

《人人都该买保险》

图书基本信息

书名：《人人都该买保险》

13位ISBN编号：9787508627502

10位ISBN编号：7508627504

出版时间：2011-7

出版社：中信

作者：刘彦斌

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《人人都该买保险》

前言

这本书是我写的第五本书了，前四本都是写家庭理财的。在写前四本书的时候，我对保险开始有了初步的了解，随着对理财研究的不断深入，我越发认识到保险在家庭理财中的重要性。但是，目前社会上很多人对保险和保险从业人员有着很多的误解和偏见，我觉得这是不正确的。正是基于上述原因，让我有了创作的冲动：专门写一本关于保险的书，让更多的人认识到保险的重要性和必要性，让更多的人家庭生活更有保障，让人们的生活更加幸福。

本书共包括十一章和一个附则：

第一章：理财，你必须买保险。本章以理财的“水库”理论为基础，提出了理财的八字方针：管钱、攒钱、生钱和护钱。其中，管钱是理财的核心，攒钱是理财的起点，生钱是理财的重点，护钱是理财的保障。这个八字方针也就是理财的一个中心、三个基本点。本章首先回答了什么是理财、为什么理财和如何理财的问题。本章还重点讲述了保险在家庭资产配置中的重要地位，告诉你：要理财，你就必须买保险。

第二章：保险基础知识。我将在这章中对保险的基本知识进行简单阐述，并对社会保险进行简要的介绍。你了解这些基本的保险知识对你购买保险产品会有很大的帮助的。（本书的第三章、第四章、第五章和第六章主要讲述保障型保险产品。）

第三章：意外伤害保险。在这一章中我对意外伤害保险、旅游保险和航空意外保险产品进行了系统的介绍，并对购买这些保险时应该注意的问题进行了讲述。

第四章：家庭财产保险。这一章讲述了家庭财产保险、汽车保险和房屋贷款保险。购买了这些保险，你就不用为家庭财产的安全担忧了。

第五章：医疗保险。这一章是讲述重大疾病保险和医疗保险的，人人都会生病，甚至是大病，购买医疗保险人人需要。

第六章：定期寿险。定期寿险是一种价格低，保障高的人寿保险，非常适合年轻人购买。（本书的第七章、第八章、第九章和第十章主要讲述储蓄型保险产品。）

第七章：分红保险、万能保险、教育保险。这一章主要讲述了分红保险和万能保险的特点，而教育保险则是父母为子女储备教育基金的一种很好的方式。

第八章：年金保险。年金保险是一种生存保险，其本质是投保人在保险公司的一种“储蓄”，非常适合养老金的储备，适合中年人士购买。

第九章：终身寿险。终身寿险是一种死亡保险，非常适合中老年人在财产传承（遗产）规划中使用。

第十章：生死两全保险。生死两全保险是一种最基本的保险，它即包括了生存保险金给付，也包含来了死亡保险金给付，适合所有人购买。（本书的第十一章讲述投资型保险产品。）

第十一章：投资连结保险。投资连结保险是一种创新型的保险产品，它把保障和投资很好地结合起来。投资连结保险本质上是保险公司推出的“证券投资基金”，它适合高收入的人士购买。

本书的附则是：《中华人们共和国保险法》。你如果遇到不懂的问题，最好看看《保险法》，因为保险公司的经营必须符合《保险法》的规定。

我要将这本书献给我亲爱的妻子，感谢你这么多年的陪伴、理解、支持和照顾，在我心里：你就是我最好的保险。我还要将这本书献给中国所有的保险从业人员，是你们用你们辛勤的工作让更多的家庭生活得更安心、更幸福，在此我对你们表示由衷的敬意。

本书的顺利出版，还要感谢中信出版社社长王斌先生、总编辑潘岳女士，跟他们的合作真的非常愉快。保险是生活中的必需品，希望人人都能买保险，让自己的生活更加安心、更加幸福。衷心祝福大家生活快乐！

《人人都该买保险》

内容概要

保险是我们经常接触到的理财工具之一，但很多人对保险有着误解和偏见。你真的了解保险吗？保险对保护我们的资产有什么实际作用？著名理财专家刘彦斌在本书中，首次详细介绍了保险的种类和基础知识，为有购买保险需求的读者提供了专业建议，其中包括：

