

《经济学的香槟》

图书基本信息

书名：《经济学的香槟》

13位ISBN编号：9787501232994

10位ISBN编号：7501232997

出版时间：2009-5

出版社：贺飞 世界知识出版社 (2009-05出版)

作者：贺飞

页数：339

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《经济学的香槟》

内容概要

《经济学的香槟》的主要内容包括：在2008年，中国和世界一样，遭受着前所未有的经济危机。谁来拯救我们的股市，房价会出现拐点吗，如何让农民出头，不容忽视的“三工”问题，中国究竟要向何处去？这是每一个有良知的中国公民不能逃避的问题，也是考验人们的智慧和灵魂的时刻。犹太人是一个伟大而古老的民族，也是全世界最聪明、最神秘、最富有的民族，从他们的忧患意识和危机哲学中，我们能获得巨大的启迪。尤其是截止到2008年，共有22位犹太人获得了诺贝尔经济学奖，他们对人类经济行为的研究为我们提供了重要的参考标杆，让我们可以坦然面对一切苦难和黑暗。萨缪尔森、弗里德曼、克鲁格曼……这些显赫的名字，都是人类经济史上的骄傲。真正的现实是非现实的，这些犹太预言家的声音永远不会湮没，他们对经济危机的预测与反思，为我们打开一扇敞开的门、迎进一片希望和一次呼吸，给我们这些虚弱的人身上带来新的力量。

《经济学的香槟》

作者简介

贺雄飞，著名出版家、犹太文化研究专家，南开大学文学院客座教授。笔名：苍狼、牧歌、赛妮亚、田野、亚伯拉。曾主编“草原部落”黑马文丛、“草原部落”名报名刊精品书系、知识分子文存、文化热点争鸣书系、九十年代思想散文精品书系、蓝色书坊小说书系、蓦然回首文存、犹太智慧文存，出版过余杰、摩罗、孔庆东、朱学勤、秦晖、徐友渔、钱理群、黎鸣、李建军、杨显惠等一大批国内知名学者和作家的著作。曾先后在全国近60所大学演讲，对当代大学生进行思想启蒙和传播犹太文化。有人誉之为“中国思想第一推手”和犹太文化推广传播专家。主要著作有：《儒商时代》、《犹太家教智慧》、《犹太文化精神》、《犹太人之谜》、《犹太人为什么聪明》、《犹太箴言录》、《思危：犹太人的赚钱哲学》、《货币战争中的犹太人》、《羊市思维：犹太人百年股市操作的智慧与策略》等，并主持编译了犹太教经典《塔木德》。目前，在北京成立了中国第一家民间研犹机构——贺雄飞犹太文化工作室，将陆续推出他自己的专著和翻译引进国内外的研犹经典作品。在《经济学的香槟》出版后，还将推出《犹太式管理：千年不衰的智慧与实践》、《我是谁——犹太人的教育智慧》、《犹太人的精英教育》等专著。

《经济学的香槟》

书籍目录

这是考验人们智慧和灵魂的时刻（自序）第一章 犹太人和金融的历史渊源一、犹太人与高利贷二、商业革命和犹太银行家的发迹三、希特勒反犹的深层经济原因四、犹太人对钱的态度五、圣殿里的秘密：美联储内幕六、被夸张的货币战争第二章 经济学的香槟一、犹太经济学家究竟贡献了什么二、神秘的“朝圣山学社”三、幽默的经济学大师萨缪尔森四、“矮小的经济学巨人”：弗里德曼五、通货膨胀背后的货币问题六、经济增长的道德意义七、资本主义的四副面孔第三章 犹太人对经济危机的反思一、谁葬送了华尔街二、美国金融危机的“罪魁祸首”三、克鲁格曼的批判与反省四、索罗斯唱空全球经济五、弗里德曼的自由选择六、美国经济迷失的背后七、自由女神的背后第四章 犹太思想与中国问题一、犹太文化和中国文化的差异二、犹太文化与和谐社会三、犹太人的反省意识与危机哲学四、犹太人的变革思维与科学发展观五、诺贝尔经济学奖得主预测中国经济第五章 中国社会面临的四大危机一、对改革开放三十年的回顾与反思二、危险的贫富两极分化三、国学阻挡不了信仰危机和道德沦陷四、严重的环保问题和资源枯竭五、愈演愈烈的权力腐败问题第六章 十字路口的中国经济一、谁来拯救我们的股市二、房价会出现拐点吗三、如何让农民出头四、不容忽视的三工问题五、中国向何处去中国需要一流的经济学家（跋）附录：本书主要参考文献

