

# 《我不是教你诈3》

## 图书基本信息

书名：《我不是教你诈3》

13位ISBN编号：9787503942129

10位ISBN编号：7503942126

出版时间：2010-3

出版社：文化艺术出版社

作者：[美] 刘墉

页数：219

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《我不是教你诈3》

## 前言

一九九八年二月，我刚写完本篇的时候，正好有位学生到家里做客，就把稿子交给她，请她先睹为快，并在她看完之后，问她的感想。“有些故事写得蛮深的。”她笑笑，“尤其看到结尾，常吓了一跳，想怎么会这样？但是接着，看完后面的解说，就一下子全懂了。”她说的感想，正是我写本篇《我不是教你诈》的目的。从小到大，无论我们多么努力，总会遭遇许多挫折；尤其进入社会之后，常遇到莫名其妙的阻力。有时候“水到渠成”的事，突然吹了；有时候好好的朋友，突然翻了。更可怕的是，我们常得罪了人，搞砸了事，甚至连累了一整个团体，自己却不知道。就如同本篇的故事，许多结局都是“急转直下”，令人费解。这个社会很妙—你卖东西给客户，东西不好，他不直说，反而讲“这东西真棒，只是我现在不需要”。你在公司办事，违反了工作伦理，主管不教你，只偷偷在他的本子上记下来，年终少发你半个月奖金。你托人找工作，托错了人，他不告诉你“走另外一条路才对”，只说“我尽了力，但没缺”。你一句话，得罪了某人，他表面没事，却恨你一辈子。这一辈子，你只要有事经过他，他就偷偷修理你。多可怕啊！你可能被整了、被卖了、被宰了、死得很难看，却到死都不知道自己做错了。

# 《我不是教你诈3》

## 内容概要

我不是教你诈，  
是教你保护自己。  
免得鸭子煮熟，  
才到嘴边又飞了！

# 《我不是教你诈3》

## 作者简介

刘墉：画家、作家。一个很认真生活，总希望超越自己的人。曾任美国丹维尔美术馆驻馆艺术家、纽约圣若望大学专任驻校艺术家、圣文森学院副教授。

出版中英文著作七十余种，在世界各地举行个展近三十次，捐建希望小学四十所。创作的原则是“在感动别人之前，先感动自己”“为自己说话，也为时代说话”。现主持“水云斋”，有一颗很热的心、一对很冷的眼、一双很勤的手、两条很忙的腿和一种很自由的心情。

# 《我不是教你诈3》

## 书籍目录

第一章 当新人进入洞房第二章 合作大封杀 沙发上的战场第三章 小袁的艳遇 “哀”兵必胜的老廖第五章 多甜美的黄小姐 小心留下脚印第六章 点火救火的沈局长 丁老太太的干女儿 美美的爱心第七章 吴太太的房子 老莫的第二春第八章 办公室里的柏树第九章 教你识货 我家那个傻子第十章 樱花街传奇 D—Day攻击计划后记 大诈之诈，仿佛不诈

