

《男人就是要有事业》

图书基本信息

书名：《男人就是要有事业》

13位ISBN编号：9787508080874

出版时间：2014-6

作者：陈小立 著

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《男人就是要有事业》

内容概要

事业是男人生存的基础，是男人价值的真正体现。男人有事业，才会有自信心和魅力。但事业不是想拥有就能拥有的，对于大多数男人来说，它需要人们首先经历一个漫长而艰难的“潜伏期”。在这个“潜伏期”里，男人需要积累成功所需的各种素质，比如思维、性格、视野、人脉，等等。当男人具备了这些基本素质和条件，就可以去开创真正属于自己的事业了。本书对男人在“潜伏”和创业过程中所涉及到的心态、工作方法、人际关系处理、能力提升、团队创建等各方面的问题进行了详细阐述，并且通过大量的案例和具体措施来进行说明。阅读本书，读者可以更好地规划自己的职业发展，提升自己的工作能力，从而获得一个精彩的职业生涯。

《男人就是要有事业》

作者简介

陈小立，毕业于西南大学国际经济与贸易专业，知名传记作家。著有历史人物传记《至尊红颜——武则天》、《彪炳千秋——秦始皇》，情感励志随笔《有一种心态叫放下》、《花落了还会开吗》，职场励志类图书《舍与得的职场经营课》等。

书籍目录

第一章 “动心”找战场，“心动”去潜伏

寻找自己所热爱的事情去做

到顶尖的地方去学习

用火热的激情去潜伏

第二章 敢于挑战自己

敢于挑战自己，才会敢于挑战未来

一颗勇敢的心是迈向成功的第一步

想法不能烂在肚子里

第三章 设法引起上司的注意

说别人想说但不敢说出的话

敢于向上面要权力

让上面听到你的声音

目标明确，潜伏无错

第四章 提高办事能力

点子要出在点上

作出让人看得见的成绩

小细节帮你撑起大门面

报酬有限，信用无价

第五章 沟通搭建人脉，人脉垒砌未来

准备充分使沟通更有效

与人交流要找到一把好工具

让别人喜欢与你共事

要让别人接受，先让别人了解

第六章 跳槽是创业的初试水

寻找尊重自己的公司

空间没有了，就要想办法逃生

像抓兔子一样抓住机会

第七章 选择对了，才是真的对了

选一群可以干事业的伙伴

适合自己的项目才赚钱

小生意里也有大商机

第八章 永远重视团队的力量

团队是改变一切的力量

适用即是人才，人才也需再培训

多给年轻人机会

执行力高于一切

第九章 收人重在收心

没有笑脸的公司是痛苦的

不创造首富，去创造群富

内行做门道，外行不看热闹

第十章 战略、战术，一样都不能少

超前决策以便乘势而起

只抓一只兔子

先走一步，让别人跟着

善假于物最取巧

第十一章 要对客户充满敬畏

为客户着想，客户才买你的账

《男人就是要有事业》

客户的利益是第一位的
客户有钱赚，我们才有钱赚
第十二章 人情也是商情
朋友就是门路
与大老板交朋友
跟不喜欢的人打交道
第十三章 心若在，梦就在
困难时，用左手温暖右手
错误不是一件可耻的事
最大的失败是放弃
名来利往，遮不住明人眼

《男人就是要有事业》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com