

《一起攀登8844》

图书基本信息

书名：《一起攀登8844》

13位ISBN编号：9787121051487

10位ISBN编号：7121051486

出版时间：2007-11

出版社：电子工业出版社

作者：幸玮

页数：301

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

内容概要

近年来，随着中国市场的崛起，全球各地的风险投资者纷纷以中国新兴的高科技企业为主要投资对象，开始了新一轮的投资热潮。本书内容旁征博引，详细介绍了风险投资者进入中国市场后的发展过程：从探路期、泡沫期、蛰伏期、破冰期再到蜂拥期。本书作者不仅与在风险投资业中重要且具代表性的风险投资者进行了深入的访谈，同时对不同的创业者在中国的发展策略进行了深入的分析。本书将为创业、正在创业或正陷入为寻找投资者而焦灼中的创业者，以及有志进入风险投资领域或正在寻找创业者的投资者，提供宝贵的参考价值。

作者简介

幸玮：

先后任《经济观察报》、《第一财经日报》记者。大学毕业后潜心于通讯和互联网产业，致力于通过资本、政策、产业多角度观察商业运作规律。在3G政策、运营商运作、手机产业和增值服务等领域发表系列深度报道。经过对中国市场主要手机企业、渠道商等的调查采访，合著有手机终端业第一本行业书籍《手机版图》。

Mail: xingwei02@gmail.com

陆悦：

新技术和新经济领域的积极探索者和参与者，数学专业毕业，毕业后进入IT和媒体行业，后广泛阅读财务、法律、市场营销等领域书籍，合著有《手机版图》。2007年中旬加入联想投资，主要关注新经济领域的中、早期创业项目。

Mail: luyue007@gmail.com

精彩短评

- 1、 作者的书，我看后，感觉很真切，很真实，对于一个在公司发展种需要VC的企业上层管理者来书，无疑是一个最佳的了解中国VC和怎么更好的使用中国VC的版样，希望大家都能来读读这本书，也希望对中国VC感兴趣的朋友也来读读。醉过方知酒浓，读过方知书好！！
- 2、 还行,对VC进一步了解..
- 3、 哈哈谢谢
- 4、 一起攀登8844-创业者背后的风险投资

前言

“每个人都是一座山，世界上最难攀越的山，其实是自己。努力向上，即便前进一小步，也有新高度。”王石的声音在电影插播广告中传来时，几位朋友停止了在电影放映室里大声谈笑：珠穆朗玛峰雪景、几个挑战极限者、平实的自白、渐次激扬的配乐让场内喧哗渐止。而在平面媒体上，王石和他的团队代表站在珠穆朗玛的顶峰，人物头顶部标注着“8844+176m”、“8844+179m”、“8844+175m”等字样。这唤起了每个人的心声，清晰传达着一个人的奋斗不止和生生不息。

人类有攀越高山的渴求，实则是为了满足潜藏的征服欲。创业者订立创业目标，也如同攀登珠穆朗玛峰的计划。如果把创业过程背后的投资者划分层级，那么天使投资、创业投资、产业投资到ipo公开市场募股从底部到顶端构成4个投资层级。不少创业者把终极目标定在8844米，理想化地希望延续一手打造的国度和文化；而作为投资方，退出并获利才是投资的目标和终点。目标的不统一和随后产生的行为差异，是创业者和投资者在公司发展中产生分歧的根源。

这是在收看央视的《赢在中国》这档创业者选拔节目决赛时的一些想法。偶然在电视上看到决赛的投票过程，我们发现主裁判联想控股总裁柳传志和海尔ceo张瑞敏的态度表现出高度一致性。而两名最终候选人，一位率直、有毅力和不懈精神，但学历不高，脾气不好；另一位言谈沉稳、似乎处变不惊、名校emba，显得少点激情。在第一轮投票中，两位企业家一致投了后者。但与之相反的是，风险投资家们却一致投了前者，没有被两位重量级企业家的意见所左右。

除了相同群体总是会趋于雷同之外，是什么原因导致了这两位企业家的高度一致性？主要有几个方面的原因。

(1) 定位不同。风险投资者的投资定位是从初创到上市（或兼并收购）之前，投资回报在此期间收回。通常来说，这个阶段核心创业者的综合素质固然重要，但屡败屡战的精神不可或缺。在我们和投资者沟通的过程中，网易、阿里巴巴、分众传媒等企业的投资者多次强调这点。《世界是平的》这一起攀登8844-创业者背后的风险投资中只是引述了一个普遍规律：“一个拥有学习激情和发现好奇心的孩子，会比一个拥有高智商但缺乏激情的孩子进步更快。”人的执著是最重要的。