章节摘录

第一章 犹太人和金融的历史渊源资本主义体制诞生于美国，并取得了人类历史上前所未有的成功、进步和成就。美国政治哲学的基础是承认人拥有生命权、自由权和追求幸福的权利，也就是说，人有权为自己而活的权利。这是美国人心照不宣的道德准则，但从来没有被明确地表达出来，这个思想上的缺陷正在悄悄地吞噬着美国。因为缺少一个道德基础，美国和资本主义制度正走向末路。——安·兰德《通往明天的唯一道路》我所支持的社会最低限度是指能满足基本生活要求的家庭收入。由于这限度同时是一个文化定义，它自然会因时代发展而有变动。我自称社会主义者，还因为我反对把财富转换成与之无关领域内的过分特权。我坚称这是不公正现象，比如在人人有权看病的医疗机构里，财产却能换来超常的特殊秩序。在财富、地位和权利的领域内，亦存在各自有别的公平分配原则。——丹尼尔·贝尔《资本主义文化矛盾》资产阶级抹去了一切向来受人尊崇和令人敬畏的职业的神圣光环。它把医生、律师、教士、诗人和学者变成了它出钱招雇的雇佣劳动者。资产阶级撕下了在家庭关系上的温情脉脉的面纱，把这种关系变成了纯粹的金钱关系。——马克思《资产者和无产者》《资本家的秘密》一书曾将“资本家成功的十大秘诀”总结如下：1.信用与效率按照马克斯·韦伯的观点，“信用和效率”是资本家的精神，也是资本主义成功的秘诀。他的观点在20世纪被整个西方资本主义世界奉为“圣经”。2.创新与冒险著名的奔驰汽车公司老板的办公桌上，放着一架巨大的恐龙骨架模型，他的座右铭是“历史上充满了不会适应的庞然大物”。不创新就意味着死亡。无数雄辩的事实证明，企业家精神的核心就是——创新与冒险。3.“150个牙齿3个胃”高尔基说过一句话，“美国的资本家有150个牙齿3个胃”，用以说明资本家对财富的贪婪。其实，贪婪是每一个人的本性，只不过是大多数人善于自律罢了。资本家们拼命地赚钱，拼命地消费，成了资本主义发展的最大动因。4.超越竞争有这样一则有趣的故事：有两个孩子去森林玩。正在高兴之际，突然发现远处有一只大狗熊正向他们这儿冲来。其中一个孩子说，我们应该开始逃跑了。另一个孩子却不慌不忙地开始穿跑鞋。第一个孩子疑惑不解地问：“你觉得你跑得比狗熊快吗？”穿鞋的孩子头也不抬地答道：“我跑得比不上狗熊快，可我只要跑过你就行了。”这就是竞争。若想生存就必须竞争，若想发展就必须超越竞争。5.人格比金钱更重要人格比金钱更重要，这是日本首富堤义明的做人之道，也是许多大资本家成功的秘诀。6.