《提升業績的肢體語言》

图书基本信息

书名：《提升業績的肢體語言》

13位ISBN编号：9789577769268

10位ISBN编号：9577769268

出版时间：2008-6-26

出版社：世茂出版有限公司

作者：內藤誼人

页数：112

译者：劉秀群

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《提升業績的肢體語言》

內容概要

語調、肢體語言將決定你的業績日本職場心理大師內藤誼人給你商場48個交涉必勝技巧！決定銷售結果的不是談話內容，而是銷售員的語調、外表與肢體語言！
本書根據最新的研究數據，以淺顯易懂的說明配合幽默生動的插圖，分從「看穿對方的心理戰術」與「誘導對方的心理戰術」兩個方向，傳授銷售不敗秘訣！
例如：「以高於對方的視線來展現氣魄。」「當客戶說笑話時要一邊誇張地笑，一邊輕拍他的手腕。」「以稍微向前傾的姿勢面對客戶。」……等48個的交涉技巧，保證一看就懂。想要業績蒸蒸日上，絕對要把握這本「超實用書」！

作者简介

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com