## 《我不是教你诈3》

### 章节摘录

插图：第一章当新人进入洞房“叫那贱人出来！”“她没来。”“我不信。”“没来就是没来，不信，你进去搜。”小欣往门边一让，手一挥。“好，我就搜。”志刚居然大步冲进去，每个房间跑了一圈，差点把小欣的女儿珊珊撞倒。“对不起！对不起！”志刚抱歉地对珊珊说，“叔叔吓到你了。”说完，居然抱着珊珊呜呜地哭了起来。把珊珊牵开，小欣递了几张面纸过去：“怎么啦？不要这么激动嘛！是不是又吵架了？”“我不是激动！”志刚抬起头，红着眼睛指着小欣，“你不要说我激动哟！我今天非常冷静，我非跟她离婚不可，不离我是狗，我都已经打电话找离婚公司了，她居然跑掉了。”他突然仰着脸大喊，“你这贱人，你够种，你出来啊！你不是敢把我的钱拿出去给人家花吗？”“她给谁花了啊？”“天知道给谁，她那么多男人。”“那么多男人？”“嘿！”志刚歪着头，对着小欣，“你跟她认识这么久，你会不知道她有多少男人？”“我，我当然知道。”“没什么了不起，我告诉你，我的女人更多，我是风流，不是下流。你知道她有多淫，有多贱吗？”他咽了口水，做出一脸鄙夷的表情，“有一回我去桃园跑业务，骑着那辆烂机车，才到她家，她居然等不及我洗完澡，就说‘我好需要哦！我好需要哦！’你知道她会急得在浴室外面敲门吗？”“她爱你嘛！”“得了吧！那时候谁不知道她跟你们老板好？你不知道？”“我当然知道，但那是以前的事了。”“谁知道现在还来不来往？”志刚把脸一板，“好！我问你，她现在是不是还跟那个王八蛋往来？你敢确定没有？”“我不知道，那是你们的事。”“好！我们的事，你少管。她八成会到你这儿来，我非把她逮到不可。”说完就冲出门去。

## 《我不是教你诈3》

### 后记

当本篇出版时，距离上一篇——《我不是教你诈 》，已经将近两年了。在这两年间，接到许多读者的来信，问我为什么不早早出第三篇。甚至有人责问我：“既然不出，何必在第二篇预告？”在这儿，我要向大家解释，其实过去一年间，我出了两篇“处世系列”的作品，一篇是与刘轩合作，非常浅近有趣的《创造双赢的沟通》；一篇是借一只螳螂，探讨世间爱恨情仇的《杀手正传》。

## 《我不是教你诈3》

### 编辑推荐

《我不是教你诈3:现代处世篇》：我不是教你诈，是教你保护自己。免得鸭子煮熟，才到嘴边又飞了！这社会很残酷，你错，没人告诉你，只偷偷修理你。你一辈子不发现，就吃亏一生！



## 《我不是教你诈3》

### 精彩短评

- 1、书一到就看了，刘墉的书一直很喜欢，很好看，对为人处世很有帮助。
- 2、终于集成了一套，刘老师的这个系列实在是太实在了。很有用呢，在生活上，通过它，我看到了很多平常自己并没有太在意的东西，而且从中学到了太多太多。。
- 3、害人之心不可有，防人之心不可无“教你诈”
- 4、经典，人生智慧
- 5、不管别人读完感受如何，反正对我的影响和帮助很大。
- 6、小故事，大道理。
- 7、当当网很实惠，书也很新。
- 8、谨言慎行
- 9、经历风霜的人，不再尖刻、不再有表面的油滑，但是更圆融、更开阔、更亲切。大诈之诈，仿佛不诈，就是这个道理。
- 10、真麻烦
- 11、简单做自己，做简单的自己，做自己简单，能看懂明白就好
- 12、显浅易懂
- 13、辛辣！
- 14、先是看网上反映很好，才开始关注刘墉的书，马上就毕业了，所以就想着买一套，结果到宁夏没货，只能先买一本试试，书已经看了一部分了，很不错，故事看是很简单，却让人深思。。。不错
- 15、一如既往地好，刘墉用小故事揭示了职场上的大寓意~~
- 16、比2精彩，每个故事都能代入，哪一天我也写写这样的小故事。
- 17、挺好的，价格再便宜点就好了
- 18、害人之心不可有，防人之心不可无。
- 19、当读完之后你会恍然大悟，有时候我们做事情是多么不考虑后果和影响。但反过来想想，如果都考虑的那么全面，会不会太累？
- 20、深入浅出的文字，揭示着道不尽的人际哲学。
- 21、帅酷值得一看
- 22、读完有收获
- 23、我们需要独立思考，不可心存依赖。应该用自己的眼睛，而不是别人的眼睛更非别人朋友的眼睛，看这个人生的战场。
- 24、大诈是圆融、大智慧，达观、大爱和包容。但愿我有那么一天能够达到这种状态：一颗很热的心、一对很冷的眼、一双很勤的手、两条很忙的腿和一种很自由的心情。
- 25、在努力学习，，，，在努力学习，，，，
- 26、ckdkdhsushxkxkx
- 27、为人处事之经典
- 28、书是我妹妹强烈推荐我看的，不过买来却是发现很适合向我们这种初入社会的学生，书中的很多生活经历其实可能就会发生在我们身边，读过之后可能就不会轻易被骗了吧，呵呵。
- 29、原来就买了我不是教你诈2受益匪浅，这次把其余3本也买下，慢慢看
- 30、看了这本书让我突然明白自己要好好努力~加油~、很真诚，很现实~
- 31、喜欢刘墉的书，经典
- 32、深入浅出，通俗易懂，受益匪浅，值得反复品读~~
- 33、不错，值得一看。
- 34、#恒阅#
- 35、对于人们生活当中，未能注意的一些小细节为我们解读出来，当中的小故事引人入胜！
- 36、刘墉这个系列的书非常适合社会新鲜人读读，一连五本讲的都是为人处世之道。故事很简单，道理很深刻，一天即可读完一本。是差旅出行的休闲必备之书哈~
- 37、墉爷的书就是好 灰常灰常实用