一般人对保险有哪些偏见？

怎样在不同的人生阶段进行自己的保险规划？

购买不同保险，有哪些不同原则？

怎样选择适合的保险公司和保险代理人？

在理财中，保险应该占有很重要的地位，不要让你的偏见使你的财富遭受不必要的损失！读完这本书，相信你会为自己的资产找到一把坚固的保护伞！

《人人都该买保险》

作者简介

刘彦斌，电视媒体上曝光率最高、最受观众欢迎的理财师之一。《理财规划师国家职业标准》创始人，现任国家理财规划师专业委员会秘书长、北京市理财规划师协会会长、北京东方华尔金融咨询有限责任公司总裁。中央电视台财经频道《理财教室》首任主讲嘉宾，先后作客央视《实话实说》、《人物新周刊》、《新闻会客厅》、《东方时空》、《半边天》、《大家看法》，以及湖南卫视《越策越开心》、香港凤凰卫视《鲁豫有约》等栏目讲授理财，是国内最具声誉和影响力的理财专家。著有《上班赚钱，下班理财》、《理财有道》（升级版）、《做有钱的自己》、《理财工具箱》等畅销书。

【业界推荐】

买保险就是尊重生命。

——陈东升，泰康人寿保险股份有限公司董事长

保险是现代人守卫自我尊严的底线。

——张维功，阳光保险集团股份有限公司董事长

《人人都该买保险》

书籍目录

前言第一章 理财，你必须买保险第二章 保险基础知识第三章 意外伤害保险第四章 家庭财产保险第五章 医疗保险第六章 定期寿险第七章 分红保险、万能保险、教育保险第八章 年金保险第九章 终身寿险和生死两全保险第十章 投资连结保险第十一章 你该如何买保险附则

章节摘录

人的一生，从出生、幼年、少年、青年、中年直到老年，各个时期都需要用钱。你家的“水库”里必须有水，才能应对各种各样的生活需要。具体说来，理财要应对人一生六个方面的需要。第一，应对恋爱和结婚的需要。对绝大多数人来讲，恋爱和结婚是人生必经的过程。恋爱需要钱，结婚也需要钱。我们先说说恋爱。我常说，没有钱光有爱情是不够的，女孩子都喜欢浪漫，但是没有钱就少了许多浪漫。很多女孩子恋爱的时候都喜欢吃烛光晚餐。如果你没有钱，只能带女朋友去吃路灯晚餐，吃不了烛光晚餐。不言而喻，结婚也是需要钱的。下面，我们看看娶老婆到底要花多少钱。我们以北京为例。现在很多年轻人说结婚的时候要有车有房，这点我并不完全同意，我觉得年轻人是否要有车有房，要根据自己的财务状况来判断，而不是盲目地攀比。现在我们算算，在不买车、不买房的情况下，结婚要花多少钱。结婚娶老婆，住一室一厅是很正常的。这样的房子在北京一年大概需要两万元的租金。你至少要准备好一年的房租，这样要花掉两万元。一万多元一只的结婚戒指不过分吧，两万元的家具不过分吧，七七八八的家用电器一万多元，零碎的东西上再花一万多元，这样算下来已经是将近8万元。带老婆在国内旅游结婚花掉两万元也不算过分吧，我们姑且不说婚礼需要花费多少，因为婚礼收的份子钱基本可以做到收支相抵。这样，如果在北京，在不买房、不买车的情况下，普普通通地结婚，你需要准备10万元，这不算铺张浪费。这时候如果你的“水库”没有水怎么办呢？所以我觉得，年轻人在结婚之前，应该多积蓄，应该给你家的“水库”多存储水，不存储水影响谈恋爱，也影响结婚。如果你想买房结婚，就要准备百万以上的资金。这是人生第一个需要——应对恋爱和结婚的需要。第二，应对提高生活水平的需要。每个人都希望过上越来越好的生活。从租房子到自己买房子，从没有车到自己有汽车，从普通汽车到换更高级的汽车，这是人们的普遍愿望。要提高生活水平，就需要钱的支持。拿买房子来说，我们不说买高档的房子，就以买普通的住宅为例来算一笔账。如果你买100平方米的房子，两室一厅，按每平方米1万元算（在北京，这样的房子要坐落在北京五环路以外了），这座房子的总价是100万元，首付20%，其他的80万采用银行贷款，等额本息还款法，分20年还清。我们算一下，在这种情况下，你需要多少钱才可以搬进你的新居。首付需要20万元。契税、维修基金、大修基金，再加其他七七八八的费用，至少需要5万元。100平方米的房子，我们按800元一平方米来进行装修不算过分，已经很便宜了，这也需要8万元。如果买家具，至少需要2万元。家用电器加上其他的东西，也需要3万元。我们汇总一下，这些总共需要38万元。如果你想在财务上更从容，你最好准备好一年的按揭款，大概是6万元。这就是说，如果你买一个总价100万元的房子，你手中需要44万元才能搬进新家。这就说明理财需要计划。很多年轻人买了新房子以后，由于缺钱住不进去，或者是只买一张床搬进去，这都是因为事前计划不周，“水库”里的水不足才出现这种现象。第三，应对赡养父母的需要。人们常说“不养儿不知父母恩”，父母对你的恩情是你一辈子用什么样的方式都报答不完的。赡养父母是每个人应尽的义务。现在有些年轻人的父母有比较稳定的收入，有各种各样的社会医疗保险，相应的年轻人财务上的负担就会少一些。但是也有一些人，他们的父母没有稳定的收入，这样父母的养老就需要他们来提供财务上的支持。因此，很多年轻人每月都需要有固定的钱供父母养老。人年纪大了容易生病，如果父母生病或者发生其他的意外，也需要用你们家“水库”中的钱。因此你们家的“水库”应该备出一份钱用来应对父母的意外需求。此外，如果你的经济条件允许，你还应当帮助父母提高生活水准，请他们出国旅游，陪他们出去游览，丰富他们的晚年生活。赡养父母不仅需要物质赡养，而且需要精神赡养，因此要孝顺父母，要常回家看看，给父母购买必要的食品和生活用品，送去亲情温暖，这些都需要财务上的支持。P4-6