伦理与法律道德与伦理，这是每一个社会成员对社会利益的一种必要顾及，也是每个社会成员必须遵守的行为准则和规范。而法律则是资本家成熟和发展的武器。当一个国家的一切都走上法律的轨道时，那这个国家一定会充满生机。既遵纪守法又钻法律的空子，这是关于资本家的悖论。7.博爱与慈善1997年10月份，美国著名资本家CNN的大老板特德·特纳作出一个令全世界感到震惊的举动。他宣布，他将向联合国捐款10亿美元。这就是资本家崇尚博爱与慈善的一个有力佐证。世界上许多大资本家都是大慈善家。正如世界首富比尔·盖茨所言：“当您达到一定的富裕程度，金钱就真的不再有多重要了。它已不能使您吃得更好，旅行得更好，或者驾上一辆更豪华的车。我已经说过，有一天我要放慢我的工作节奏，我要把我所有的财富的95%捐给慈善事业，因为不管我日后会有几个孩子，我都无意把全部财产留给我的家庭。无论我将来能积累多少财富，我到时候一定会找到一个最佳办法，让别人都能从中受益。但是，我们还没到那一步。眼下我想，我个人对世界的最大贡献就是做好我的工作。”8.《论语》加算盘这是形容日本资本主义成功秘诀的一个口头禅。《论语》是中国古代的名著，代表资本家管理中应遵从东方“仁爱”的儒家思想，“算盘”则代表西方现代化的管理艺术。日本著名儒商涩泽荣一的代表作就是《加算盘》。9.奴才与人才许多企业家喜欢奴才，不喜欢人才，这是他们失败的主要原因。“慧眼识人”、“任人唯贤”，这是一件说起来容易做起来难的事。10.知识代替资本著名犹太未来学家托夫勒指出，正在到来的新纪元，不论现在多么混乱和无序，其中一个最显著的特征就是知识代替资本。其实，犹太人不仅和资本主义的发展渊源深厚，塑造了资本主义的精神和现代金融业，而且犹太人马克思还为资本主义制度敲响了丧钟，并预言共产主义社会的来临。马克斯·韦伯、丹尼尔·贝尔、弗里德曼、马克斯·舍勒、安·兰德。以及若干犹太金融家、诺贝尔经济学奖得主都为资本主义的繁荣和发展作出了不同程度的贡献。一、犹太人与高利贷钱不是罪恶，也不是诅咒；钱会祝福人的。——犹太谚语喜欢金钱的人，对金钱没有满足的时候。用钱去敲门，没有不开的。金钱一旦作响，坏话便戛然而止。——犹太谚语赞美有钱人，并不是赞美人，而是赞美钱。——《塔木德》说起犹太人，除了“叛徒”的坏名声，还会使人很容易联想起夏洛克，那位面目丑陋而又铁石心肠的守财奴。在整个欧洲历史上，犹太人都是臭名昭著的借贷人。可谁会想到，他们是被迫成为债主的呢？而且他们的成功崛起绝非偶然。32个世纪以前，犹太民族便使其根本的原则——单