## 《我不是教你诈3》

- 38、一直想买。终于买到了
- 39、简单深远扼要,但寓意
- 40、文章浅显易懂但对为人处世大有裨益，读过之后恍然大悟：原来这样做事不合适。。。才明白自己一根筋的脑子实在让人无奈。
- 41、刘墉的书我从高中看到现在，这个系列终于买齐了
- 42、好书好书，我个人非常喜欢
- 43、刘墉的书好看呀
- 44、人心可畏，如何揣度？就是字间距行间距比较大，稀稀拉拉，不如合订本
- 45、非常好的处世教材 对涉世尚浅的我非常适合
- 46、好书，还是好书看着舒服
- 47、社会是一个大的学校，我们是在这个学校终生学习的。
- 48、好书 确实 好书
- 49、这篇实在太深了，尤其是最后一个故事
- 50、大诈之诈 仿佛不诈
- 51、比1好看
- 52、这好多就是身边的事，只不过我们走的太快，忘记停下脚步思考我们做过什么，说过什么，我们将要做什么。停下脚步，思考，在move on
- 53、毋庸置疑的好书 适合学生来看 教会你很多的处世哲学
- 54、这套书对人的成长非常有好处
- 55、大诈之诈，仿佛不诈
- 56、对于这一套《我不是教你诈》，看完后感触甚多。觉得非常有启示，更让我明白一个道理。社会其实很复杂，因为有各种各样的人。所以自己可以不诈，但是一定要认识诈，那是为了保护自己不被害！
- 57、系列作品
- 58、对于单纯的人可以一看，不过作为参考书，而不是课本。
- 59、捧杀。
- 60、发人深醒的文字！
- 61、刘墉的语言很犀利
- 62、这一篇，比前两个要深入些。有些故事，看起来差不多，只是两个不同的结果。预先给了人家期望值，到底是可以让人家做事更尽力些？还是给自己埋下一个耍人的伏笔？人际关系其实远不是三言两语可以说清楚。那些小故事只能作为参考而已。或者可以帮助自己理解为什么会这样，却真不能保证你可以避免这么样。
- 63、我特别喜欢！！
- 64、之前就借同事的书，读完之后很喜欢。自己这次买了收藏，给哥哥看。
- 65、比第一部要辛辣，我是一名高中毕业生，对我今后步入社会提供了素材，也为我今后的生活增添了自信。
- 66、朋友说很赞，谢谢当当的工作人员那么快就把书送到
- 67、这本书算是选对了，作者选取现代处事时会遇到的很多问题运用取例子的形式加以解析，通俗易懂，一点都不枯燥！
- 68、很喜欢很喜欢很喜欢很喜欢很喜欢很喜欢很喜欢很喜欢很喜欢很喜欢
- 69、处世哲学，撕开人性，学会成长
- 70、一直都喜欢这个作者的书，这次先挑了一本，一如既往的好，就是字数太少了，书里空白的地方太多，很浪费
- 71、刘墉的书，就是比较现实，不错！
- 72、写得很不错，类似心灵鸡汤。就是书太坑人了，没多少内容就一本书了
- 73、和前几本相比较喜欢这本，只觉刘墉先生的情商好高
- 74、很真实！！！受益匪浅！！！！
- 75、总体来说喜欢通过小故事来讲道理，比较有说服力，也可以联想到身边发生的或者自己经历的事情。但本书的排版也有点太浪费了吧。空隙那么大，完全不用这么浪费~