《人人都该买保险》

精彩短评

- 1、给同事们买的 很受欢迎
- 2、这本书非常好。可以让自己明明白白的知道要买保险且买那种保险！值得一看的书。棒！
- 3、这是一本很专业的保险知识全书，对于客户来说，在选择保险产品时，能给与一些专业的建议和意见。看后知道如何让选择保险的产品适合自己。如何选择保险公司和产品。对于从事保险行业的人来说，在专业方面更加清晰了专业知识的基础概念。很好的一本书。
- 4、作用不大
- 5、放假前粗略的翻完了这本保险启蒙书，看的是升级版。主要内容就是各类保险的介绍以及作者的购买建议，对保险能规避遗产税印象深刻。趁着热乎劲上网看了看某保险官网，各类保险产品几十上百种，咋跟手机资费套餐似的花样百出，直接晕菜。各路保险达人先别急着找我啊，容我再消化两天。
- 6、几年以前，被保险公司的代理人频繁骚扰，原本有保险意识的我吓得再也不敢跟保险代理人接触了，避的远远的，几年过后，怎么都觉得应该为家人为自己买份保障，不愿意自己的思想被人控制，也禁不起那些人的三寸不烂之舌，所以想让自己先了解一下保险再决定购买，后来无意中发现了这本书，浅显易懂，最起码让你心里有了底，而不是别人说怎么样就怎么样，想了解保险的朋友应该先从这本书看起
- 7、还不错，基本了解了保险的重要性和种类，会买了
- 8、这本书很坑爹，32文得过200业左右，还超大个字，实际作者写的内容得过7、8万字，读完没有收获，只有困惑。
- 9、具备实操性的理财书籍。特别适合今天的年轻人学习。
- 10、还行吧，就完全讲了各种保险，看看，学习理财。
- 11、刘彦斌越来越垃圾了.对这本书本有不少期待,结果却是巨大的失望.作者对保险的种种描述完全可以在网上都找到.没有提出什么具体的指导意义.
书定价32,最后还有若干页的中国保险法.
建议不要买!!!
- 12、比较常识
- 13、理财入门蛮好
- 14、现在很多人对保险还是不是非常了解 这本是购买保险的指南，也是讲到保险到底买来有没有用的答案书。作者用亲身经历和感受描述的生动幽默。
- 15、写得很浅，但作为保险入门书不错，理财离不开保险，阅读本书受益匪浅。
- 16、这是一本让人更了解保险的书，让我们对自己多一些保障，多一些理财！！管住咱的钱，护住咱的钱...
- 17、看了下很实用，没有这方面的知识，学习中...
- 18、大部分内容就是说明书，根本没法看，偶有观点，还大部分都是错。例如说消费不刷卡要付现，会减少消费。这是自制力问题好吧。反正就是垃圾中的垃圾。
- 19、作者用浅显易懂的语言把保险的含义分类功用等讲了出来，很好的普及读物，但是对于保险专业人士，建议买其他的作品，因为这里是保险最基本的知识！
- 20、在理财中，保险应该占有很重要的地位，不要让你的偏见使你的财富遭受不必要的损失！读完这本书，相信你会为自己的资产找到一把坚固的保护伞！
不可不读的一本好书！！！！！！
- 21、为了普及一下自己的保险知识，所以买了！
- 22、理念不错，让我明白了许多
- 23、看起来评论很差的样子呢。东城图书馆；还行吧，
- 24、专业理财师从专业的角度分析，保险是财务规划的必要部分。没有保险的财富规划是裸体财富。有助于帮助非专业人士了解保险，不再被忽悠。
- 25、帮朋友的买的，朋友都推荐很好的书
- 26、推荐大家用看艺术品的心情去读这本书，因为他关系到大家的切身利益，保险一生中必不可少的东西