(2) 社会身份不同。柳传志和张瑞敏的身份是大型企业的管理者，他们早年虽经历过创业，但20世纪七八十年代的企业发展速度十来才能轮回一次，是无法和互联网创造英雄、两三年改写一次产业历史的速度相提并论的。企业家从现状出发，把创业者看成职业经理人，考虑的是“他现在有什么？这些东西能给已经成熟运转的公司发展贡献什么？”而风险投资者考虑的是“他未来可能有什么，在他的领导下，我是否实现在限定时间内用最小成本获得最大回报的目标？”

(3) 长期目标不同。企业的发展脉络可以这么描述：初创期嗷嗷待哺、成长期一路跌撞、扩张期加速快跑、成熟期步态持重。投资者会依据介入时间点、持有时间、参与程度、投资规模对企业管理者有不同的素质要求。风险投资者和产业投资者（或者两者的混合体）作为引领企业走向上市的重要推动者，更为看重创业者的激情、百折不挠的勇气。而大型企业舵手从企业求稳的角度，自然更为看重管理者的知识结构、应变能力和团队精神——平稳缓行才能驾驶大船，急躁轻狂、酷爱驾驶快艇的人不在这一范围之内。

一起攀登8844-创业者背后的风险投资所选机构是我们在特定时期内制定的框架和缩影，行业变化日新月异，市场格局分秒更替。对于老牌基金不可否认“持续的辉煌才能奠定永久的根基”；而新成立的基金，如何在繁荣后的第一轮行业洗牌与地位塑造中冲破重围，将是它们面临的首要课题。对那些原计划中的展现的企业投资者和诸多新型基金，我们会寻找合适的时机予以呈现。

虽然一起攀登8844-创业者背后的风险投资名为《一起攀登8844——创业者背后的风险投资》，

但无意夸大某个投资阶段的作用，甚至在某种程度上，我们认为“高潜力的企业在获得成功的过程中，资本作用只能位居最后几位”的说法更有据有理。

不过，风险投资的性质，决定了它是在登顶过程中毋庸置疑的重要推动力，希望通过我们和风险投资家的直接交流，并对从风险投资发源地欧美到中国延伸过程的叙述中，让打算创业、正在创业或正陷入如何寻找投资者焦灼中的人从中得到某些启示；在创业者思忖制定财务需求、融资来源、交易结构甚至细化到如何避免掠夺性估值之前，从中窥见投资者个性优劣、判断职责区间和经验深浅等要素，从而预测其潜在贡献力。因为，投资者在专业知识和人际网络上带来的互补作用固然重要，但也勿忽视这一点，只有适宜的投资者才能在企业成长中发挥正面效应。

最后，补充一点，文中涉及的投资公司在投资领域和介入时机方面实际上已经属于广义“风险投资”范畴。目前，跨行业、多阶段是中国现今与美国截然不同的特点，因此我们并未按照投资规模、投资行业进行纵向划分，书中主要按照影响中国风险投资历史的顺序进行划分。另外，书中多处提到“创业投资”和“风险投资”等，只是由于各地投资者习惯不同，对“venturecapital”(vc)这个欧美舶来品不同的译法。从字面上看，创业投资更强调早期成长性，而风险投资是试图驾驭而不是回避风险。从行为特点上看，二者都是职业投资人将募集的资本投放到高成长潜力的企业、经过培育适时退出获利的行为。

最后想说的是，即使你和投资与创业无关、仅仅出于对风险投资的兴趣，请相信，体验另一种人生总会在不经意间改变着自己的成长轨迹。

5、窃以为，所谓风险，是因为不了解、不确定、不熟悉，进行投资必须清楚大环境是否太平；其次是含有多少技术含量，目标客户群是否可以估算或大概估算；再次是主要经营者有没有全面系统的管理一个企业或团队能力并能拿出具体的经营理念和发展方案，能够联系社会各方关系，而且还要有得力可靠的助手。具此几点风险便可压至最低。不知对否，请指教！！

6、自从知道VC这个缩略词也有两年时间了，但一直没有什么太大的感

触，因为总觉得和自己关系不大。但现在不同了，我所在的公司就

正在和VC接触，争取VC的投资并已接近成功，恰逢这个重要时刻，

这本书面试了，这真是意外之喜，不啻于锦上添花，使得我们对VC

有更多更深刻的了解，再次特别感谢这本书的作者！！

7、借钱、贷款都是很好的手段，VC是要瓜分你的delicious cake的，不delicious的人家不要。

8、一个刚刚接触vc的创业者我觉得很像一个涉世未深的少女被一个风华正茂的中年人深深吸引，吸引的原因来源于双方的差距，一个是佛一个是人。

总结的好。

9、PS我不知道十几年的中国行在这些国外创投几十年的的利润表中勾画的是怎样的曲线，但是相信如果有一天作者可以再写一部中国自己的创投史话，那时一定会面对国内外更多专业读者的品评和普通读者的关注，那书也一定会更加精彩。