## 《我不是教你诈3》

- 76、补课
- 77、很符合实际，更能阳性看待世界
- 78、猪八戒照镜子里外不是人
- 79、有些事不必说，有些事不该问；做人要厚道，东西要自主；得理时且饶人；有错时先认错；当势的人要小心被利用；遇到僵局要主动去化解；一人赢不如大家赢……
- 80、前面几个故事不错
- 81、HIS BOOKS ARE REALLY USEFUL FOR ME
- 82、挺好的，质量与想象相符
- 83、很喜欢刘墉，儿子也非常喜欢，这套书终于集齐了。
- 84、人们常常莫名其妙地失望，失望在他们不实在的“希望”之中。而那不实在的希望，又常是某些人不小心造成的。
- 85、刘老师的书都很好，各位年轻朋友多看看以后可以少走很多弯路
- 86、人与人之间不是直的。在“弯曲”的人际，太“直”常容易造成伤害。
- 87、好像很有道理的样子，看完了就忘记了。。。。
- 88、慢慢品。
- 89、好书就是发货太慢了！这是当当的缺点！
- 90、人际关系是最难处理的 特别是如何面对工作中人际关系的进退 书中 作者从各个方面教你如何避免 不是教你诈 是教你如何更好地保护自己
- 91、不是很大的书，很方便随身携带。  
每个故事都有非常意外的结局！  
但是我觉得故事好少……~
- 92、
- 93、刘墉写的有多少是真的，不敢肯定
- 94、小故事，大道理，看人生
- 95、有一篇没看懂，没明白怎么回事，不过还是值得收藏的。
- 96、书的内容不错，可惜书皮有些脏
- 97、言之有理，刘墉的代表作品
- 98、与其说我看此书是为了自己，倒不如说是了解一下台湾在民主进程中遇到的与国民劣根有关的困难。民主，任重道远；制度，需要一代代的耕耘
- 99、偶尔会心一笑，足矣
- 100、有些道理，这书蛮浪费纸的，一大片的空白
- 101、虽然以前看过，但是还是要买一本收藏，非常适合刚踏上社会的年轻人。

## 章节试读

### 1、《我不是教你诈3》的笔记-第166页

于是，新人学到了做事的方法、方式、公式、形式，他成为了“老手”，也可能成为另一个“老人”。

想想！当一切都流于公式、形式的时候，年轻人的创意在哪里？当年轻人也安于老人的规矩，接受款待、领取规费，而且“吃上瘾”的时候，你的公司（甚至我们的国家）还能进步吗？

