

《小企业赚大钱》

图书基本信息

《小企业赚大钱》

内容概要

本书是杰弗瑞·福克斯关于如何经营小企业的一本小册子，旨在向小企业经营者或想成为小企业经营者的人提供相关的基本知识。按作者的看法，小企业如果经营得当，能够为业主赚到大钱。更重要的是，和那些超级跨国企业的官僚体制相比，小企业身上有无穷的创意，能够为市场带来活力。

《小企业赚大钱》

书籍目录

引子 你为什么要读这本书

1 太阳底下有新事

2 “是”与“否”的不同

3 新点子的源泉

4 小企业主的成功箴言

5 做那些你认为容易，而别人觉得难的事情

6 从狗身上拾跳蚤，没问题

7 首先，要有顾客

8 小企业主考虑问题的优先顺序

.....

后记

《小企业赚大钱》

精彩短评

1、 <http://www.valuegood.com/neirong/200510/001.htm>

2、 如果不是有人推荐，这样的书名真的是很难入法眼的。但作者的名气和书中的内容，还是很值得读一下的，尤其是那些正在经营着和准备经营着自己小企业的人。

这是一本几分钟就可以读完的书。

3、 内容：

翻译：

排印：

装帧：

一本干净利落的小企业行事指南。全书一共49篇小文章，每篇不超过两页，加上引子整整100页，我先后用了两个小时左右把它看完。

作者在书中强调了客户的重要性，认为客户才是企业最重要的因素，尤其是现有客户。对小企业来说，资源有限，风险承受能力低，客户的意义就更为重要。因此，小企业所有工作的核心都要直接或间接地指向客户。

书中还有一些其它小点子也很有启发性，比如说雇个司机，而不是自己开车的经济账和必要性。

对创业者来说，这本书不会有拨云见日的震撼，不过，能从书中得到某些启发，也算是开卷有益了。

4、 有些建议不错，但是限于此而已。

5、 好书不在于厚，在于精

6、 很小的一本书，不用花太多时间就可以读完。属于那一类位于商业哲学和实例之间，直接讲述小道理的书籍，但小道理总结的很有可读性，而且其中不乏闪光点，值得阅读，一定程度上也值得回顾和查阅。

7、 很薄但却是真知灼见。

8、 因为想自己创业，非常实在的书。

《小企业赚大钱》

精彩书评

1、内容： 翻译： 排印： 装帧： 一本干净利落的小企业行事指南。全书一共49篇小文章，每篇不超过两页，加上引子整整100页，我先后用了两个小时左右把它看完。作者在书中强调了客户的重要性，认为客户才是企业最重要的因素，尤其是现有客户。对小企业来说，资源有限，风险承受能力低，客户的意义就更为重要。因此，小企业所有工作的核心都要直接或间接地指向客户。书中还有一些其它小点子也很有启发性，比如说雇个司机，而不是自己开车的经济账和必要性。对创业者来说，这本书不会有拨云见日的震撼，不过，能从书中得到某些启发，也算是开卷有益了。

2、如果不是有人推荐，这样的书名真的是很难入法眼的。但作者的名气和书中的内容，还是很值得读一下的，尤其是那些正在经营着和准备经营着自己小企业的人。这是一本几分钟就可以读完的书。

《小企业赚大钱》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com