10、说得很真切！入木三分！

11、一口气看完后，才知道这个书正在我目前阶段正在寻找的很合适自己看的关于VC的书，谢谢作者！！！！

12、工作这么长时间，原来的“有技术就有一切”的观点现在看上去实在太单纯了。

做成一件事，牵涉的事情太多太多，技术、管理、资金、渠道甚至关系，一级一级往后，越来越微妙，而像我这种技术出身的人，可能最多到管理这一步，再往后就完全是门外汉了。

或许通过一些阅读及与行家的交流可以懂得更多吧。

13、需要用来分析VC行为

14、在看，感觉失望，不是我想要的东西，就像在看故事片。不过这要看你从什么角度来看吧，如果是看风险投资人青菜什么样的人，一个团队要怎样，那样还是可以看一下的。

15、一本告诉创业者和VC如何共赢的好书。它将告诉你在风险投资这个需要投入巨大赌注的行业

《一起攀登8844》

中，如何找到一个好项目；作为一个创业者，如何吸引VC的目光。经典案例再现，重新演绎的辉煌神话，绝对值得创业者、投资者以及想体验另一种人生的你来阅读。

16、天河城计划；很容易理解

17、人物头顶部标注着“8844+176m”、“8844+179m”、“8844+175m”等字样。这几句是不是搞错了！！

18、相识：一个刚刚接触vc的创业者我觉得很像一个涉世未深的少女被一个风华正茂的中年人深深吸引，吸引的原因来源于双方的差距，一个是佛一个是人，佛可以指指点点摆脱钱的限制高高在上而人只能脚踏实地地为钱奔波。

相知：一个见过20个以上vc的创业者就像是一个悦人无数的成熟女人，他开始挑剔自己的偶像，并发现他们并不那么完美。但是成熟的女人知道自己需要什么于是向下---

相爱：有共同利益的爱情会进展很快，当然成熟的大家都知道彼此的规则，注重规则的爱情才会稳稳当当----大家谁都不要辜负谁

恋爱：不是婚姻，随时有可能分手，我觉得这可能真的很像投资人与创业者之间的恋爱关系，恋爱的成功与失败需要双方的真诚与责任，牺牲与坚持，当然爱情游戏规则必不可少，为了幸福----强力推荐----可以让更多创业者与投资者知己知彼的潜规则-----可以好好看看作为一对恋人应该怎样去《一起攀登8844》

19、任何投资都是有风险的.这本书真的不错哟!

20、呵呵 支持一下

21、以前也见过几家VC，第一次那家是美国的基金，规模不大，但当时不太了解，后来也没成功。要是之前看过这本书，就知道当时找什么样的VC了。

主要是当时知己而不知彼，呵呵。

22、一直对风险投资的发展以及面貌十分好奇，而市面上也很缺乏相关的书籍资料。

《一起攀登8844》阶段性的介绍了近年来陆续进入中国的各个风险投资商的发展史，是各位创业者和企业家认识风险投资的一部好书。

希望作者再接再厉，写出更好的著作！

23、顶起，作为在路上的人，我深有同感:)

24、幕后推手和明星同等重要

25、看了这本书，只能起到一个门外汉对vc业管中窥豹的作用而已，当然，平时看看补充补充VC知识还是不错的，但要采取实际创业行动的，这本书是绝对不够的

26、俺是第一个读者

27、风险投资的性质，决定了它是登顶过程中毋庸置疑的重要推动力，在创业者思忖制定财务需求、融资来源、交易结构甚至细化到如何避免掠夺性估值之前，需要从中窥见投资者的个性优劣、判断职责区间和经验深浅等要素，从而预测其潜在贡献力。因为，投资者在专业知识和人际网络上带来的互补作用固然重要，但也勿忽视，只有适宜的投资方才能给企业成长带来正面效用。

28、整体上还不错，可以当史料来读

29、VC常识白皮书，略懂

30、了解风投

31、只能说这本书是本投资史的书

平时无聊了看看还行

但是如果你想从里面学到如何找投资

以及如何让自己的项目计划更加可能被投资者接受

大家还是别抱太大的希望

32、关键内容呢????

33、楼上何处此言?