《人人都该买保险》

- 27、简单的收集资料汇总一本书，实在太忽悠了
- 28、刚买来 没看 希望是本有用的书
- 29、这是我第三次购买了，写得很好！不仅适合给新人看，也适合给客户看。水库理论，好！好书
- 30、接地气、简单易懂、常见的知识和注意问题都很实用
- 31、这本已经在图书馆借来仔细地读过了一遍，适合初接触保险的人来读，浅显易懂，作者的几本书都不错，赞一个。
- 32、刘彦斌老师的影响力+好概念=极好的话题切入点，让队伍销售保险更加高效！好！
- 33、有点像工具书，不像理财书！刘老师对保险还是不太专业！
- 34、理财，保险内容分析透彻易懂
- 35、很好的一本书 经理推荐的 帮同事也买的好几本了
- 36、书中除了基础的保险知识介绍之外，加入了很多理财的基本观念，将保险在一个家庭中的位置描述的通俗易懂。的确，人人都该买保险，只是很多人对保险不了解，进而不理解，不接受。观念的改变需要时间。
- 37、这一段刚好在看养老方面的保险，看到有这本书，看一看，觉得还行吧，写的比较浅，大部分知识其实在网上都能找到。
- 38、列举了生活中应该买的保险种类，还行，可以买来学学~
- 39、在朋在那看过这本书，很喜欢，所以买了几本来送人
- 40、没看完，就是百度百科吧
- 41、比较适合家庭方面的书。
- 42、应该给我们身边所有的人看，让他们知道保险的重要性
- 43、听保险公司的人天花乱坠的一通宣传，本人稀里糊涂的买了几份保险。看了这本书，通俗易懂，明确了不同的人应该选择什么样的保险。如果再加一点“如何理赔”的内容就更好了。
- 44、对于刚刚进入保险行业的我来说，本书无疑给我新增了很多专业的知识。值得一看。
- 45、值得一看的书,对如何理财非常有帮助。
- 46、都是介绍保险知识的
- 47、抱着它研究各保险公司推荐的险种，只能说是工具书，毕竟不可能为你一个人量身定制。像我这种奇葩，倒是觉得内容不枯燥。条款清晰，分析不多。
- 48、我是做金融行业的，非常期待对自己的提升，所以，买此书进行了解，为自己，为客户。
- 49、当当的送的没的说，但这本书拿到手非常失望，除了第一章和第十一章中间简直是抄袭保险条款，简直太让人失望了，买了5本，唉！被骗的感觉，真是天下文章一大抄呀！刘彦斌老了，老了老了都糊涂了！
- 50、详尽?解保险类别，介绍保险知识，为您购买最适合的保险提供专业建议，第一本系统讲解购买保险知识的理财书，简洁实用，破除对保险的偏见，保护资产必需的理财工具，著名理财专家刘彦斌最新力作。
- 51、基础的，理论的，初步了解，离实际保险产品还有一段距离
- 52、非常值得看的一本书，理财别忘了买保险！
- 53、想给父母买保险，买了这本书学习下保险知识，书还是很不错的
- 54、一本保险知识介绍的书籍，对于保险意识了解不深的读者，还是有些帮助。书籍的包装很好，外面有塑料薄膜裹封起来。
- 55、非常好的投资理财保险书籍、值得推荐学习！！
- 56、我是保险公司的讲师，这本书讲解了保险基本知识，简单明了，对业务伙伴掌握保险专业知识有指导性，对客户如何购买保险在指导上有权权威性。送给属员是很好的奖品，送给客户也是很好的礼物。
- 57、本书是我第一本接触的有关保险的理财书。没有经过比较，所以认为本书的前小半部分还不错。到了真正讲保险的部分，相比之前就有点黯然失色了。
- 58、徐图借 1306看
- 59、这家伙的书多数压缩起来干货就一页纸，整本多废话
- 60、现在在保险公司上班，想多看看书，多学习。看到这书评价挺高，就买来看看。
- 61、人人都改买保险，选择合适的保险真的很重要

