

《孙子谈判说服的策略》

图书基本信息

书名：《孙子谈判说服的策略》

13位ISBN编号：9789570519389

10位ISBN编号：957051938X

出版时间：20050201

出版社：7-09999

作者：本社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《孫子談判說服的策略》

內容概要

《孫子》十三篇不僅是軍事上的偉大著作，受到世界兵學家的推崇，近年來更運用到企業經營、人生處世、說服談判等方面，值得各界人士一讀再讀。本書從孫子兵法探討談判說服的策略，以及婚姻、家庭、立業等人生的發展策略，並例舉歷史人物的成敗，以供方家參考。又，特別介紹世界各國有關的研究著作，並收錄蒐集台灣地區以孫子為研究主題的博碩士論文。一書在手，勝讀百卷書。

《孙子谈判说服的策略》

作者简介

方鹏程

一九四三年生。政治大學新聞系、新聞研究所畢，菲律賓德拉刹(De La Salle)大學文學及語言學博士。曾任中央社記者、編輯、駐菲律賓特派員、資料室主任。於海基會副處長任內退休，並曾任輔仁大學講師、副教授，現專職寫作。

著有《先秦合縱連橫說服傳播的研究》、《傑出人物與其家屬》、《三國兩晉人物小傳年表》、《中國古代傑出人物故事（先秦 魏晉）》、《鬼谷子：說服談判的藝術》等。

《孙子谈判说服的策略》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com