应该没有弄错的。广告的意思是暗示每个人的高度其实都是建立在你所处的事情和相处的人之上，你创造的企业的高度，决定了你的高度。人其实本质没变，只是他做成了某件大事情，所以在变得‘伟岸’了。普通的人名背后有了新的含义。

34、目前国内对于写本土风险投资方面的书太少了，vc进中国也有很多年了，更能真实的了解到关于国内目前风险投资的一些真实写照以及融资成功公司的经验，希望能早点看到这本书?

35、如果你看此书时心血澎湃，觉得很有意思的话，我敢说，你是个有点创业想法，但并未真正行动起来的人。

为什么这么说呢?我选一节大家就明白了:

在说google创业的过程中，书里这样描述，有个很有眼光的投资者，当初对google不以为意，到了google初创时的那个车库前，问旁边的人，除了车库外，有没有别的路可以离开。

这种把创业者作为优势面描述的方式在书中随处可见，但这是有害的。因为，真正的创业决然不会是这样的潇洒，即便是google这样万里挑一的好项目，无论是找投资，还是在车库里，还是搬进新公司，还是IPO，我想其中都必定是困难大于顺利，险阻多于通途。

而更多的草根型的创业者，面临的局面要糟糕的多，少资金、少人脉、少合作伙伴，即便找到钱了，真正会“活”下去的可能还不到10%，这才是残酷的现实，这才是绝大多数创业者都要面对的现实局面。

所以，如果有那么一本关于创业的小说，其中把创业过程中的各种酸甜苦辣都来番细致的描述(尤其突出苦的一面)，我想，不仅会大卖，更对每个创业者有真正的实用意义。

36、一般般的，有点普及知识的作用，对我来说

37、我觉得这本书适合入门者和旁观者看，帮助大家对各家基金有个基础的了解。但是毕竟是媒体记者写得，所以更多的细节还有待进一步挖掘

38、从拓荒期、探路期、泡沫期、蛰伏期、破冰期再到蜂拥期，整个中国风险投资行业在以一种奇异的方式轮回和超越

引自《一起攀登8844——创业者背后的风险投资》

"Open the horizon to do branding, professional also can be fun. "

本来这几天有点平平,下午看《一起攀登8844》读到叛逆明星德丰杰这块儿突然精神了,脱口而出上面的句子。点开德丰杰网页上的Tim Draper Bio (http://www.dfj.com/team/tim_bio.shtml),他的松鼠模样跃入眼帘,挺逗乐儿的,作为venture capitalist,他张扬得够有创意!无论哗众取宠还是特殊营销,相信先于别人去冒险才能成事的Tim无疑性格丰富,够hot就够有磁力,做人做事,渗透着张力,这大概正是之前都没想透但确实意识到的KG团队所缺少的气质!Hurray!.....于是陶醉在体味另一种人生的乐趣和无意间得到的启发和“通灵”之中。

《一起攀登8844》是一部VC在中国的简史,它不是一部记录所有在中国发展的VC的合集,但它概述了VC行业在中国发展的脉络,它记录了最具代表性的海外VC和在拓荒路上成长的本土VC由蛮荒变通衢的真实历程,每个章节都是一段浓缩的精彩传奇。如果要对这部“历史”有真知灼见的评价,那恐怕是要通读几遍的,对VC也要有足够的了解,史书向来需要时间的检验。所以外行若想畅游其中需要有足够的兴趣去坚持,尽管作者已经尽量用简洁易懂的文字叙述。但相信有志于从事或是正在从事着创业、投资的读者,一定会得到不仅仅是“开卷有益”的启示。以史为鉴,案例学习,作者详实的记录洞悉业内,标杆模式,行业制度,投资者的定位和判断,创业者的选择和矛盾.....本书追随着

投资者的思维，给我们展现的是只有业内人士才有机会看到的波澜。

我是外行，书放在身边断断续续地看，遇到感兴趣的就再上网逛逛相关信息，倒常常有捡到贝壳的感觉，每个故事都是新的。花了一个多月才把书看完，感慨于资本的力量和创业者、投资人的叱咤风云，亦看到了创投们在中国探路，蛰伏，破冰到今天蜂拥而至的曲折道路。

其实这本书看得还是有些辛苦的，当故事读也是无奈，但这绝对是一部好故事，从中我看到了激情和智慧——有创业者的，投资人的，也有作者本人的。投资依赖的是投资人的判断和运作，每个故事的主角都有一个自身成长的传奇。从来自投资世家的Tim Draper，到曾经研究外交政策的阎焱、曾为财经记者的莫瑞茨以及自信执着的女性投资人徐新、曾怀揣电影导演梦的冯波，都为读者演绎了一场洋溢着创业激情和流淌着深邃智慧的大戏：因为在中国，风险投资本身就是一个充满了困惑与诱惑、挑战与刺激的创业过程。只是本书的着眼不在于人，其中的滋味我们只好“模拟得之”，但体味如此的人生，绝对有借鉴性。而两位作者历时10个月采访、调查，完成此作，也是不小的成绩。年轻时的激情可能有些不修边幅，也不够凝练，但却坦荡而生机勃勃，而且称得上深刻。“一个拥有学习激情和发现好奇心的孩子，会比一个拥有高智商但缺乏激情的孩子进步更快。”（引自《世界是平的》）何况是两位作者又是如此孜孜以求。