《人人都该买保险》

- 62、本来就是知识普及的书，有的买家以保险资格证书的要求来评价就太苛刻了~~适合对保险不了解或有偏见的消费者作为购买导向，以及打算进入相关行业的朋友作为入门读物。
- 63、了解新知识
- 64、自能作为普通人的保险教材，作为保险业务员展业或触成的工具的话，力度还不够。我把本书与《人生保险，人人必备》整合起来，送给大伙看，效果更好。毕竟老刘没有保险实战经验，自能纸上谈兵而已。
- 65、虽然还没看，但因为挺喜欢这个作者，所以应该不错！一下子买了很多本，看不过来了！
- 66、消除了很深的误解，了解了很多知识
- 67、这本书提醒了买保险的重要性，需要人人阅读
- 68、内容比较务实，适合大众阅读！只是我买100本，也没有优惠！
- 69、标题有点洗脑式，带着好奇还是看了一下，保险类目讲的很详细可以了解一下，避免踩雷，不过网上一搜也应该会有的吧.....最后几十页是保险法，特么网上一搜都有的，这书圈钱圈的厉害了。
- 70、如书的名字一样，人人都该买保险。
- 71、保险是个好东西，关键是在谁那买，一定要选择专业的保险代理人，最好是做培训的老师！
- 72、不错的保险理财类用书
- 73、这本书对保险描述的很详尽，但是只有最后一章教你如何买保险，然后就没有然后了。可借鉴性不是很强。
- 74、使用一般人，对保险进行了介绍
- 75、听朋友说这本书不错，所以才买来看看，上次买的时候缺货，今天又定了一本不知道会不会还是买不到，有需要买保险的可以找我QQ:136343049
- 76、这书标题过了，现在人们不需要洗脑，想买就买，不想买就不买，要是不想被坑，还是来买互联网保险吧，自己选择自己需要的买，还不贵，省去了代理人的环节，关键是产品都是根据人们的需求开发的，比如整形美容险，就是针对整形事故的保障。现在医疗事故太多，消费者每次都是投诉无门，钱打水漂了不说容貌也被毁，买一个也就几块钱，图个心里踏实，当然最好一辈子也用不上。保险就是花钱买保障，不是花钱找气受的。
- 77、对各类型保险的特征分析的很透彻，对想了解保险的人有很好的指导作用。
- 78、对理财还是有帮助的
- 79、保险基本知识的简单罗列，还有些基础的理财知识。附录是几十页的《保险法》
- 80、想给自己填个保险，这半书像本说明书，虽然半天就读完了，但自己基本已选定要选的保险了，谢谢作者分享自己的知识，为读者的财富保驾护航
- 81、人家介绍我买的，看了，好！
- 82、我应该也把前边几本一起买来。
- 83、以前只知道保险就是给孩子存钱，看完后才知道保险可以解决人生的很多问题，有时间要多了解一些保险知识
- 84、读此书让人对保险有一个正面的认识，对个人和家庭理财受益匪浅。
- 85、保险知识搬搬套套 没有自己的独特见解 这本书买了真是后悔！！
- 86、很不错的，简述了保险的作用和理财，受益匪浅
- 87、初次知晓刘彦斌，是在央视2套财经栏目，第一次读他的《理财有道》知道理财对人生的重要，再读《人人都该买保险》进一步了解保险的重要性，树立正确的保险观念，受益匪浅！
- 88、刘彦斌老师的书我都买了5本了，不错，值得推荐
- 89、刚刚买了保险，看到这个书，拿来看看，学习一下为什么
- 90、如果对保险已经有过比较系统的了解，那就别买了；如果没什么了解，还是推荐看看，虽然上网就能了解到很多，但是放在一本书里看要方便一些
- 91、这本书对我帮助好大，帮我解决了买保险的好多疑问，真很好！
- 92、总的来说还是有收获。保险可看成家庭理财和规避风险的资产配置工具，有助于普及保险理念。
- 93、很有借鉴性，值得购买。很满意。