所以，如果你是老板，你可以先把新人交给“老人”带。但是当你看那些新人学得差不多的时候，就要把他由老人身边调走，或把老人由新人身边拉开。

如果你是新人，在你唯唯诺诺跟老人学习的时候，也要常用自己的大脑想想“是不是有更新、更好的方法？”你要时时检讨，才能不腐化，有一天才能走出自己的路。

这时候你也就该了解，为什么许多大企业，都设有训练部门，由老人做讲师，而不把老人放在新人身边指导。

你也当了解，为什么大企业设有所谓“资深××室”、“研究××室”，或“××顾问室”，任一群老人看报聊天，也不想榨取他们的剩余劳力。

如果你是老板，我劝你常往这些“室”走走，表现你“不忘旧人”。

如果你是新手，奉劝你少往这些地方串门子，因为那会“犯忌”。

### 2、《我不是教你诈3》的笔记-第35页

你要独立思考，不可心存依赖。你应该用自己的眼睛，而不是别人的眼睛更非别人朋友的眼睛，看这个人生的战场。这句对我也很受用 我太白痴

### 3、《我不是教你诈3》的笔记-第190页

无论你听到多么合意的价钱，都不能露出“哦！原来这么便宜”的表情，你甚至得多多少少还个价。

### 4、《我不是教你诈3》的笔记-第219页

经历风霜的人，不再尖刻、不再有表面的油滑，但是更圆融、更开阔、更亲切。

### 5、《我不是教你诈3》的笔记-第109页

野兽会从气味、毛色、体形上来观察同类。

人也一样，无论我们说自己多么不势利眼，我们都随时在评估见到的每个人。

我们会由对方的长相、谈吐、穿着，甚至车子来猜。也会由对方工作的地方，甚至住的地区来想象。

### 6、《我不是教你诈3》的笔记-第61页

## 《我不是教你诈3》

记住！

这世上许多东西，你只能事先防范、做好征询，而难以事后补救，因为怎么补救都不可能完美。就如同小林，他不能总想：钱在我手里，做不好，不付钱。而应该一发现有问题的，就喊停。

想想，如果在老廖还没铺好地毯的时候，你发现切歪了，喊停，他能不修正修正吗？

如果发现墙壁弄脏一点点的时候，就纠正，他会继续犯错，又那么难收拾吗？

偏偏你没叫停，东西完成了——地毯已经粘下去，虽然有些地方切得不够直，还勉强过得去。墙壁重漆之后，脏痕也不见了，虽然地毯沾到一点油漆，吃烧饼哪有不掉芝麻的呢？

请问有几个人狠得下心，叫老廖把地毯揭起来换块新的？老廖是会破产的啊！

尤其在中国人的社会，一个人盖房子，多加一层违建，你在他盖的时候就取缔，人人会叫好。但是当他已经完工、搬进去，又怎么看都像个正式的楼层时，你再去拆，就难免有人说“得饶人处且饶人”、“不要暴殄天物”之类的话了。

许多人吃亏，都因为他们事先自认为可以很“无情”，到头来却不能不“有情”。

也就有许多人知道，怎么利用对方的“有情”，帮自己脱困。

### 7、《我不是教你诈3》的笔记-四2

记住！“理直气和”，而非“理直气壮”。尤其对长辈，你越理直气壮，他越可能老羞成怒。有些聪明人甚至知道在老板气头上，就算自己有理，也先认错：等老板气消了，发现错的是他自己，主动对你说“错怪你了”。或是另外找机会，私下对老板说：“其实，上次那件事，会不会也有可能...”

用“积极行动”取代“消极哀叹”；以“勇于改过”取代“善于强辩”；用“低姿态”争取“广大同情”；用“拖延战术”取代“当面对决”。

### 8、《我不是教你诈3》的笔记-第85页

在一个治安败坏的社会，每个小朋友都应该学会说“爸爸妈妈现在不方便接听，请您留下电话”，而不是毫不隐瞒地说“爸爸出去打球，妈妈出去买菜”。

在这个手机普遍的时代，每个主管都应该知道除非必要，只消说“我出去，下午四点回来，有急事call我”。而不必说“我先去某处吃饭，再去某处拜访客户”。

在这个商场如战场的时代，每个人在学说话之前，先要学会“哪些秘密不能说”、“哪些事情不能问”、“哪些价钱不能讲”、“哪些电话不能给”、“哪些行踪不能透漏雨”。

记住：

你要是不说话，别人不会当你是哑巴。

你是多说话，别人一定知道你是个好骗的傻子。



### 9、《我不是教你诈3》的笔记-第66页

用“积极行动”取代“消极哀叹”  
以“勇于改过”取代“善于强辩”  
用“低姿态”争取“广大同情”  
用“拖延战术”取代“当面对决”