当然，说到可读性，个人觉得如果这本书加入一张创投发展图谱和一些精彩图片，会更生动直观。如果在开篇编制一个创投术语表，例如说明何LP,何为GP,更方便普通读者迅速了解创投领域和读懂此书。所谓外行看热闹，如果内行人士可以从专业角度上指导下内容提炼，语言再润色一些，想必此书会魅力再升级吧。不过作为创投领域拓荒之作，此书已经大体呈现了普通观者所期待的精彩。

亲历着传统人文审美中“春雨、杏花、江南”的这片神奇土地变成世界的工厂和市场，变成全球经济的蓬勃焦点；今天借此书又见识到国外创投14年的中国行和本土VC从无到有，从弱到强的段段传奇，我想，这只是一个开始。虽然它们看似离我们的日常生活尚有距离，但故事里的创业者和创投们其实就在我们身边，他们正在以一种我们不显见的方式改变着我们的生活，写就着新版的“春雨、杏花、江南”。

一起攀登8844，我们都要做好准备。

39、中国国内的VC的发展历史和欧美几十年的发展相比，尚属童年阶段，但是中国经济在最近20年，尤其最近10年的飞速发展，为中国赢得了无数荣誉。中国的创业者也在最近10年间，层出不穷。而VC作为创业过程中的幕后资本推手，正越来越发挥着巨大作用。建议正在创业、准备创业的创业者们，通过本书获得关于VC的知识及其在中国的发展历程。助自己一臂之力！

