性，做成一件事所付出的时间和努力在日积月累中早已经像河水汇进大海一样自然，既能果敢地做出纵身一跃跳过所有迎面而来的障碍的准备姿势，也能坦然接受一切结果。

书看到后半部分有点草草了事的嫌疑了，几个地方有矛盾，比如第一次贷款，书里居然说了两个不同场景和时间都说是第一次贷款，还有几个地方也是。

不过很多句子引起了共鸣，也值了

- 5、没有什么传奇也没有秘笈 朴实的经历和实在的经验。做自己喜欢的，有兴趣的，甚至抱有激情的，不断尝试不断经历别怕失败，然后拼拼拼。
- 6、很励志的创业故事，特别真实，原来很多成功的人都是被逼的。。。
- 7、励志的成分比实用的成分要高
- 8、讲的实诚，没装逼
- 9、1.影响你加薪的唯一因素就是，你是否应该赚到这笔钱。老板需要知道的就是你很能干，像一个职业人士应该做的那样，对公司业务而言你是不可或缺的。2.当到了痛下决心的时候时，就不要缩手缩脚，不要像个孩子那样软绵无力。正如伏尔泰所言：“担大任者，需能担大责。”如果你想成为一名老板，希望别人拿你像老板那样对待，那么在你的“老板职位描述”里，应该有解雇员工这一项。永远不要试图给你要解雇的人留下你的处境很困难的印象，因为是他们失去工作，显然他们的处境更难。要抵御过多解释甚至表示歉意的念头。要尽可能简单明了，因为你处理这种事情越私人化，他们接受时就越困难。然而，用几分钟时间设身处地为他人着想，细想一下要是你处在他的位置，你希望对方怎样待你。倘若双方都能从这件事上得到教训，彼此便再也不会导致这种局面了。
- 10、一周把它看完吧
- 11、刚刚阅读这本书，这本书不是在教我们如何借助互联网大潮期创业、去捞金。个人认为，这本书在启示我们倾听内心的声音，更好的认知自己、审视自己，但无论有多少思考，都不入去付诸行动，书中的引用特别好“只有经历了，才知道是不是最好的”类似这个意思吧：），另外，做一些想做的事，当时不会一开始就专注于金钱时，反而他会带给你你想要的
- 12、这碗鸡汤并没有干完，向来不喜欢看传记或者成功学类书籍。一个是别人的成功不易复制，另一个原因是鸡汤水太多，无干货。说的道理我都懂，但是不是看懂了道理就能成功的。
- 13、虽然她一直说自己曾经有多不靠谱多非主流，但感觉是很努力很细心的人，想象她一句一句回复客户，一件一件挑选vintage，就知道有多不容易。
- 14、读完它已经过了一个多月了，现在还是对我有很大的影响。
  1. 我从不会相信别人说不
  2. 当我在过程中发现当前所做的事没有效果的时候，我会马上做调整 and 改变，直到有效果
  3. 人要去做自己感兴趣的事，才能激发自己的潜能。

是因为这一本书的影响，我才选择做回我自己，努力去实现自己想要实现的梦想。

- 15、翻译的好烂啊啊
- 16、营养不多 适合粉丝
- 17、也是kindle促销书目，曾经的太妹时尚互联网创业的故事，一顿汉堡王的时间就看完了

## 《女孩老板》

- 18、主要是自传 创业心得并不多 毕竟Sophia也说自己创业成功是偶然 如果了解 “ 如何做一个成功的电商 ” 个人不推荐此书 btw 新闻证实这位女孩老板已让出执行官席位
- 19、古着下是保守的思维、不羁的经历
- 20、励志的成分比较多，细节不多干货不多，翻译有的地方有点儿怪。
- 21、看完又打了满满一剂鸡血，还有就是知道了30岁真的很老了
- 22、理性的叛逆是一种冰雪酷
- 23、啊，我觉得挺值得看的啊
- 24、妈的，好多错字
- 25、天时地利人和啊！还得胆大
- 26、很优秀的同行。公司发展很多地方很相似，许多地方会有同感。永远有人比自己更努力。
- 27、很激励自己的一本书。Sophia 最厉害的地方就是她不断地尝试一些不同的事物工作多给自己机会 最终发现自己最热爱的是什么并且一直坚持下去。永远不要害怕失败，因为你成为你的机会的是400亿分之一，所以勇敢地做自己。
- 28、感觉为自己正名的一本书，然并卵~睡不着的时候可以看看，很快有睡意
- 29、价值观接近 苏图的意外收获
- 30、后半截一个具有创造力的“反叛者”又开始教条的教育求职者，前面还是很有趣的，让我想起当年打黑工、当助教以及在Craiglist上做的唯一一笔生意，可是挣到100刀的生意哦，人生就是体验吧~ 在我看来就是体验各种情绪
- 31、佩服她的经历。可是这本书的内容营养不大
- 32、作为一个曾经小偷小摸完全不被社会看好，如今却站在时尚前沿，并经营一家市值颇高的购物网站的索菲亚。用自己的亲身经历，告诉大家，只要你成功了，你曾经是谁，并不重要。

