

# 《會面的細節等人來教，代價太浮

## 图书基本信息

书名：《會面的細節等人來教，代價太高》

13位ISBN编号：9789865770237

出版时间：2014-3-27

作者：內藤誼人

页数：208

译者：黃碧君

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《會面的細節等人來教，代價太浮

## 內容概要

# 《會面的細節等人來教，代價太浮

## 作者簡介

內藤誼人

日本知名心理學家

立正大學特別講師

安吉爾德有限公司董事

專研社會心理學，並應用於生意商場上，以巧妙的心理分析著名。主要著作有《別教貓坐下》（大是文化出版），以及暫譯書名包括《愛社交的人愈會說謊》（日本經濟新聞出版）、《30世代必備的心理術知識》（東洋經濟新報社出版）、《掌握人心的心理技巧》、《繼續，不背叛人》（PHP文庫）、《任何逆境都不氣餒的心理術》等書。

## 書籍目錄

前言 定勝負的場合 初見面

第一章 製造事前好印象，讓對方期待

- 1.對你的第一印象，見面前就在醞釀
- 2.見面之前，先用文字製造好印象
- 3.聲音魅力的準則——不含娃娃音
- 4.讓她覺得「這個人好用心啊！」
- 5.90%的突發狀況是因為沒準備
- 6.拿飯糰打動他
- 7.你「天生跟這種人合不來」嗎？
- 8.穿著隨意，人品會被看低
- 9.完全不化妝？妳浪費了大好武器
- 10.初次見面，切勿勞駕對方前來
- 11.別趴著睡
- 12.要表情豐富，不要話多
- 13.約N天以後見面，沒人會當真
- 14.沒準備五個有趣話題，別約見面
- 15.地點先勘查一次，緊張少75%

第二章 從現身到目送，要注意的細節

- 16.遲到你就完了。說理由？你完蛋兩次
- 17.關於室溫，別讓環保意識害了你
- 18.裝也得裝出來的.....
- 19.優雅絕非動作慢，手腳俐落留好感
- 20.圓弧，讓人感覺放心的動作
- 21.強勢，製造敵意多過敬意
- 22.暗示自己
- 23.看身材便知好不好相處
- 24.瘦子慢熱 先爭取好感，再「找麻煩」
- 25.小學生才有特權把不爽掛在臉上
- 26.「改天聚一聚」害你失去信用
- 27.在他意猶未盡時提早告辭
- 28.目送。一分鐘警戒
- 29.目送之後，還沒結束

第三章 讓人覺得你「這個人很不一樣」

- 30.第一次見面會緊張？裝成認識他很久
- 31.高雅、穩重，不利於拉近距離
- 32.來者何人？報上名來，說清楚點
- 33.讓他覺得「這個人很不一樣啊！」
- 34.十分鐘之內不准說壞消息
- 35.私下批評別人，會毀壞你個人名聲
- 36.找出共同興趣，找不到就繼續找
- 37.看著對方的眼睛、或額頭
- 38.傾聽（看起來像在傾聽）的姿勢
- 39.不只臉，肚臍也要面向對方
- 40.聽，是一種大幅度的動作
- 41.賈伯斯式聆聽，很迷人
- 42.用動作誘導對方認同我
- 43.練習比OK

## 《會面的細節等人來教，代價太浮

- 44.讓對方「覺得」賺到
- FBI打開話匣子的自我想像法
- 46.聽出話裡有話

# 《會面的細節等人來教，代價太浮

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)