

《ERP概要分析》

图书基本信息

书名：《ERP概要分析》

13位ISBN编号：9787302091950

10位ISBN编号：7302091951

出版时间：2004-8

出版社：清华大学出版社

作者：贺唤平 编

页数：316

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《ERP概要分析》

内容概要

本书以作者调研过的100多家企业的实际业务流程为依据，参考用友、SAP、ORACLE、JDE在软件中的实现方法，结合作者近10年来在ERP系统分析实践中积累的经验，对企业实际业务流程进行归类，给出了不同业务流程在采购、销售及分销、库存管理中的处理方法，以及在ERP软件中的设计方法。

本书分析了在采购环节的质量控制、预算控制、业务执行控制、付款控制等采购控制方法；在销售环节的价格管理、信用控制、返款管理、销售预测、销售计划、销售佣金、可重复利用包装物等的管理；在库存环节的批次管理、序列号管理、保持期管理、多计量单位、特殊库存管理等的特殊处理。另外，本书还系统分析了自动会计处理方法，并给出了许多实例。

本书的主要读者对象是：ERP软件企业的开发人员、实施人员、售前售后支持人员；企业信息化建设的相关管理人中、实施人员、业务操作人员；高等院校相关专业的教师及学生。

《ERP概要分析》

作者简介

贺唤平，1967年生，吉林工业大学工学硕士，历任大学教师、软件开发项目经理、企业IT部经理、应用分析专家等职务。曾经负责开发完成“北内设备工具公司生产管理系统”；负责完成德加拉信息工程JDE项目实施，负责完成用友ERP-U8的基础数据，采购管理、采购计划、模拟报价及生产制造系列等的需求分析，对JDE、ORACLE、SAP等软件有较深入的研究，参与调研和实施的工业企业和商业企业达100多家。

《ERP概要分析》

书籍目录

第1部分 采购管理 第1章 采购业务概述 第2章 采购系关键设置 第3章 供应商设置及管理 第4章 采购主要业务单据及处理 第5章 采购控制 第6章 采购特殊业务处理 第7章 采购自动会计 第8章 采购主要报表第2部分 销售及分销 第9章 销售业务概述 第10章 销售系统关键设置 第11章 渠道及客户管理 第12章 销售价格管理 第13章 销售主要业务单据及处理 第14章 退换货管理 第15章 特殊销售业务处理 第16章 可用量计算 第17章 信用控制 第18章 返款管理 第19章 可重复利用包装物销售管理 第20章 销售预测 第21章 销售计划 第22章 销售分析 第23章 销售佣金 第24章 运输 第25章 销售自动会计 第3部分 库库管理 第26章 库存管理概述 第27章 物料主数据 第28章 库存管理公用基础 第29章 库存管理的主业务 第30章 存货核算 第31章 特殊库存管理 第32章 库存自动会计 第33章 库存查询与统计分析 附录A 多组织应用分析 附录B 多语言实现方法 附录C 名词解释

《ERP概要分析》

编辑推荐

本书是第一本由著名ERP软件公司在大量系统开发和实施工程实践基础上，系统地总结出的ERP中面向采购，销售与分销，库存环节的不同业务处理需求的著作，内容系统、详细，具有宝贵的实用价值。

《ERP概要分析》

精彩短评

- 1、归纳总结了进销存业务的需求
- 2、理论比较多，实践还是实在一点，呵呵。。
- 3、这是一本很好的书，它概述了ERP中部分供应链的内容，还列出了很多有关采购、库存、销售中的流程处理，给出了相应的解决方案，比如有关库存入库时的系统是如何处理的，应该怎么设计程序等

《ERP概要分析》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com