《人人都该买保险》

- 94、我是干保险的@！在各方面的困难真的很多1 希望在书中可以找到答案
- 95、条款的罗列，基本没什么个人的主张。
- 96、可惜讲的比较笼统，最想关心的“车险”问题却没有找到想要的答案！
- 97、书很实用，写的也很详细。
- 98、自己是从事保险行业的，里面讲的保险知识很全，目前市场上保险产品琳琅满目，在选购的时候真的会化验，这本书向我们很好的介绍了如何购买适合自己的险种，以至于不花冤枉钱。
- 99、这是一本用两天就能写出来的书
- 100、理财别忘了买保险，说的太好了，看了这本书，你会更了解保险，保险在你财务上起到什么作用。
- 101、很实用，同事叫我代买三本

1、和绝大多数普通人一样，对于保险的认知，我始终停留在大病保障、意外赔付上，而且因为之前有过和保险业务员不愉快的交流，始终对保险处于一种不冷不热的关系中，和大多数普通民众的做法一样，一听到有保险广告的电话，首先是“我没有时间”，随后当即挂掉电话。传统中国人对于钱的做法通常都是存银行储蓄，身边的人绝大多数都是这么做的，鲜有人在紧张的工作之余还在动脑子考虑怎么才能让自己的钱保值升值，我也曾经在股票和基金最火爆的年代头脑一热玩了一把，然后输的很惨狼狈退出，发誓再也不碰这些风险系数很高的玩意。总之我身边有很多这种懒得在理财上动脑的人，别以为老年人懒得动脑理财，恰恰是那些每天疲于奔命的年轻人们除了工作之外，再也没有力气去思考别的。在我翻开刘彦斌《人人都该买保险》之后，我才知道原来保险除了保障人身安全外，还可以理财。刘彦斌文如其人，文风言简意赅、通俗易懂、活学活用，有人称他的风格是简约派兼实用派。也有人因而质疑他书籍的深度，有些读者认为他的书是入门级别的，然而以我的角度和经验来看，作为普通的老百姓，我恰恰需要这种入门级别的人给我讲述凭什么我得去买保险而不是储蓄。要知道这个世界上永远是老百姓多于搞研究的人，所以那些故弄玄虚诸如什么“零投入”、“零排放”之类词语汇集的书我是从来不看翻的，只可惜偏偏现在的世道这样的词汇这样的图书还大行其道，报纸为了充版面，写作者为了少写俩字多赚稿费随处可见这样字多意寡的话，实在是坑苦了读者。而偏巧一些白话实话把事情说简单的人反倒让人看不起看低了——真不知是国之悲哀还是人之悲哀。一个学者、一个老师或者一个理财师……如果他能够把知识把科学以最简单的语言传授给大众，难道我们反而要怀疑他的学问和人品吗？难道对于故弄玄虚，外表看起来像老学究说着谁都听不懂的话，我们反而要把他供在神坛上吗？有个词叫做“众口难调”，我相信，如果刘彦斌出了一本高深的研究型的专业图书，照样有人骂，照样有人不满，如同当初央视火爆的节目“百家讲坛”依然是个有争议的节目一样。回过头来看《人人都该买保险》这本书，刘彦斌的书是完全站在百姓角度思考和出发的，因而他的理财理念是较为慎重和科学的，因而会被某些专业投资人士不屑一顾，但是话说回来，老百姓一旦投资失败损失的可是毕生的积蓄。基于此，刘彦斌提出要为家庭财产水库修建一个保护的堤坝，防止水库决堤而导致家庭财产大量流失不可控……书中的基础知识告诉我们完全可以把理财和保险等同起来，保险是一种安全的理财手段。值得一提的是，刘彦斌的书与一般长篇大论、堆砌码字、晦涩难懂的保险图书不同，它简单直白，最关键的是既适合比较谨慎保守的老年人，又适合初出学校的年轻人，可以说各个年龄阶层的人都适合读他的书，这不正是衡量一本好书的标准吗？一本书写的如何暂且不论，关键是要看人民群众的接纳程度，写得再好读者不买账也不利于文化的传承，反过头来，如果一个写作者不把人民群众放在眼里，不考虑受众，那势必会遭到历史的嘲讽。