- 1、相识：一个刚刚接触vc的创业者我觉得很像一个涉世未深的少女被一个风华正茂的中年人深深吸引，吸引的原因来源于双方的差距，一个是佛一个是人，佛可以指指点点摆脱钱的限制高高在上而人只能脚踏实地地为钱奔波。相知：一个见过20个以上vc的创业者就像是一个悦人无数的成熟女人，他开始挑剔自己的偶像，并发现他们并不那么完美。但是成熟的女人知道自己需要什么于是向下---相爱：有共同利益的爱情会进展很快，当然成熟的大家都知道彼此的规则，注重规则的爱情才会稳稳当当---大家谁都不要辜负谁恋爱：不是婚姻，随时有可能分手，我觉得这可能真的很像投资人与创业者之间的恋爱关系，恋爱的成功与失败需要双方的真诚与责任，牺牲与坚持，当然爱情游戏规则必不可少，为了幸福-----强力推荐----可以让更多创业者与投资者知己知彼的潜规则-----可以好好看看作为一对恋人应该怎样去《一起攀登8844》
- 2、只能说这本书是本投资史的书平时无聊了看看还行但是如果你想从里面学到如何找投资以及如何让自己的项目计划更加可能被投资者接受大家还是别抱太大的希望
- 3、以前也见过几家VC，第一次那家是美国的基金，规模不大，但当时不太了解，后来也没成功。要是之前看过这本书，就知道当时找什么样的VC了。主要是当时知己而不知彼，呵呵。
- 4、作者的书，我看后，感觉很真切，很真实，对于一个在公司发展种需要VC的企业上层管理者来书，无疑是一个最佳的了解中国VC和怎么更好的使用中国VC的版样，希望大家都来读读这本书，也希望对中国VC感兴趣的朋友也来读读。醉过方知酒浓，读过方知书好！！
- 5、自从知道VC这个缩略词也有两年时间了，但一直没有有什么太大的感触，因为总觉得和自己关系不大。但现在不同了，我所在的公司就正在和VC接触，争取VC的投资并已接近成功，恰逢这个重要时刻，这本书面试了，这真是意外之喜，不啻于锦上添花，使得我们对VC有更多更深刻的了解，再次特别感谢这本书的作者！！
- 6、从拓荒期、探路期、泡沫期、蛰伏期、破冰期再到蜂拥期，整个中国风险投资行业在以一种奇异的方式轮回和超越引自《一起攀登8844——创业者背后的风险投资》"Open the horizon to do branding, professional also can be fun."本来这几天有点平平,下午看《一起攀登8844》读到叛逆明星德丰杰这块儿突然精神了，脱口而出上面的句子。点开德丰杰网页上的Tim Draper Bio (http://www.dfj.com/team/tim_bio.shtml)，他的松鼠模样跃入眼帘，挺逗乐儿的，作为venture capitalist,他张扬得够有创意！无论哗众取宠还是特殊营销，相信先于别人去冒险才能成事的Tim无疑性格丰富，够hot就够有磁力，做人做事，渗透着张力，这大概正是之前都没想透但确实意识到的KG团队所缺少的气质！Hurray!.....于是陶醉在体味另一种人生的乐趣和无意间得到的启发和“通灵”之中。《一起攀登8844》是一部VC在中国的简史，它不是一部记录所有在中国发展的VC的合集，但它概述了VC行业在中国发展的脉络，它记录了最具代表性的海外VC和在拓荒路上成长的本土VC由蛮荒变通衢的真实历程，每个章节都是一段浓缩的精彩传奇。如果要对这部“历史”有真知灼见的评价，那恐怕是要通读几遍的，对VC也要有足够的了解，史书向来需要时间的检验。所以外行若想畅游其中需要有足够的兴趣去坚持，尽管作者已经尽量用简洁易懂的文字叙述。但相信有志于从事或是正在从事着创业、投资的读者，一定会得到不仅仅是“开卷有益”的启示。以史为鉴，案例学习，作者详实的记录洞悉业内，标杆模式，行业制度，投资者的定位和判断，创业者的选择和矛盾.....本书追随着投资者的思维，给我们展现的是只有业内人士才有机会看到的波澜。我是外行，书放在身边断断续续地看，遇到感兴趣的就再上网逛逛相关信息，倒常常有捡到贝壳的感觉，每个故事都是新的。花了一个多月才把书看完，感慨于资本的力量和创业者、投资人的叱咤风云，亦看到了创投们在中国探路，蛰伏，破冰到今天蜂拥而至的曲折道路。其实这本书看得还是有些辛苦的，当故事读也是无奈，但这绝对是一部好故事，从中我看到了激情和智慧——有创业者的，投资人的，也有作者本人的。投资依赖的是投资人的判断和运作，每个故事的主角都有一个自身成长的传奇。从来自投资世家的Tim Draper，到曾经研究外交政策的阎焱、曾为财经记者的莫瑞茨以及自信执着的女性投资人徐新、曾怀揣电影导演梦的冯波，都为读者演绎了一场洋溢着创业激情和流淌着深邃智慧的大戏.因为在中国，风险投资本身就是一个充满了困惑与诱惑、挑战与刺激的创业过程。只是本书的着眼不在于人，其中的滋味我们只好“模拟得之”，但体味如此的人生，绝对有借鉴性。而两位作者历时10个月采访、调查，完成此作，也是不小的成绩。年轻时的激情可能有些不修边幅，也不够凝练，但却坦荡而生机勃勃，而且称得上深刻。“一个拥有学习激情和发现好奇心的孩子，会比一个拥有高智商但缺乏激情的孩子进步

更快。”（引自《世界是平的》）何况是两位作者又是如此孜孜以求。当然，说到可读性，个人觉得如果这本书加入一张创投发展图谱和一些精彩图片，会更生动直观。如果在开篇编制一个创投术语表，例如说明何LP,何为GP,更方便普通读者迅速了解创投领域和读懂此书。所谓外行看热闹，如果内行人士可以从专业角度上指导下内容提炼，语言再润色一些，想必此书会魅力再升级吧。不过作为创投领域拓荒之作，此书已经大体呈现了普通观者所期待的精彩。亲历着传统人文审美中“春雨、杏花、江南”的这片神奇土地变成世界的工厂和市场，变成全球经济的蓬勃焦点；今天借此书又见识到国外创投14年的中国行和本土VC从无到有，从弱到强的段段传奇，我想，这只是一个开始。虽然它们看似离我们的日常生活尚有距离，但故事里的创业者和创投们其实就在我们身边，他们正在以一种我们不显见的方式改变着我们的生活，写就着新版的“春雨、杏花、江南”。 一起攀登8844，我们都要做好准备。

7、工作这么长时间，原来的“有技术就有一切”的观点现在看上去实在太单纯了。做成一件事，牵涉的事情太多太多，技术、管理、资金、渠道甚至关系，一级一级往后，越来越微妙，而像我这种技术出身的人，可能最多到管理这一步，再往后就完全是门外汉了。或许通过一些阅读及与行家的交流可以懂得更多吧。

