

《跟老狐狸学销售》

图书基本信息

书名：《跟老狐狸学销售》

13位ISBN编号：9789867220684

10位ISBN编号：9867220684

出版时间：2007-6-4

出版社：思高文化

作者：夏利爾

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《跟老狐狸学销售》

内容概要

沒有賣不出去的產品，只是你沒有用對方法和技巧！

千萬不要以為不能成交的原因是客戶對產品沒有需要；很多時候，客戶的需求是全然由你為他們創造出來的……

只有在魚多的地方撒網才有用，倘若見到池塘就撒網，除非你運氣不錯，否則絕大多數是徒勞無功。況且幸運並不會總是降臨到同一個人身上，任何一個成功的銷售人員在依靠運氣的同時，更應該知道如何為自己製造更好的機會。

你憑什麼讓客戶掏錢購買你提供的服務和推銷的產品？你一定要知道原因所在，究竟是什麼影響到他們的購買慾望？

你還必須瞭解另外一個問題：就是人們大多數討厭推銷，而喜歡主動購買！

當你知道了他們決定購買的真相後，你便能調整自我，以最有效的方式，讓他們從被動變為主動。

知己知彼才能百戰百勝。對客戶有了一定的瞭解，不但能夠創造出有利於銷售成功的環境和氛圍，還能因此而激發客戶對你提供的服務，銷售產品的需求。

和本書的主角一起跟著老狐狸學習，它會讓你長期以來一直苦惱不已的銷售問題，得到一個最滿意、最有用的領悟，幫助你成為商場上無往不利、所向披靡的銷售天王！

本書特色

本書以長篇故事為架構，一隻老狐狸教導一隻菜鳥狐狸的過程演繹出許多實用的銷售技巧。讀起來簡單易懂、輕鬆活潑，既富有情趣，又蘊涵銷售方面不可忽略的各項細節，是從事銷售的人最佳入門書籍，也是各大企業作為銷售部門或業務單位最有效的教戰訓練手冊。

《跟老狐狸学销售》

作者简介

夏利爾

本名夏靜國，出生於1965年，大學外文系畢業，曾任國內重要報章雜誌編輯，現為自由作家，兼任出版社編譯。喜歡文學、藝術、電影欣賞及旅行。

代表著作有《創意搞定一切》，翻譯作品包括《銷售達人的39個獨門撇步》等書，獲得了廣大讀者的熱烈好評。

《跟老狐狸学销售》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com