2、和绝大多数普通人一样，对于保险的认知，我始终停留在大病保障、意外赔付上，而且因为之前有过和保险业务员不愉快的交流，始终对保险处于一种不冷不热的关系中，和大多数普通民众的做法一样，一听到有保险广告的电话，首先是“我没有时间”，随后当即挂掉电话。传统中国人对于钱的做法通常都是存银行储蓄，身边的人绝大多数都是这么做的，鲜有人在紧张的工作之余还在动脑子考虑怎么才能让自己的钱保值升值，我也曾经在股票和基金最火爆的年代头脑一热玩了一把，然后输的很惨狼狈退出，发誓再也不碰这些风险系数很高的玩意。总之我身边有很多这种懒得在理财上动脑的人，别以为老年人懒得动脑理财，恰恰是那些每天疲于奔命的年轻人们除了工作之外，再也没有力气去思考别的。在我翻开刘彦斌《人人都该买保险》之后，我才知道原来保险除了保障人身安全外，还可以理财。刘彦斌文如其人，文风言简意赅、通俗易懂、活学活用，有人称他的风格是简约派兼实用派。也有人因而质疑他书籍的深度，有些读者认为他的书是入门级别的，然而以我的角度和经验来看，作为普通的老百姓，我恰恰需要这种入门级别的人给我讲述凭什么我得去买保险而不是储蓄。要知道这个世界上永远是老百姓多于搞研究的人，所以那些故弄玄虚诸如什么“零投入”、“零排放”之类词语汇集的书我是从来不看翻的，只可惜偏偏现在的世道这样的词汇这样的图书还大行其道，报纸为了充版面，写作者为了少写俩字多赚稿费随处可见这样字多意寡的话，实在是坑苦了读者。而偏巧一些白话实话把事情说简单的人反倒让人看不起看低了——真不知是国之悲哀还是人之悲哀。一个学者、一个老师或者一个理财师……如果他能够把知识把科学以最简单的语言传授给大众，难道我们反而要怀疑他的学问和人品吗？难道对于故弄玄虚，外表看起来像老学究说着谁都听不懂的话，我们反而要把他供在神坛上吗？有个词叫做“众口难调”，我相信，如果刘彦斌出了一本高深的研究型的专业图书，照样有人骂，照样有人不满，如同当初央视火爆的节目“百家讲坛”依然是个有争议的节目

《人人都该买保险》

一样。回过头来看《人人都该买保险》这本书，刘彦斌的书是完全站在百姓角度思考和出发的，因而他的理财理念是较为慎重和科学的，因而会被某些专业投资人士不屑一顾，但是话说回来，老百姓一旦投资失败损失的可是毕生的积蓄。基于此，刘彦斌提出要为家庭财产水库修建一个保护的堤坝，防止水库决堤而导致家庭财产大量流失不可控……书中的基础知识告诉我们完全可以把理财和保险等同起来，保险是一种安全的理财手段。值得一提的是，刘彦斌的书与一般长篇大论、堆砌码字、晦涩难懂的保险图书不同，它简单直白，最关键的是既适合比较谨慎保守的老年人，又适合初出学校的年轻人，可以说各个年龄阶层的人都适合读他的书，这不正是衡量一本好书的标准吗？一本书写的如何暂且不论，关键是要看人民群众的接纳程度，写得再好读者不买账也不利于文化的传承，反过头来，如果一个写作者不把人民群众放在眼里，不考虑受众，那势必会遭到历史的嘲讽。

3、对这本书本有不少期待,结果却是巨大的失望.作者对保险的种种描述完全可以在网上都找到.没有提出什么具体的指导意义.书定价32,最后还有若干页的中国保险法.建议不要买!!!刘某的书要买只需买一本理财工具箱.

《人人都该买保险》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com