### 10、《我不是教你诈3》的笔记-第66页

现在让我们再看大一些。

如果你是政治人物，就更要懂以上的道理。

你办运动会，出了大的意外，就算你有一百个理由，不是你的错，也最好别说。因为事情发生了，人人见到血淋淋的场面，大家若非“可怜受伤的人而骂你”，就是“也可怜你，到头来只怪老天”。

所以，你不如引咎辞职。你的辞职表现了你的负责，甚至表现你的气概，你只会得到群众的掌声——“这个人有担当！”

用“积极行动”取代“消极哀叹”；以“勇于改过”取代“善于强辩”；用“低姿态”争取广大同情；用“拖延战术”取代“当面对决”。

大到治理国家，面对一国的人民；小到铺一块地毯，面对一家的客户。

天下的道理都是一样的！

### 11、《我不是教你诈3》的笔记-三

当你已经“站得住”的时候，就别再添油加醋、编织任何谎言，使自己的“理直”成为“理亏”。

你一定要用合法的方式，对付那些犯法的人。而不是自己去执法，造成自己先犯法。

你尤其要防备那些小人，别让把柄落在小人手上。

当小人发现“法律”有一天居然能站在他那边，就如同被收编成“正规军”的土匪，特别残暴。

### 12、《我不是教你诈3》的笔记-第61页

这世上许多东西，你只能事先防范、做好征询，而难以事后补救，因为怎么补救都不可能完美。就如同小林，他不能总想：钱在我手里，做不好，不付钱。而应该一发现有问題，就喊停。用“积极行动”取代“消极哀叹”；以“勇于改过”取代“善于强辩”；用“低姿态”争取“广大同情”；用“拖延战术”取代“当面对决”。

### 13、《我不是教你诈3》的笔记-四

这世上许多东西，你只能事先防范，做好征询，而难以事后补救，因为怎么补救都不可能完美。

### 14、《我不是教你诈3》的笔记-第161页

## 《我不是教你诈3》

任何一个国家都需要深思熟虑的“乔木”，任何公司都需要经验丰富的老人，使年轻人冲得太快的时候，能有个“拉”的力量。

### 15、《我不是教你诈3》的笔记-第26页

总之，你要记住，“心直口快”常常足以坏事，因为人与人之间不是直的。在“弯曲”的人际，太“直”容易造成伤害。  
向别人打听打听的价钱，常不可信，信了会吃亏。

### 16、《我不是教你诈3》的笔记-第86页

你要是不说话，别人不会当你是哑巴。    你要是多说话，别人一定知道你是个好骗的傻子。妙哈哈

### 17、《我不是教你诈3》的笔记-第82页

“他早走了，急着赶到工厂去了。”

老板不在办公室，你有必要跟外人说他到哪里去了吗？

问题是，这社会上有多少人，就不懂得少说这么“半句话”。

只要说“对不起！他现在不在位子上”的情况，有必要讲“对不起，他去上厕所了”吗？

只要说“对不起，他二十分钟就会回来”的情况，有必要讲“对不起！他去银行结汇”吗？

要知道，人是非常敏感的。他能抓住每个蛛丝马迹，分析、对比，然后猜测、查证。而许多事情被“搞砸”，或被拆穿，都因为旁边人一句“无心之言”——

爸爸的朋友打电话找爸爸，小孩说：“爸爸刚出门，去银行存钱。”

偏偏那朋友是要找爸爸借钱。

“对不起，我最近也很紧。”爸爸这样回那朋友时，对方冷冷撻过来一句：“你不是才去银行存钱吗？”

