

《西方经济学说史教程》

图书基本信息

书名：《西方经济学说史教程》

13位ISBN编号：9787201057620

10位ISBN编号：7201057626

出版时间：2008-1

出版社：天津人民

作者：崔顺伟,张沛东,李慧

页数：499

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《西方经济学说史教程》

内容概要

《西方经济学说史教程》

书籍目录

第一篇 前古典经济学第一章 早期的经济思想第一节 古希腊的经济思想第二节 古罗马的经济思想第三节 西欧中世纪的经济思想第四节 重商主义第二篇 古典经济学第二章 古典经济学的先驱者第一节 英国古典经济学的先驱者第二节 重农学派及其先驱者第三章 亚当·斯密古典经济学体系的奠基者第一节 《国富论》的基本思想和方法论第二节 分工、交换和货币理论第三节 价值理论和价格理论第四节 分配理论第五节 资本积累与社会资本再生产理论第六节 经济自由主义的政策主张第四章 李嘉图、萨伊和马尔萨斯第一节 李嘉图的经济学说第二节 萨伊的经济学说第三节 马尔萨斯的经济学说第五章 李嘉图学派解体后的古典经济学第一节 李嘉图学派的解体第二节 西尼尔的经济学说第三节 巴斯夏的经济和谐论第四节 凯里的利益调和论第五节 约翰·穆勒古典经济学的集大成者第三篇 古典经济学的批评者第六章 西斯蒙第的经济浪漫主义思想第一节 政治经济学的研究对象和方法第二节 消费先于生产的理论第三节 经济危机理论与改良主义纲领第七章 德国历史学派第一节 历史学派的先驱者——李斯特第二节 旧历史学派第三节 新历史学派第四篇 边际革命与新古典经济学的兴起第八章 边际革命第一节 边际革命的先驱第二节 门格勒的经济学说第三节 杰文斯的经济学说第四节 瓦尔拉斯的经济学说第九章 马歇尔新古典学派的创始人第一节 马歇尔经济学说概述第二节 需求理论第三节 供给理论第四节 均衡价格理论第五节 分配理论第十章 福利经济学第一节 庇古的旧福利经济学第二节 新福利经济学第十一章 垄断竞争理论第一节 垄断竞争理论的产生第二节 张伯伦的垄断竞争理论第三节 罗宾逊的不完全竞争理论第十二章 新古典学派的货币经济学第一节 维克塞尔的货币理论第二节 费雪的货币理论第三节 霍特里的货而理论第十三章 美国制度学派新古典经济学的批判者第一节 制度学派概述第二节 凡勃伦的经济学说第三节 康芒斯的经济学说第四节 米契尔的经济学说第五篇 凯恩斯主义及其反对者第十四章 凯恩斯经济学第一节 凯恩斯革命第二节 就业理论第三节 利率理论第四节 经济政策主张第十五章 现代凯恩斯主义第一节 新古典综合派第二节 新剑桥学派第十六章 现代古典学派凯恩斯主义的反对者第一节 现代货币学派第二节 理性预期学派第三节 供给学派主要参考书目后记

章节摘录

第一章 早期的经济思想 第一节 古希腊的经济思想 古希腊是西方经济思想的源头。古希腊人很早就开始探讨商品、货币、贸易和生息资本等经济现象，“他们的见解就历史地成为现代科学的理论的出发点”。古希腊奴隶主阶级较为系统的经济学说出现在伯罗奔尼撒战争之后，代表人物主要有苏格拉底学派的色诺芬、柏拉图和亚里士多德。

一、色诺芬的经济思想 色诺芬（Xenophone）是苏格拉底的门生，其经济著作包括《经济论》和《雅典的收入》。“经济”一词首见于《经济论》，意指“家庭管理”。古希腊奴隶制生产以家庭为单位，所谓“家庭管理”实质上就是奴隶主组织和管理奴隶制经济的各种问题。家庭管理的研究对象是奴隶主如何管理好自己的财产，以使财富不断增加。色诺芬主要是从使用价值角度考察财富问题，认为财富就是具有使用价值的东西。凡是有利的东西就是财富，而有害的东西就不是财富。同一件东西是不是财富，要看人会不会使用它。一支笛子对于会吹它的人是财富，而对于不会吹它的人，则无异于毫无用处的石头。对于不会使用笛子的人们来说，一支笛子只有在他们卖掉它时是财富，而在保存着不卖时就不是财富。即使是货币，对于不会使用它的人也不是财富。

《西方经济学说史教程》

编辑推荐

《21世纪外国语学院涉外财经专业系列教材：西方经济学说史教程》在写作中力求做到薄古厚今、通俗易懂、简明扼要、重在借鉴。在对经济学说史的叙述上，以特定社会经济条件下主流经济学说的形成与发展过程为主线，同时辅以非主流经济学或“异端”经济思想的发展及其对主流经济学的批判与挑战，主流经济学正是在对特定社会经济条件变迁以及非主流经济学说的挑战下逐步演进的。全书共分五篇：第一篇前古典经济学，第二篇古典经济学，第三篇古典经济学的批评者，第四篇边际革命与新古典经济学的兴起以及第五篇凯恩斯主义及其反对者。

《西方经济学说史教程》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com