8、一本告诉创业者和VC如何共赢的好书。它将告诉你在风险投资这个需要投入巨大赌注的行业中，如何找到一个好项目；作为一个创业者，如何吸引VC的目光。经典案例再现，重新演绎的辉煌神话，绝对值得创业者、投资者以及想体验另一种人生的你来阅读。

9、一直对风险投资的发展以及面貌十分好奇，而市面上也很缺乏相关的书籍资料。《一起攀登8844》阶段性的介绍了近年来陆续进入中国的各个风险投资商的发展史，是各位创业者和企业家认识风险投资的一部好书。希望作者再接再厉，写出更好的著作！

10、一起攀登8844-创业者背后的风险投资前言“每个人都是一座山，世界上最难攀越的山，其实是自己。努力向上，即便前进一小步，也有新高度。”王石的声音在电影插播广告中传来时，几位朋友停止了在电影放映室里大声谈笑：珠穆朗玛峰雪景、几个挑战极限者、平实的自白、渐次激扬的配乐让场内喧哗渐止。而在平面媒体上，王石和他的团队代表站在珠穆朗玛的顶峰，人物头顶部标注着“8844+176m”、“8844+179m”、“8844+175m”等字样。这唤起了每个人的心声，清晰传达着一个人的奋斗不止和生生不息。人类有攀越高山的渴求，实则是为了满足潜藏的征服欲。创业者订立创业目标，也如同攀登珠穆朗玛峰的计划。如果把创业过程背后的投资者划分层级，那么天使投资、创业投资、产业投资到ipo公开市场募股从底部到顶端构成4个投资层级。不少创业者把终极目标定在8844米，理想化地希望延续一手打造的国度和文化；而作为投资方，退出并获利才是投资的目标和终点。目标的不统一和随后产生的行为差异，是创业者和投资者在公司发展中产生分歧的根源。这是在收看央视的《赢在中国》这档创业者选拔节目决赛时的一些想法。偶然在电视上看到决赛的投票过程，我们发现主裁判联想控股总裁柳传志和海尔ceo张瑞敏的态度表现出高度一致性。而两名最终候选人，一位率直、有毅力和不懈精神，但学历不高，脾气不好；另一位言谈沉稳、似乎处变不惊、名校emba，显得少点激情。在第一轮投票中，两位企业家一致投了后者。但与之相反的是，风险投资家们却一致投了前者，没有被两位重量级企业家的意见所左右。除了相同群体总是会趋于雷同之外，是什么原因导致了这两位企业家的高度一致性？主要有几个方面的原因。（1）定位不同。风险投资者的投资定位是从初创到上市（或兼并收购）之前，投资回报在此期间收回。通常来说，这个阶段核心创业者的综合素质固然重要，但屡败屡战的精神不可或缺。在我们和投资者沟通的过程中，网易、阿里巴巴、分众传媒等企业的投资者多次强调这点。《世界是平的》这一起攀登8844-创业者背后的风险投资中只是引述了一个普遍规律：“一个拥有学习激情和发现好奇心的孩子，会比一个拥有高智商但缺乏激情的孩子进步更快。”人的执著是最重要的。（2）社会身份不同。柳传志和张瑞敏的身份是大型企业的管理者，他们早年虽经历过创业，但20世纪七八十年代的企业发展速度十来年才能轮回一次，是无法和互联网创造英雄、两三年改写一次产业历史的速度相提并论的。企业家从现状出发，把创业者看成职业经理人，考虑的是“他现在有什么？这些东西能给已经成熟运转的公司发展贡献什么？”而风险投资者考虑的是“他未来可能有什么，在他的领导下，我是否实现在限定时间内用最小成本获得最大回报的目标？”（3）长期目标不同。企业的发展脉络可以这么描述：初创期嗷嗷待哺、成长期一路跌撞、扩张期加速快跑、成熟期步态持重。投资者会依据介入时间点、持有时间、参与程度、投资规模对企业管理者有不同的素质要求。风险投资者和产业投资者（或者两者的混合体）作为引领企业走向上市的重要推动者，更为看重创业者的激情、百折不挠的勇气。而大型企业舵手从企业求稳的角