一的、无具象的、看不见的、威严的上帝——跨越了漫漫边界，形成了从近东的半沙漠牧场一直到迦南的城市和乡村文明。传统，就像人性一样，是一个复杂的综合体：从老一辈那里接受来的大量成分，被同化、被传递着；适应了其他文化成分并与之融为一体。一次次地被筛选、剔除和改造着；导致侧重点的转换和引发出新的必然结果；在明显僵滞不变的状态中，延续了很长时间，而又被按照新的观点，不断地加以改变。传统，一直保持同一性这一精髓，因为正是靠同一性，它才保有自己的潜力、价值和活力。在当今世界仍具生命力的传统中，犹太教是最古老的传统之一——也许就是最古老的。伊斯兰教和基督教这两大世界性宗教都是以古代犹太教为源头分化而来的，约于14个世纪以前和19个半世纪以前，分别自成一体。犹太教，同每一独特的传统一样，必须被理解为某一曾经面临政治、经济和地理诸环境的独特联系状态的群体的成员对人类关心的终极问题所作出的创建性反应。而且，犹太民族的历史经验非同寻常。犹太教既处于西方文化主流之中，又独立于其之外，它提供了对于强有力宗教观念的起源和对它们的精心阐述，以及对弱小脆弱的民族矢志不渝且生存不息的洞见，而这是一个被迫不断面对其无法直接控制的形势适时地调整自己的弱小民族。犹太人起源于一个半游牧部落和氏族集体。在某些时期里，主要是农民和战士；在以后的许多时期里，他们主要是城市手工艺人和商人，有时广泛散布于小的乡村和城镇里，有时集中在少数几个地理区域或世界上的主要城市中。有几个世纪，犹太人的身份主要是血统的无可置疑；有几个世纪，他们热情地寻求皈依者，或者在那时，犹太人实际的忠诚包含着强有力的个人选择因素；另外一些世纪，是以歧视、仇恨和施虐于犹太人为特征的；同时，交替有相对安全的时代，此时，属于犹太少数派便具有实质上和心理上的优势。犹太人扎根于最初的家乡有1500多年，后来在大部分的时间里流浪他乡，不仅产生了新型的犹太人，而且产生了无数的思想文化精英和金融家。在反闪族基督徒的心目中——除了犹太大勾结罗马人杀死耶稣外——时隐时现有一个夏洛克的形象，从正在挨饿的信奉基督教的寡妇手里榨取最后一枚硬币，面目丑陋而又铁石心肠。在整个欧洲历史上，犹太人都是“臭名昭著”的借贷人，强行向人们索要过度的利息吗？简单的答案是：“是的”，几个世纪以来一直如此。“从比利牛斯山到苏格兰，从大西洋到易北河，这中间各地的犹太人，大都是靠放高利贷生活的，从12世纪到15世纪都是这样的。”萨罗·巴伦及合著者1975年在耶路撒冷出版的《犹太经济史》一书中就是这么说的。而根据现代标准，按同一本书中的资料，中世纪的利率都是相当高的。英国的标准利率一般是每周每磅两个便士，也就是年利率43.33%，而在1244年，奥地利的弗雷德里克二世所放贷款年利率为173.33%。意大利人的头脑大部分还是清醒的，当时的利率从15%~25%不等，而且其利息总数永远也到不了本金的总数。可是，夏洛克的这个问题更复杂一些，它不仅仅是“他们是否贷款？”“他们是否要了高利？”对两个问题的答案都是：“是的。”可是，他们通常都有一个秘密的合伙人。对于中世纪的基督徒来说，高利贷是一种罪恶。因此，犹太人常常都是代人受过，为信奉基督的国王去进行高利贷的活动，因为高利贷是一项利润极大的生意。犹太人放贷收贷，国王再向犹太人课以重税，因为给予了他们这种收放贷的权利；在实际运作中，国王经常拿走利润的大头，而犹太人不过是取其蝇头小利，而且经常挨打。“从犹太人身上取来的收入是皇室收入的大头”，詹姆斯·帕克斯牧师在《中世纪的犹太人》一书中这样说道。如果公众对犹太借贷者的仇恨沸腾起来，基督教的国王又会出卖犹太人，让暴民去攻击他们，甚至将所有的犹太人都赶去流放，英国的爱德华一世1290年就是这么干的，国王路易九世（即圣路易）1253年在法国也是这么干的。另一种赢得公众喜欢的办法，就是将犹太人的欠账一笔勾销。《犹太经济史》一书中写道：“基督教统治者一向把犹太人当作其高利贷的代理人，他们从犹太人身上拿走大笔高利贷收入，然后，他们又时常宣布，对个别或者所有的犹太人的债务实行延期偿还。”可是，王子和国王们经常还是尽力避免损失自己的利润。这在教皇英诺森三世的统治时期是明确无误的——他想办法奖励东征的十字军战士，为此颁布了一道命令，要所有的犹太人取消参加东征的武士们的贷款利息。法国国王腓力二世拒绝在出发前与“我们的人”了结债务，并于1214年向所有即将参加东征的武士发布命令。“我们的人”这个说法听上去令人奇怪，可是，由于犹太人没有权利，从技术上讲，他们经常是国王或者当地军阀的“私有财产”。为什么犹太人都跑去放高利贷呢？历史学家帕克斯牧师将这种职业的转移，一直追溯到了公元1096年第一次东征时对犹太人的迫害。

