

# 《人格心理学/心理学导读系列》

## 图书基本信息

书名：《人格心理学/心理学导读系列》

13位ISBN编号：9787501930593

10位ISBN编号：7501930597

出版时间：1900-01-01

出版社：

作者：

译者：陈会昌等

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

## 内容概要

本书全面介绍了一个多世纪以来关于人格研究的理论，主要围绕着精神分析理论、特质理论、生物学流派、行为主义、人本主义和认知理论等六种主要的人格理论流派展开论述，并加以客观、公允、生动的分析，同时对其它分支理论、学说和流派也都有所涉及。阅读本书，读者将能了解科学心理学在人格研究领域的全貌，并对在不同的时代和历史阶段居主导地位的理论、人格心理学的现状、发展趋势与前景有一个概括性的认识。

本书叙述深入浅出，引人入胜，不以概念介绍新理论，而是从生活实例出发，极易引起读者的阅读兴趣。作者很注意本书的实用性和生活化，或穿插报刊对新闻事件的报道，或给出若干自测题目，让读者测验自己或他人的人格特征，读来既有用，又风趣。

本书不仅适合从事心理学工作或学习的研究人员、教师和学生阅读，也必将为大众读者所喜闻乐见。

。

## 书籍目录

第一章

什么是人格第二章

人格研究方法第三章

精神分析理论：弗洛伊德的理论、应用及评价第四章

弗洛伊德理论：相关研究第五章

精神分析理论：新弗洛伊德主义的理论、应用及评价第六章

新弗洛伊德主义理论：相关研究第七章

特质流派：理论、应用与评价第八章

特质流派：相关研究第九章

生物学流派：理论、应用与评价第十章

生物学流派：相关研究第十一章

人本主义流派：理论、应用与评价第十二章

人本主义流派：相关研究第十三章

行为主义和社会学习流派：理论、应用与评价第十四章

行为主义和社会学习理论：相关研究第十五章

认知流派：理论、应用和评价第十六章

认知流派：相关研究第十七章

几点结论术语参考文献

## 精彩短评

- 1、挺浅显的，容易上手~
- 2、客观有趣
- 3、重读
- 4、读得喜不自胜。这本书给认真阅读的人准备了一份意外的礼物。
- 5、推荐。
- 6、一会去书店订一本，电子版的看着累
- 7、正在看，看完在写吧。
- 8、学校图书馆真的好多书啊  
虽然是重高也不过是一个小县城的高中  
到底哪来这么些好书啊  
图书管理员难道是个BOSS???
- 9、中学读的,好入门
- 10、辅修课外阅读
- 11、忘记了读的哪一版,有点像这个..
- 12、全书结构组织非常清晰明确，参考起来很方便
- 13、因为前段时间刚刚读过了普通心理学的教材，所以对本书的内容并不陌生。本书是针对人格进行了较深入的介绍。我比较喜欢这本书的构架：经纬清晰，框架简洁。基本上：以六大流派为经线，以正、反、相关三方面为纬线组织内容。一读之下，整体廓清。现在合上书，脑子里有清晰的知识结构。完全符合第一次读书的要求，也达到了效果。但是我觉得自己会读第二次，进行一些精读，有一些精点和闪光点需要记录下来。
- 14、一本具有很高可读性的心理学学术著作。
- 15、要考试了。
- 16、浅显易懂，适合普通人看的心理学科普书籍
- 17、作为一本启蒙读物，它让我这个非心理学专业的孩子轻松入门。

### 精彩书评

- 1、我认为，心理学其实是一门指导实践的学科。它从不同的人的表现中抽象出一半的规律，上升为理论，我们学习之后再用于指导我们的实践。人格心理学就是这样的。看过几本关于人格心理学的书，感觉很有启发。人格心理学就是从不同的人的心理和行为表现进行总结，从而提出了人格理论。这是一个“由个别上升到一般”的过程。对于我们的启发，就在于我们了解了不同的人是什么样的特征，包括每一种人格特征具有什么样的思考和行为方式。看过人格心理学方面的书，有些人也许会想：“为什么按照书中所写的思考和行为表现，我具有不同的人格特征的表现呢？”这不奇怪。“人格”是一个心理统计的概念，每一个人都有自己的思考和行为方式，这些思考和行为方式属于不同的人格特征，它们共同构成了一个人的性格。因此，一个人其实是不同的人格特征的复合体，无非是哪一种或哪几种人格占主导，哪一种或哪几种人格居于较为次要的位置而已。关于这一方面，建议大家阅读《九型人格》。
- 2、我们课堂上并没有学的这么深入，但是在当初还在学经济学的时候我就在学校图书馆看过这本书，这本书比国内的任何一本教材都要好。建议学心理学专业的学生好好读读，案例，实验一目了然。

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)