

《高级销售沟通技能》

图书基本信息

《高级销售沟通技能》

内容概要

长期从事销售培训工作的专家莱恩·瑟拉芬诺运用他高超的技巧指导你如何：

1. 在推销时传递你的热情
2. 充分利用你的陈述工具
3. 使电子邮件为你效劳，而不是与你对着干
4. 通过你的体态语言传达你的自信
5. 写出完美的销售跟踪信
6. 掌握演讲的技能

《高级销售沟通技能》

书籍目录

致谢

序言

第1章 成为沟通高手

第2章 准备好你的故事

第3章 你的陈述工具

第4章 销售拜访

第5章 倾听

第6章 无言的沟通

第7章 书面沟通

第8章 媒介影响信息传递

第9章 演讲短期课程

第10章 高级销售沟通

第11章 几点忠告

延伸阅读

译者后记

《高级销售沟通技能》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com