如今的她，还是对学校不感冒，不会用ppt，没有成体系的商业管理知识。但是，这并不妨碍她的成功。做喜欢的事，同时慢慢变成更好的人。

- 33、满怀期待发现只是本流水帐
- 34、干货太少，抒情太多。作者可能是个成功的女孩老板，却不是一个好作者
- 35、翻译差，可惜了
- 36、#你成为你的机会是400万亿分之一# 在这一辈子中，你是如此重要而独特，你来不及去做别人眼中的你，你应该像忙着去投胎一样，争分夺秒去做你自己。而400万亿分之一机会成为的你，当然是奇葩，所以就请你，在女神和女汉子的夹缝中做一朵放肆而任性的奇葩吧。
- 37、2015-09-08
- 38、索菲亚有个自由的灵魂，看她的文字给了我极大的信心
- 39、只学到一句话，对无聊宣战，不无聊是生活关键
- 40、是不是觉得翻译怪怪的？没啥硬货，励志鸡汤的感觉。随便翻翻就好。
- 41、可以从各种细节看出Sophia确实很聪明，可我就是不喜欢自大的人啊，此书应该归到鸡汤版块
- 42、还行，随便看看，amazon一元书。
- 43、从HuaHin到Chumphon大巴上，一个外国妞和男友同我们挤在最后一排，手里一本Girl Boss看完全程。所以说，大家现在都需要励志一下，才会斗志昂扬？不拼，不坚持，也没什么成功。ps看完译本回头翻了原版，还是看原版吧。
- 44、少了点我想看到的东西~
- 45、创造的意愿被写在了人类的DNA密码中。
- 46、这本书是保持着功利的态度看的，想从中汲取到所需，兴趣是最好的引路人，在路上要继续去寻觅和尝试，不要害怕走错路，坚持自己的目标并为之努力，认清自己的长处让其更加发光。继续坚持咯
- 47、书名太过一般，就连目录也俗到像论文标题。而且，我一直是抵触畅销书的。可是，自我下午从书架上拿下来那一刻到一口气看到图书馆关门直到现在，我一直处于兴奋状态。对，它是一本好书。看完之后，它给我的感觉就是：天啦噜！我好久没这么快乐了，这是我近期以来最开心的一天了！我好久没有看到一本书，不停地用铅笔划线，不停做标记，总想做摘抄！推荐给不平庸的每一位女孩！不好意思，我就不剧透啦哈，嘻嘻！这是今年第一本看完的书！还有三本《契诃夫短片小说集》《许

## 《女孩老板》

三观卖血记》《我们仨》正在阅读中！加嘞个油！

48、基于作者的人生、创业经历产生的一本书，其实更偏向励志类的书籍，购买前以为是商场小说。书的一开始先把作者的人生经历抛出来给我们看，之后描述了从第一单ebay拍卖掉的古董衣发展到市值3.2亿美元的品牌公司的历程，最后作者希望将自己历程中的一些心得传授给读者，尤其是那些想做girlboss的读者。每段后面都会夹上一段其他girlboss的心得体会。kindle版里错字不少，校对的编辑不够用心。作者分的章节也让读者读起来有点乱，不够合理。卖旧衣服都可以卖出新花样来，那我们在其他地方就更应该搞出点创新来。

49、一本书不会让你成功，但会让你重新审视自己是否也有这样那样的闪光点。

50、其实，书中主要传递了女主怎么靠社交网络营销自己的产品，以及一直强调自己的天赋。

# 《女孩老板》

精彩书评



# 《女孩老板》

## 章节试读

### 1、《女孩老板》的笔记-第132页

魔法是一种观念，即相信世界上有一套特别的信念充当一种积极的力量。有了观念就需要实践。

### 2、《女孩老板》的笔记-第155页

永远争取自己想要的永远不要停留的原处不思进取，那样之前取得的成就很快就会成为过去。

### 3、《女孩老板》的笔记-第186页

在被解雇后绝不能做的事中，作者列举了好几项，其中第一项是：“辱骂前雇主或解雇你的人。”这又让我想起了前两天看到的一则新闻，说在上海一个人被老板解雇了，员工怀恨在心，用刀砍了老板一家，老板家的孩子死了一个，不能不说凶手存在着人格、性格的双重缺陷，这与书中作者的忠告大相径庭。

