

《这样开网店才赚钱 贺俊杰》

图书基本信息

书名：《这样开网店才赚钱 贺俊杰》

13位ISBN编号：9787516403946

出版时间：2013-7

作者：贺俊杰

页数：214

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《这样开网店才赚钱 贺俊杰》

内容概要

这几年电商领域蓬勃发展，在中国最大的电子商务网站淘宝网上，众多成功的案例令人振奋，令人跃跃欲试。其中金冠网店的成功秘诀与生财之道，尤其值得每一个有志于此的年轻人学习、领悟。

《这样开网店才赚钱》通过对这些金冠网店的研究，找出它们成功的共同规律，抽丝剥茧，条分缕析，为那些想通过开网店创造财富的人们提供一些经验和指导。

书籍目录

序言

第一章 你真的了解网店吗

1. 金冠店故事：西溪漫步的组织宝典
2. 做好网店，洞悉电商本质最关键
3. 四家网店店主的失败案例
4. 网店和实体店区别知多少
5. 开网店，需要哪些准备工作

第二章 好的定位没有那么难

1. 金冠店故事：赢在定位的朵朵云
2. 商品定位，让你的宝贝在买家心中有一席之地
3. 顾客定位，我们只服务好一类人
4. 价格定位，在前两个定位的基础上，灵活处理
5. 定位之前先调查，常用的几种调查手段

第三章 如何让你的渠道更高效

1. 金冠店故事：淘美阁，带着微笑聊天
2. 你的货源在哪里
3. 怎么选物流才合算
4. 金冠店快速发货秘诀
5. 渠道维护，也包括与买家的有效沟通

第四章 会这些设计，你的网店就能独一无二

1. 金冠店故事：居家家淘宝店的设计感
2. 网店是设计原则：以顾客为中心
3. 网店的整体风格要简洁突出
4. 网店页面的色彩搭配技巧
5. 网店页面设计中需要特别注意的八个位置
6. 淘宝卖家要熟练使用的拍摄技巧

第五章 没有强推广，难有金冠店

1. 金冠店故事：棉先生，完美售后的口碑效应
2. 开网店就要善于使用各种网络推广手段
3. 不能忽视的关键词设置
4. 微博营销的常用手段
5. 巧用百度做推广
6. 商品的发布时间很关键
7. 有一个小技巧叫橱窗推荐
8. 金冠店都在用的推广36计
9. 强大的售后服务也是推广的一环

第六章 开网店也要有品牌意识

1. 金冠店故事：饰品店第一品牌Mbox的打造过程
2. 品牌打造的常用手段
3. 网店的品牌感靠什么支撑

第七章 好的管理才能产生高效益

1. 金冠店故事：柠檬绿茶的团队建设
2. 品质管理的一般流程
3. 团队管理要以顾客为中心
4. 怎样建设强大的服务团队
5. 网店日常管理应注意的细节

第八章 金冠店店主的几点忠告

《这样开网店才赚钱 贺俊杰》

1. 金冠店故事：赚老外钱的翡翠店老板
2. 开网店心态要平和，切忌急于求成
3. 诚信比金子还宝贵
4. 想要留住回头客，先要做个有心人
5. 成交的秘密就六点

《这样开网店才赚钱 贺俊杰》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com