

《电话行销宝典》

图书基本信息

书名：《电话行销宝典》

13位ISBN编号：9787563913169

10位ISBN编号：7563913165

出版时间：2003-11-1

出版社：北京工业大学出版社

作者：林健安

页数：288

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《电话行销宝典》

内容概要

电话行销宝典，ISBN：9787563913169，作者：林健安 主编

书籍目录

- 第一章 电话行销基础
- 第二章 电话行销的业务管理
- 第三章 电话行销员的素质
- 第四章 拨打电话前的准备
- 第五章 电话开发新客户的技巧
- 第六章 电话约访的技巧
- 第七章 介绍产品的技巧
- 第八章 说服客户的技巧
- 第九章 电话交谈的技巧
- 第十章 接听电话的技巧
- 第十一章 成交
- 第十二章 跟进销售的技巧
- 第十三章 电话行销技能修炼

《电话行销宝典》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com