### 18、《我不是教你诈3》的笔记-第15页

如果你做中间人，要忠实地传达，不可添油加醋。

如果你做调解人，要不听丑话，只说美言。

只有这样，你才能被感激，而不成为“最后的受害者”。  
换个角度想：

如果有一天，你“出了问题”，千万小心找调人。

即使你找了个“舌烂莲花”的人，一位他的口才好，说得圆。或找个“三姑六婆”型的人，以为她的

门路熟、行得通。

你只可能受害。  
而且那“害”会藏在深处，阴魂不散。

### 19、《我不是教你诈3》的笔记-第17页

你要独立思考，不可心存依赖。

你应该用自己的眼睛，而不用别人的眼睛更非别人朋友的眼睛，看这个人生的战场。

### 20、《我不是教你诈3》的笔记-第14页

如果你做中间人，要忠实地传达，不可添油加醋。如果你做调解人，要不听丑话，只说笑言。我是个很差劲的中间人 带入了太多的个人情绪 不是为别人好 有时候还可能起到了添乱的作用 想想人家吵架了听到我的消极言语是不是更加灰心 而且毕竟人家更亲密 你的添油加醋最后会被揭穿的 若想从中捣乱其实起不到任何作用 对自己反而是个不小心就做不好的差事 千万不能再低情商地为自己的第一时间知情而沾沾自喜了 哈哈

### 21、《我不是教你诈3》的笔记-第149页

这世上每个人的脾气都不一样。有人知过能改，有人死不认错。其实死不认错的人，当他们平静下来，心里都有数，只是天生的个性——嘴硬。

当你发现你的朋友，甚至你的另一半属于后者，如果你能先道歉，他们不但会在心底偷偷感激你，而且会加倍报答你。

我处处发现懂得先说抱歉的人，到后来占到便宜。这叫“输了面子，赚了里子”。

愈有面子的人，愈输得起面子。

愈是死要面子的人，愈会输。

两个人打架，被拉开之后，都会偷偷看着对方的手——他举起来打，我也举起来打；他伸出来握，我也伸出来握。

当所有人都认为你有资格“举起来”，你却先“伸出去”的时候，你不是软弱、不是屈服、不是耍诈，而是有了“人生的大智慧”。

这世上有什么能比“把一个死敌变成朋友”更称得上“赢”的事呢？

### 22、《我不是教你诈3》的笔记-口直心快

你要独立思考，不可心存依赖。

你应该用自己的眼睛，而不用别人的眼睛更非别人朋友的眼睛，看这个人生的战场。

### 23、《我不是教你诈3》的笔记-第138页



## 《我不是教你诈3》

想想！

外务员冒着大雨出去办事，学生上课答老师的问题，孩子帮父母做家事。

这不都是应该的吗？

如果你因为他们讨奖金、要加分、等赏钱而不高兴的话，你先要想想，是不是因为自己先做了不当的承诺。

当有一天，你生命垂危，急着动手术。医生却等着红包来安排手术时间，你骂“医生来就该救人”的时候，也应当好好想想：

是什么人，使这个社会得了怪病？

24、《我不是教你诈3》的笔记-第49页

请千万记住！

当你已经“站得住”的时候，就别再添油加醋、编织任何谎言，使自己的“理直”成为“理亏”。

你一定要用合法的方式，对付那些犯法的人。而不是自己去执法，造成自己先犯法。

你尤其要防备那些小那些小人，别让把柄落在小人手上。

当小人发现“法律”有一天居然能站在他那边，就如同被收编成“正规军”的土匪，特别残暴。

当撒旦头上有了光环，你还能不下地狱吗？

25、《我不是教你诈3》的笔记-第110页

如果你的身价不凡，你必须注意每个“可能的有心人”，你对他说的话，会被他渲染；你与他的交情，会被他夸大。你可能在不知不觉中，只因为跟他拍了几张亲近的照片、写了一张小字条或接待他和他的朋友，就造成某些人受害。

你没害人，人因你被害，因为你帮“狐狸”做了背书。

如果你说“我是小人物，没能力背书，所以与我无关”。那么请看下一个故事。

26、《我不是教你诈3》的笔记-第199页

大多数人都很死心眼。

碰到有人“挡路”，他们只会想“把他拖下来”或“把他干掉！”

这是多笨的想法啊！拖他下来，你有能力吗？你又承受得了舆论的谴责吗？而且，你能保证他有一天不会再爬上来，好好修理你吗？

至于把他干掉，你大概也等着被枪毙吧！

## 《我不是教你诈3》

你为什么不想个更好的办法——

把他捧上去！

# 《我不是教你诈3》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)