度，自然更为看重管理者的知识结构、应变能力和团队精神——平稳缓行才能驾驶大船，急躁轻狂、酷爱驾驶快艇的人不在这一范围之内。一起攀登8844-创业者背后的风险投资所选机构是在特定时期内制定的框架和缩影，行业变化日新月异，市场格局分秒更替。对于老牌基金不可否认“持续的辉煌才能奠定永久的根基”；而新成立的基金，如何在繁荣后的第一轮行业洗牌与地位塑造中冲破重围，将是它们面临的首要课题。对那些原计划中的展现的企业投资者和诸多新型基金，我们会寻找合适的时机予以呈现。虽然一起攀登8844-创业者背后的风险投资名为《一起攀登8844——创业者背后的风险投资》，但无意夸大某个投资阶段的作用，甚至在某种程度上，我们认为“高潜力的企业在获得成功的过程中，资本作用只能位居最后几位”的说法更有据有理。不过，风险投资的性质，决定了它是在登顶过程中毋庸置疑的重要推动力，希望通过我们和风险投资家的直接交流，并对从风险投资发源地欧美到中国延伸过程的叙述中，让打算创业、正在创业或正陷入如何寻找投资者焦灼中的人从中得到某些启示；在创业者思忖制定财务需求、融资来源、交易结构甚至细化到如何避免掠夺性估值之前，从中窥见投资者个性优劣、判断职责区间和经验深浅等要素，从而预测其潜在贡献力。因为，投资者在专业知识和人际网络上带来的互补作用固然重要，但也勿忽视这一点，只有适宜的投资人才能在企业成长中发挥正面效应。最后，补充一点，文中涉及的投资公司在投资领域和介入时机方面实际上已经属于广义“风险投资”范畴。目前，跨行业、多阶段是中国现今与美国截然不同的特点，因此我们并未按照投资规模、投资行业进行纵向划分，书中主要按照影响中国风险投资历史的顺序进行划分。另外，书中多处提到“创业投资”和“风险投资”等，只是由于各地投资者习惯不同，对“venturecapital”(vc)这个欧美舶来品不同的译法。从字面上看，创业投资更强调早期成长性，而风险投资是试图驾驭而不是回避风险。从行为特点上看，二者都是职业投资人将募集的资本投放到高成长潜力的企业、经过培育适时退出获利的行为。最后想说的是，即使你和投资与创业无关、仅仅出于对风险投资的兴趣，请相信，体验另一种人生总会在不经意间改变着自己的成长轨迹。

11、风险投资的性质，决定了它是登顶过程中毋庸置疑的重要推动力，在创业者思忖制定财务需求、融资来源、交易结构甚至细化到如何避免掠夺性估值之前，需要从中窥见投资者的个性优劣、判断职责区间和经验深浅等要素，从而预测其潜在贡献力。因为，投资者在专业知识和人际网络上带来的互补作用固然重要，但也勿忽视，只有适宜的投资人才能给企业成长带来正面效用。

12、中国国内的VC的发展历史和欧美几十年的发展相比，尚属童年阶段，但是中国经济在最近20年，尤其最近10年的飞速发展，为中国赢得了无数荣誉。中国的创业者也在最近10年间，层出不穷。而VC作为创业过程中的幕后资本推手，正越来越发挥着巨大作用。建议正在创业、准备创业的创业者们，通过本书获得关于VC的知识及其在中国的发展历程。助自己一臂之力！

13、看了这本书，只能起到一个门外汉对vc业管中窥豹的作用而已，当然，平时看看补充补充VC知识还是不错的，但要采取实际创业行动的，这本书是绝对不够的

14、借钱、贷款都是很好的手段，VC是要瓜分你的delicious cake的，不delicious的人家不要。

15、我觉得这本书适合入门者和旁观者看，帮助大家对各家基金有个基础的了解。但是毕竟是媒体记者写得，所以更多的细节还有待进一步挖掘

16、目前国内对于写本土风险投资方面的书太少了，vc进中国也有很多年了，更能真实的了解到关于国内目前风险投资的一些真实写照以及融资成功公司的经验，希望能早点看到这本书？

17、如果你看此书时心血澎湃，觉得很有意思的话，我敢说，你是个有点创业想法，但并未真正行动起来的人。为什么这么说呢？我选一节大家就明白了：在说google创业的过程中，书里这样描述，有个很有眼光的投资者，当初对google不以为意，到了google初创时的那个车库前，问旁边的人，除了车库外，有没有别的路可以离开。这种把创业者作为优势面描述的方式在书中随处可见，但这是有害的。因为，真正的创业决然不会是这样的潇洒，即便是google这样万里挑一的好项目，无论是找投资，还是在车库里，还是搬进新公司，还是IPO，我想其中都必定是困难大于顺利，险阻多于通途。而更多的草根型的创业者，面临的局面要糟糕的多，少资金、少人脉、少合作伙伴，即便找到钱了，真正会“活”下去的可能还不到10%，这才是残酷的现实，这才是绝大多数创业者都要面对的现实局面。所以，如果有那么一本关于创业的小说，其中把创业过程中的各种酸甜苦辣都来番细致的描述(尤其突出苦的一面)，我想，不仅会大卖，更对每个创业者有真正的实用意义。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com