### 4、《女孩老板》的笔记-第173页

她一走进房间，那位求职者对她说的第一句话就是：“哦，你看上去好让人舒服啊！”嗯……面试结束了。如果你很紧张，不晓得该说什么，就什么也别说了。对某人的穿着发表评论是很糟的选择。知道何时畅所欲言，合适免开尊口，不但可以使你在职场走得更远，而且在生活中也同样裨益良多。

书里关于招聘面试的信息挺多，需要好好学习一下~

### 5、《女孩老板》的笔记-第176页

在一个理想的世界里，你绝对不必做低于你身份的事情，但这不是一个理想世界，而且也绝不会变成那样。你必须明白，即使一份创意工作也不仅仅只需要有创造性便足够了，而是将需要有人来完成的工作做完。愿意干比自己身份低或者高的工作的女孩老板，必定会在同侪中显得突出。当你的老板生病时，有时你会发现机会，并借此展现你的价值。不论在哪方面，你都可以做得与她一样出色，因此不要错过任何展示的机会，这看上去就像孩子的游戏，而正是这种态度和行为方式能让你获得成功。

### 6、《女孩老板》的笔记-第149页

生活不在于发现自我。生活在于创造自我。

我不断做出调整，以利于继续前进，就像剥洋葱，每剥下一片洋葱，展现出来的都是新的一面。

### 7、《女孩老板》的笔记-第129页

WTF ( what the fuck time ) 告诉我们财务很重要 现金为王 ( 怎么感觉有老干妈的套路 ) 这样公司主权很分明

### 8、《女孩老板》的笔记-第249页

首要的，或许唯一重要的是，你能完全指望自己。不管你的梦想是什么，如果你只听自己周围的声音，梦想成真的机会则非常小。这个世界喜欢告诉你那些事情有多难，它并没有夸大其词。但是，下面这个忠告则更加重要：你无法得到全部，没有什么会来的那么容易。你要做出牺牲和妥协，自

## 《女孩老板》

谦才能人谦，失败并重头再来，再你的信心破碎时学会重新拾起来，继续下去。困难并不意味着不可能，在这个森罗万象的世界里，你无法掌控全部纷繁的事物。你能掌控的就是，不管多艰难也要尝试，只有你能决定是否或者何时放弃。

### 9、《女孩老板》的笔记-第177页

在工作中要表现得和蔼可亲。这与你有多高才干无关。如果你是个很难相处的人，那么没有人希望身边有你这样的人。最糟糕的是那种两面派——对老板和上司态度和蔼谦卑，但对同僚或者下属则完全变了个人，粗鲁狂暴。看到这段话，我想到了生活中这样的人，是到处存在的，对同事打小报告，天天跟着领导屁股转，只走上，不走下，一旦“升官”，或者得势，就一副高高在上的模样，令人憎恶。

### 10、《女孩老板》的笔记-第79页

一个女屌丝的逆袭 打着零工 不好好上学的 坏女孩 其实也不能说她坏啦，只不过可能她遭遇的境遇差了点 家庭环境差了点 外加自身内分泌不协调 导致和环境格格不入，但因为易贝开了家“淘宝店” 主要卖二手衣服的 然后生意还不错 就发展起来的 女孩 当生活给了她意想不到的回馈的时候 智商只要不低 谁都会改变的

### 11、《女孩老板》的笔记-第103页

原来生活体面 体现在量入为出啊 比起富裕啊 或者无所作为 都来得有尊严 做小偷风险大 垃圾桶找甜甜圈 干到30都不好意思 弯腰去了 人都要回长大的

### 12、《女孩老板》的笔记-第70页

当你回首以前做的那些不那么惊人的工作，认识到你从中学悟到有价值的道理时，你就会欣赏自己令人惊奇的职业生涯了。在创建Nasty Gal之前我做的那些工作，赋予我洞察力和多样化的经验，对我来说，它们与此后所做的一切一样重要。过往所经历的事情都是一种财富，我得到了想要得到的。

### 13、《女孩老板》的笔记-第135页

我相信你有实现梦想的能力，但我也认为你应该给大千世界的事物发展留下略微任性的改变的空间。不要那么全神贯注于一个机遇，以至于发生的其他事情视而不见。如果你只想一件事情，并且忽略了其他所有，这就过于沉迷其中了。你必须让自己稍微率性点，有的事情值得为之争取，但有的事情也许从一开始就是个错误，我真的认为正确的事情做起来应该得心应手，身心合一。

# 《女孩老板》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)