编辑推荐

在这部近30万字的《经济学的香槟》中，作者不仅追溯了犹太人和金融的历史渊源，阐述了希特勒反犹的深层经济原因，并从22位获诺贝尔经济学奖的犹太人入手，讲述了犹太经济学家为人类的贡献、神秘的“朝圣山学社”和幽默的经济学大师萨缪尔森等犹太人的传奇故事，分析了通货膨胀背后的货币问题以及资本主义的四副面孔，并直击当前全球面临的经济危机，探讨了“谁葬送了华尔街”和美国金融危机的“罪魁祸首”等热点问题，还从犹太思想与中国问题为突破口，比较了犹太文化和中国文化的差异、犹太文化与和谐社会、犹太人的反省意识与危机哲学以及犹太人的改革思维和科学发展观以及中国社会面临的四大危机。最令中国人关注的，自然是诺贝尔经济学奖得主预测中国经济，萨缪尔森、克莱因、莫迪利亚尼、马克维茨、加里·贝克尔，包括2008年诺奖得主克鲁格曼等经济学大师，都对中国经济问题有深刻的阐述。诺贝尔经济学奖得主预测中国经济1970年诺奖得主萨缪尔森说：“我相信，中国只要照目前这条路前行，就可望在2020年成为全世界第二或第三大的经济强国。但达到那种程度时中国要记住：混合经济如何运用税收和分配来缓解私人财产体系带来的贫困和不平等。我不认为转向纯粹的资本主义是止确的答案，但我真诚地祝愿中国顺利。”1980年诺奖得主劳伦斯·克莱因说：“中国应小心对待四个问题——收入分配问题、通胀问题、人刚司题，以及能源、交通和通信问题。这些问题都是中国的潜在危机，绝不可掉以轻心。”1985年诺奖得主弗兰克·莫迪里亚尼认为：“企业经营的目的不是利润最大化，因为利润是一种不确定的预计的可能性……利润不是一种有价值的观念。你应该做的是使公司的价值最大化，那是M-M理论最重要的贡献，即指出了经营管理的核心是什么：不应该基于这毫无意义的利润最大化的观念，而是更有意义的观念，即努力使股东所拥有的公司价值最大。”1990年诺贝尔经济学奖得主马克维茨认为：“就常识而言，发展私营经济是一个很大的思想进步。我想重要的是允许它的存在不给它出太多的难题。私营者要做的事恐怕就是：遵纪守法、不污染环境……国营企业是可以自食其力，而私人企业则更具效率……中国具备了向市场经济转变的动机、能力及效率，但与此同时，中国却缺少了平等、财富等因素的支持。因此，对体制的改造无疑是个十分有趣的巨大挑战。”1990年诺奖得主莫顿·米勒认为：“股票市场是可为企业提供刺激的。但，我们认为中国的国有企业有严重问题。因为它们不单只是工厂，简直就是城市，它们有学校、消防队和其他很多单位……你们首先应该把企业与其他事业脱离，然后将工厂股份化，但必须想办法安置那些从关闭的老企业里转移出来的工人……必须谨慎行事使这种过渡缓和一些。不要试图立刻解决一切问题，那是不可能的。”1992年诺奖得主加里·贝克尔认为：“我们对大多数国家观察的结果是：作为经济发展的一条经验，提高家庭教育水平，特别是提高妇女的教育水平，人口的出生率就会下降……富人倾向于少生孩子，特别是受教育程度高的家庭生孩子就越少。因此，我认为教育是一国控制人口最有效的避孕药和最好的解决方式……。”1993年诺奖得主罗伯特·福格尔认为，“在30年内，中国市场将比欧共体更大。不是因为人均收入有那么高，而是因为人口众多。我想这是有道理的。要实现那种高水平的人均收入，我看除了政治上的障碍外，没别的障碍。”2008年诺奖得主克鲁格曼说：“泡沫的成因很多。仅仅因为人气过旺，泡沫就可以产生。我认为亚洲的问题是，经济过热的同时，公私界限不清引起了严重的道德危害。因此，人们实际上在利用暗中的政府担保进行赌博。我的印象是，中国在金融上一团糟——差不多完全破产的银行体系，严重的道德危害，大批呆账。多亏货币不能自由兑换，使金融稳定得到了保障，也从而使中国幸免于危机。但这不是什么长久之计，因为不能自由兑换的货币会阻碍商业的繁荣，而且会招致腐败。”

《经济学的香槟》

精彩短评

- 1、感觉没怎么看就完了，大概介绍了下著名经济学人物，别的没什么印象了，都是引用了点别人的观点，感觉没更深层次的东西了。
- 2、写的其实很一般，就是介绍性质的
- 3、不忍心给差评，其实它还是让我了解了一些犹太文化，可是中国人写东西一定要这么的八股文吗？历史小品文能不能有点意思？

《经济学的香槟》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com