

《暴富年代》

图书基本信息

书名：《暴富年代》

13位ISBN编号：9787531328483

10位ISBN编号：7531328488

出版时间：2006-01-01

出版社：春风文艺出版社

作者：语龙

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《暴富年代》

内容概要

《暴富年代》有着对当年困顿生活里温暖友爱的无限眷恋，也有对今天物质丰富，但人心叵测的无奈和失望。对于改革开放后中国历史的演进，它力图探询出其真实的发展脉络。中国社会的改革开放面临从农业社会向工业社会全面转变。作者选择了一个南中国的乡镇企业——龙口电子厂作为故事的起点，从“能人”余世杰抓住改革机遇顺应中国国情，开展“关系营销”讲起，到不拘一格启用南下创业的研究生何家全、欧阳成和孙洋，引进现代化生产工艺、营销手段和管理模式，把加工作坊发展成真正的工业企业，再到何家全、孙洋敏锐抢占先机进军信息产业……在惊心动魄的商战故事里，作者把中国企业从农业到制造业再到信息产业的发展历程清晰呈现，可以说是中国经济发展进程中一段忠实的纪录。

《暴富年代》

精彩短评

- 1、很残酷
- 2、商战微小说，没事了随便看看，甄别。
- 3、十一长假读了这本小说。覆盖面比较广，从改革开放到最初的电子产品的销售、经销商、小灵通.....整个故事用蒙太奇的手法呈现，感情表达在最后收尾的部分还是体现的很强烈的。
- 4、“能人”余世杰抓住改革机遇顺应中国国情，开展“关系营销”，不拘一格启用南下创业的研究生何家全、欧阳成和孙洋，引进现代化生产工艺、营销手段和管理模式，把加工作坊发展成真正的工业企业，再到何家全、孙洋敏锐抢占先机进军信息产业.....
- 5、后半部分太2
- 6、
 - 1、不要把所有的鸡蛋放在一个篮子里面，还要借鸡生蛋才行，打破常规、任何一个行业的暴利阶段都很短的！-产业多元化
 - 2、红顶商人无往不利，钱权结合，官商靠有特权赚钱，信息的不对称，抓住时机！--余建设酒店，吴铁林、何买西北资源股票
 - 3、你的销售网络有多广，你的销售产品就有多好，通路很重要！--何建设全国销售网络通路
 - 4、做生意有个三个境界，1，人找钱，找的非常辛苦，2、钱找人，得心应手 3、钱找钱，高手过招，风山水起
 - 5、英雄难过美人关，商人总被暴利引，---余买毛主席字画
 - 6、商人要当机立断，防止有人叛变----欧阳成留下来，
 - 7、出来混，迟早都要还的，一开始就不能犯错---何的虚开增值税发票的事情
 - 8、凡事留有余地，要给人有点钱赚！--何不在顶峰的是抛出西北能源股票
 - 9、企业间也使用星球大战计划，拖垮竞争对手！
 - 10、孤独是寻求理解不可得，无聊是寻求刺激不可得，寂寞是寻求伴侣不可得---高，高，！
 - 11、别看今日跳得欢，明日就要拉清单，---孙洋告发何虚开增值税发票，
 - 12、世界上没有永远的敌人和永远的朋友，---孙和余一起合作搞何，何因为窃取商业机密判刑，永不超生！

何的失败：1、一开始不应该虚开增值税发票，给对手抓住把柄，2、没有后台能保住他，3、没有给竞争对手活路

- 4、朋友太少，家庭也没有照顾好！

《暴富年代》

精彩书评

1、1、不要把所有的鸡蛋放在一个篮子里面，还要借鸡生蛋才行，打破常规、任何一个行业的暴利阶段都很短的！-产业多元化2、红顶商人无往不利，钱权结合，官商靠有特权赚钱，信息的不对称，抓住时机！--余建设酒店，吴铁林、何买西北资源股票3、你的销售网络有多广，你的销售产品就有多好，通路很重要！--何建设全国销售网络通路4、做生意有个三个境界，1，人找钱，找的非常辛苦，2、钱找人，得心应手3、钱找钱，高手过招，风山水起5、英雄难过美人关，商人总被暴利引，---余买毛主席字画6、商人要当机立断，防止有人叛变----欧阳成留下来，7、出来混，迟早都要还的，一开始就不能犯错---何的虚开增值税发票的事情8、凡事留有余地，要给人有点钱赚！--何不在顶峰的是抛出西北能源股票9、企业间也使用星球大战计划，拖垮竞争对手！10、孤独是寻求理解不可得，无聊是寻求刺激不可得，寂寞是寻求伴侣不可得---高，高，！11、别看今日跳得欢，明日就要拉清单，---孙洋告发何虚开增值税发票，12、世界上没有永远的敌人和永远的朋友，---孙和余一起合作搞何，何因为窃取商业机密判刑，永不超生！何的失败：1、一开始不应该虚开增值税发票，给对手抓住把柄，2、没有后台能保住他，3、没有给竞争对手活路4、朋友太少，家庭也没有照顾好！

《暴富年代》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com